

Объединенная
химическая
компания



INTERNATIONAL GROUP OF RATING AGENCIES
RAEX **EXPERT RA**
RATING AGENCY KAZAKHSTAN
Moscow - Ekaterinburg - Almaty - Minsk - Frankfurt - Hong-Kong

удостоверяет

ГODOVOЙ ОТЧЕТ

вошел в 10 лучших
в Казахстане

2017 год



Химия вокруг нас

ГODOVOЙ ОТЧЕТ

2016

Содержание

ОХК В ЦИФРАХ 2

ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ
НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА ... 6

ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ
ПРАВЛЕНИЯ 8



1. О КОМПАНИИ

1.1. Общие сведения.....	12
1.2. Структура группы.....	13
1.3. Бизнес-модель.....	16

2. ОТЧЕТ МЕНЕДЖМЕНТА

2.1. Обзор рынка и положение в отрасли.....	22
2.2. Конкурентные преимущества.....	28
2.3. Стратегия развития ОХК.....	29
2.4. Результаты деятельности по приоритетным направлениям развития.....	33
2.5. Финансовые результаты.....	37
2.6. Перспективы развития на 2017 год	40

3. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

3.1. Принципы корпоративного управления.....	44
3.2. Корпоративная этика ОХК.....	47
3.3. Структура и органы управления ОХК.....	48
3.4. Политика в области вознаграждения.....	62
3.5. Отчет о соблюдении принципов и рекомендаций Кодекса корпоративного управления.....	63
3.6. Информация о крупных сделках 2016 года.....	65
3.7. Управление рисками.....	65

Химия вокруг нас

Вы держите в руках Отчет ОХК за 2016 год. Для его оформления выбрана тема – «Химия вокруг нас».

Мы пользуемся привычными глазу вещами, даже не задумываясь, из чего они сделаны. При этом, до 90% использованных в них материалов составляют полимеры. Именно эти вещи помогают нам быть быстрее, эффективнее и успешнее.



4. ОТЧЕТ ОБ УСТОЙЧИВОМ РАЗВИТИИ

4.1. Об Отчете.....	72
4.2. Взаимодействие со стейкхолдерами.....	74
4.3. Экономические аспекты деятельности.....	77
4.4. Экологическая ответственность.....	80
4.5. Социальная ответственность.....	84

5. КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

5.1. Заключение аудиторов.....	96
5.2. Финансовая отчетность.....	99
5.3. Примечания к консолидированной финансовой отчетности.....	106

6. ПРИЛОЖЕНИЯ К ГОДОВОМУ ОТЧЕТУ

6.1. Глоссарий и перечень сокращений.....	136
6.2. Механизмы взаимодействия со стейкхолдерами.....	137
6.3. Таблица стандартных элементов отчетности GRI.....	141

10 организаций

ВКЛЮЧАЕТ ПОРТФЕЛЬ АКТИВОВ
ОХК

793 человека

ЧИСЛЕННОСТЬ СОТРУДНИКОВ
ОХК И ДЗО

Объединенная
химическая
компания

В ЦИФРАХ

Химическая промышленность включена в Государственную программу индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2015–2019 годы как один из приоритетных секторов экономики, обеспечивающих ее диверсификацию и рост конкурентоспособности. Основным оператором ГПИИР в химической отрасли РК определено ТОО «Объединенная химическая компания».

Деятельность ОХК сфокусирована на реализации проектов в сфере нефтегазохимии и агрохимии. По состоянию на 31 декабря 2016 года структура активов ОХК представлена 10-ю дочерними, зависимыми и совместно-контролируемыми компаниями.

Проекты ОХК включают запущенные в эксплуатацию работающие производства, реализуемые и перспективные проекты нефтегазохимии, проекты агрохимии и специальной химии, а также проекты строительства инфраструктуры специальных экономических зон, включая строительство инфраструктуры для нефтехимических проектов.



7 547

 млн. тенге

ФАКТИЧЕСКАЯ ПРИБЫЛЬ
ГРУППЫ КОМПАНИЙ ОХК
ПО ИТОГАМ 2016 ГОДА

225,9

 млрд. тенге

СТОИМОСТЬ АКТИВОВ НА КОНЕЦ
2016 ГОДА

165,5

 млрд. тенге

СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ
ГРУППЫ

В 2016 ГОДУ ПРОИЗВЕДЕНО

7,7

 млн. штук

ПОЛИПРОПИЛЕНОВЫХ МЕШКОВ

405

 тонн

ПОЛИЭТИЛЕНОВОЙ ПЛЕНКИ

1 737

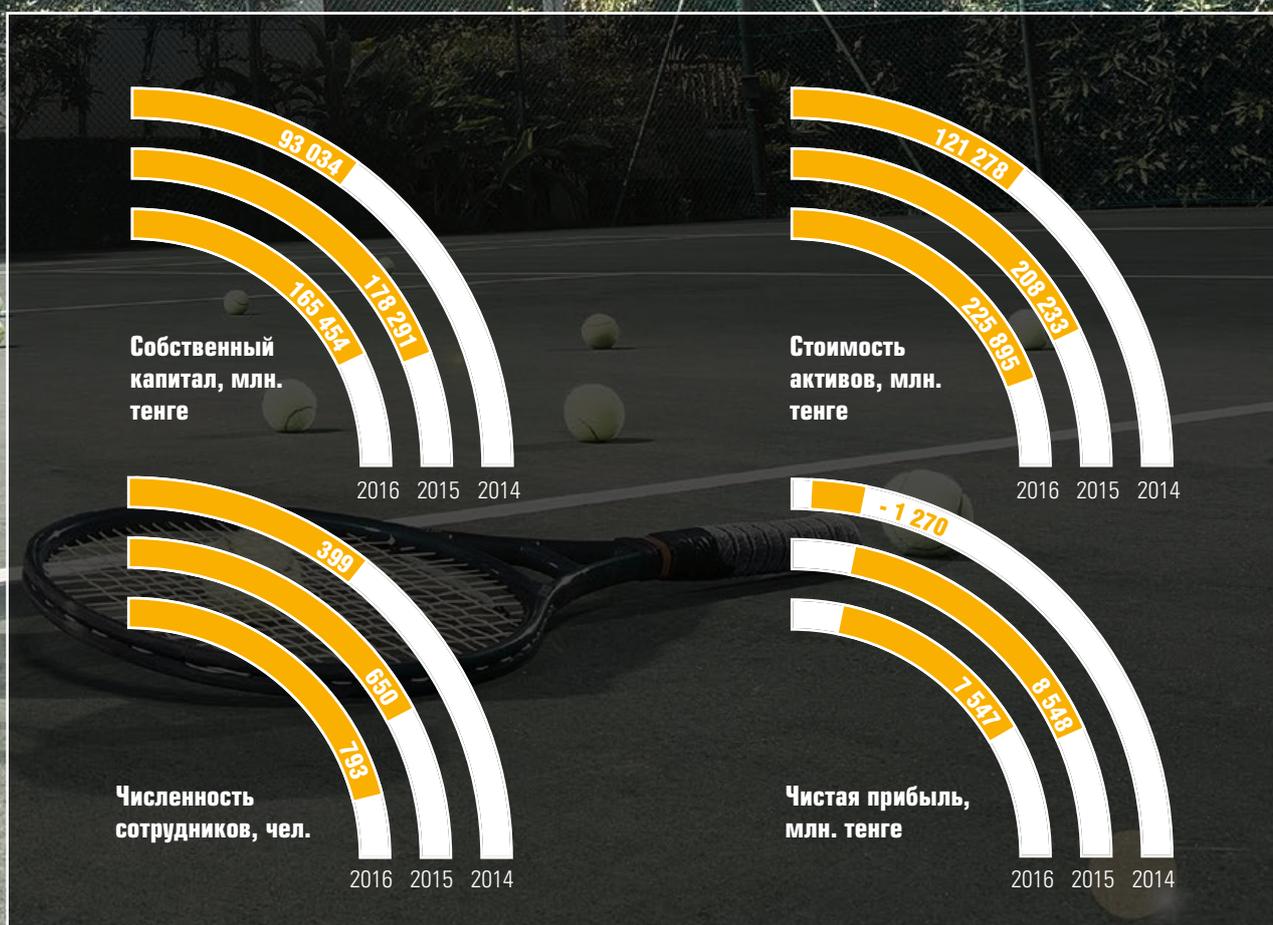
 тонн

БОПП ПЛЕНКИ

136,7

 тыс. тонн

СЕРНОЙ КИСЛОТЫ



Основные события

ФЕВРАЛЬ:

- Правление ОХК одобрило реализацию проекта «Производство треххлористого фосфора и глифосата» пусковыми комплексами в рамках заключенного ЕРС-контракта.

МАРТ:

- Заключен Меморандум о сотрудничестве с ТОО «Атырауский нефтеперерабатывающий завод» с целью обеспечения комплекса по производству ароматических углеводородов и глубокой переработки нефти электрической энергией;
- Были достигнуты договоренности по условиям выхода LG Chem из проекта «Строительство интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области – Вторая фаза (полиэтилен)».

ИЮНЬ:

- Получено заключение РГП «Госэкспертиза» на скорректированное ТЭО проекта «Строительство интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области – Первая фаза (полипропилен)».

ИЮЛЬ:

- Заключен договор о сотрудничестве с АО «Батыс транзит» с целью строительства двух воздушных линий электропередач напряжением 220 кВ протяженностью 47 км;
- Получена гарантия Фонда по обеспечению займа по проекту «Производство треххлористого фосфора и глифосата».

2016



События после отчетной даты

ФЕВРАЛЬ 2017 ГОДА:

- В рамках расширения торгово-экономического сотрудничества между Республикой Казахстан и Республикой Узбекистан совместно с узбекской стороной создано совместное предприятие – ТОО «Казахстанско-узбекский Торговый дом «НефтехимТрейддинг» с долей участия ОХК в уставном капитале 49%;
- Прошло расширенное заседание коллегии Министерства энергетики РК под руководством министра энергетики РК К. Бозумбаева. На данном мероприятии выступил Председатель Правления ОХК с докладом об итогах деятельности ОХК за 2016 год по реализации нефтегазохимических проектов и планах на 2017 год;

СЕНТЯБРЬ:

- В рамках регионального инвестиционного форума в г. Атырау прошло мероприятие с представителями химической и нефтехимической отрасли – «Atyrau Invest – Petro|Chemical Day 2016» – в целях привлечения бизнесменов и субъектов малого и среднего бизнеса для работы в условиях СЭЗ «НИНТ», расположенной в Атырауской области;
- Между ТОО «KPI Inc.» и Государственным банком развития Китая заключено кредитное соглашение о финансировании проекта по строительству интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области по производству полипропилена мощностью 500 тыс. т в год, сроком на 20 лет;
- В рамках визита Вице-Премьер-Министра РК А. Мамина в Узбекистан подписаны Договор о намерениях по взаимному импорту и экспорту продукции химической отрасли с АО «Узкимёсаноат» на поставку каустической соды в объеме 10 000 т/год и Меморандум с ООО «PERFECT LEATHER MANUFACTURE» на поставку каустической соды в объеме 3 000 т/год и гипохлорита кальция на 800 т/год;

- Состоялся визит Первого заместителя Премьер-Министра РК в Республику Узбекистан. В ходе встречи были приняты решения о создании Торговых домов по продвижению конкурентоспособной промышленной продукции обеих стран, в том числе в сфере нефтегазохимии и химии, где одним из соучредителей является ОХК.

ОКТАБРЬ:

- Между ТОО «Полимер Продакшн» и узбекской компанией заключен договор о поставке биаксиально-ориентированной полипропиленовой пленки.

НОЯБРЬ:

- В г. Таразе прошел региональный инвестиционный форум, посвященный вопросам привлечения инвестиций и развития агрохимической отрасли – «Taraz Invest – Agro|Chemical Day 2016», где организаторами форума выступили акимат Жамбылской области совместно с ОХК.

ДЕКАБРЬ:

- Решением Правления Фонда одобрена сделка по покупке 50% доли участия LG Chem в ТОО «KLPЕ»;
- Заключено Соглашение о сотрудничестве между ОХК и компанией Solvay (Бельгия), являющейся ведущим мировым поставщиком перекиси водорода и технологическим лидером в области ее производства, а также партнером, способным разработать специфические проекты любой производимости, отличающиеся безопасностью, надежностью и высокой экономичностью;
- Разработана долгосрочная Стратегия развития ОХК на 2017–2026 годы.

- АО «Самрук-Казына» был организован брифинг для дипломатического корпуса, аккредитованного в РК, и международных компаний. В рамках брифинга был подписан Меморандум о взаимопонимании между ОХК, АО «Национальная компания «КазМунайГаз» и американской компанией Grace в рамках возможного сотрудничества по проекту производства катализаторов каталитического крекинга;
- Между ТОО «KPI Inc.» и CB&I заключен PMS-контракт по управлению проектом «Строительство интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области – Первая фаза (полипропилен)».

МАРТ 2017 ГОДА:

- Получено заключение РГП «Госэкспертиза» на ПСД по проекту «Строительство интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области – Первая фаза (полипропилен)».

Обращение Председателя Наблюдательного совета



УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Имею честь представлять ТОО «Объединенная химическая компания» в приветственном слове Годового отчета о деятельности за 2016 год. За весь период деятельности ОХК в составе Группы Фонда на пути Компании возникали вызовы, которые были достойно приняты и преодолены.

Хочется обратить внимание на ряд произошедших положительных изменений в Компании.

Важным аспектом развития Компании в отчетном году стало принятие долгосрочной Стратегии развития на 2017–2026 годы, в соответствии с которой Компания ставит перед собой цель войти к 2026 году в ТОП-5 химических и нефтехимических компаний Таможенного союза.

В рамках трансформации Группы компаний Фонда ОХК поддерживает инициативы и внедряет новые методы и подходы в реализации инвестиционных проектов, результаты от которых ожидаются в ближайшее время. Отмечается растущий профессионализм молодых специалистов, что придает уверенность в последующей преемственности управленческого персонала.

ОХК продолжает деятельность по расширению сотрудничества с близлежащими странами в сфере взаимных поставок и реализации производимой продукции. В рамках работ, проводимых на международном уровне по расширению торгово-экономического сотрудничества и увеличению товарооборота между Узбекистаном и Казахстаном, ОХК приняла участие в создании совместного предприятия – Торгового дома – по продвижению конкурентоспособной промышленной нефтегазохимической и химической продукции обеих стран.

Продолжается работа по совершенствованию корпоративного управления и повышению прозрачности деятельности в соответствии с Кодексом корпоративного управления ОХК.

В целом хочу отметить, что деятельность ОХК имеет позитивную динамику и большие перспективы для дальнейшего роста.

Выражаю надежду, что, благодаря сплоченной работе Наблюдательного совета, Правления и целеустремленной деятельности всего коллектива Компании, мы обязательно добьемся больших успехов в достижении поставленных перед нами целей.

**Куаныш Абдугалиевич
Бектемиров**

ВОЙТИ В **ТОП-5**
ХИМИЧЕСКИХ И НЕФТЕХИМИЧЕСКИХ
КОМПАНИЙ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА
К 2026 ГОДУ



Обращение Председателя Правления



УВАЖАЕМЫЕ ПАРТНЕРЫ И КОЛЛЕГИ!

Рад приветствовать Вас на страницах Годового отчета ТОО «Объединенная химическая компания», охватывающего период с 1 января по 31 декабря 2016 года.

Настоящий Отчет является нашим первым Годовым отчетом, который включает в себя Отчет об устойчивом развитии, подготовленный в соответствии с Руководством GRI (Global Reporting Initiative).

2016 год был ознаменован для нас разработкой новой Стратегии развития Товарищества.

Необходимость обновления Стратегии развития Товарищества и пересмотра бизнес-модели на основе лучших мировых практик возникла в ходе реализации Программы трансформации Фонда и его портфельных компаний, внедрения новых операционных моделей управления и новых подходов к управлению портфелем активов.

Стратегия задает долгосрочные направления развития с точки зрения конкурентной позиции Компании на рынке, распределяет необходимые ресурсы, определяет пути достижения стратегических целей и решения проблемных вопросов и задач. 10-летняя Стратегия развития Товарищества позволяет нам сформировать глобальный взгляд на деятельность Компании и поставить необходимые задачи на 2017–2026 годы. Конечной целью остается создание конкурентных химических производств и рост долгосрочной стоимости.

Стратегией ОХК на 2017–2026 годы предусматриваются три ключевых направления развития, необходимых для успешного функционирования ОХК в долгосрочной перспективе:

- Монетизация сырьевого преимущества;
- Накопление опыта в агрохимии и специальной химии;
- Развитие компетенций в области капитального строительства, инноваций и создание полноценного маркетинга и сети продаж.

В операционной деятельности Группы компаний ОХК также произошли значительные события. В апреле 2016 года ТОО «Полимер Продакшн» осуществило ввод в эксплуатацию основной технологической линии по производству трехслойной биаксиально-ориентированной полипропиленовой пленки (БОПП), являющейся единственным производством в Средней Азии.

Большая часть выручки предприятия, выпускающего также полипропиленовые мешки и полиэтиленовую пленку, приходится именно на реализацию БОПП на рынках Казахстана и России.

Производство БОПП ориентировано на потребление сырья (полипропилена) от интегрированного газохимического комплекса (ТОО «KPI Inc.»), находящегося на территории СЭЗ «НИНТ» в Атырауской области, завершение строительства которого ожидается в конце 2020 года. До ввода в эксплуатацию интегрированного газохимического комплекса производство БОПП ориентировано на импортное сырье.

В целях развития химической отрасли в Казахстане и привлечения инвестиций в отрасль в 2016 году ОХК проведены 2 региональных форума. В рамках регионального инвестиционного форума «Atyrau Invest – Petro|Chemical Day 2016» в сентябре 2016 года мы провели первое мероприятие, собравшее представителей химической и нефтехимической отрасли в целях привлечения бизнесменов и субъектов малого и среднего бизнеса для работы в условиях СЭЗ «НИНТ». В ноябре этого же года провели еще один региональный инвестиционный форум, посвященный вопросам привлечения инвестиций и развития агрохимической отрасли на территории СЭЗ «Химический парк Тараз» – «Taraz Invest – Agro|Chemical Day 2016».

Мы осознаем свое влияние на экономику, экологию и общество и, стремясь к росту долгосрочной стоимости Компании, нацелены на обеспечение своего устойчивого развития в долгосрочной перспективе, соблюдая баланс интересов заинтересованных сторон. Поэтому нами будет

4 МЛРД. ДОЛЛ.

ПОРТФЕЛЬ ПРОЕКТОВ В 2016 ГОДУ

продолжаться работа по внедрению принципов устойчивого развития в деятельность ОХК. От этой работы мы ожидаем получить выгоды, включающие в себя: привлечение инвестиций, повышение качества управления и минимизацию рисков, повышение эффективности (внедрение высокопроизводительных и ресурсоэффективных технологий), укрепление репутации и повышение лояльности со стороны внутренних и внешних заинтересованных сторон.

Кроме того, мы убеждены, что устойчивое развитие повлияет на способность успешно реализовать нашу Стратегию развития на 2017–2026 годы:

- Поможет обеспечить качественный подъем и выход на международные рынки с новыми конкурентоспособными товарами;
- Обеспечит достижение поставленных целей в долгосрочном периоде;
- ОХК будет заслуживать больше доверия во взаимоотношениях с заинтересованными сторонами;
- Поможет представить масштаб своего воздействия и вклад в развитие химической отрасли Республики Казахстан.

В дальнейшем мы продолжим работать над раскрытием нефинансовой информации в соответствии со стандартами Глобальной инициативы по отчетности, продолжим совершенствовать свой опыт и применять лучшую международную практику раскрытия информации.

Товарищество ведет постоянную работу по совершенствованию корпоративного управления и внедрению принципов устойчивого развития во всем. Мы стремимся быть лидерами в химической промышленности Казахстана, развиваем профессиональные качества наших кадров,

принимаем участие в решении насущных общественных проблем.

Благодарим Наблюдательный совет Товарищества за неизменную всестороннюю поддержку деятельности нашей Компании.

Выражаю благодарность сотрудникам Товарищества, дочерним и зависимым организациям за проявленный профессионализм в работе, каждый из вас вносит вклад в общее дело своим упорным трудом и нацеленностью на результат в достижении поставленных целей.

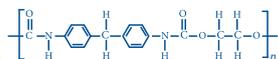
Всей Группе компаний ТОО «Объединенная химическая компания» желаю в 2017 году достичь новых профессиональных побед, направленных на развитие химической промышленности Казахстана.



**Женис Алибекович
Осербай**



О компании



Полиуретан

– гетероцепные полимеры, макромолекула которых содержит незамещённую и/или замещённую уретановую группу $-\text{N}(\text{R})-\text{C}(\text{O})\text{O}-$, где $\text{R} = \text{H}$, алкилы, арил или ацил. Используются в качестве заменителей резины при производстве изделий, работающих в агрессивных средах, в условиях больших знакопеременных нагрузок и температур.

1.1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ

ТОО «Объединенная химическая компания» создано 22 января 2009 года на основании решения Совета директоров акционерного общества «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» от 28 ноября 2008 года в форме товарищества с ограниченной ответственностью.

Учредителем и Единственным участником ОХК является АО «Самрук-Қазына».

Оплаченный уставный капитал ОХК по состоянию на 31 декабря 2016 года составляет 233 515,6 млн. тенге.

В 2016 году существенных изменений масштабов, структуры собственности в ОХК не было.

Задачами ОХК являются:

- Разработка и реализация инвестиционных проектов в химической отрасли;
- Эффективное управление активами, принадлежащими ОХК на праве собственности или доверительного управления.

Предметом деятельности ОХК являются:

- Организация и проведение исследований, экспертиз и иных работ, необходимых для реализации инвестиционных проектов в химической отрасли;
- Организация и реализация проектов в области недропользования, необходимых для организации инвестиционных проектов в химической отрасли;
- Участие ОХК в учреждении и (или) приобретении акций (долей участия) иных юридических лиц для реализации инвестиционных проектов в химической отрасли с возможностью последующего отчуждения ОХК акций (долей участия) в таком юридическом лице;
- Внедрение лучшей мировой практики корпоративного управления юридических лиц, более 50% голосующих акций (долей участия) которых принадлежит ОХК на праве собственности или доверительного управления для обеспечения эффективного управления ими.

В 2011 году ОХК получила статус ассоциированной компании совета Cefic. Данный совет представляет интересы более 29 000 химических компаний стран Европы,

в которых работают 1,2 млн. сотрудников и выпускают одну треть мировой химической продукции на сумму более 450 млрд. евро в год.

Получение ОХК статуса ассоциированной компании Cefic открывает доступ к информации о современных тенденциях развития химической промышленности, опыту зарубежных стран по стимулированию устойчивого развития химических производств, стандартам безопасного производства и использования химических продуктов, статистическим и аналитическим материалам, что позволяет нам быть в курсе последних тенденций европейской химической промышленности, в том числе регламента REACH, программы «Responsible Care – Ответственная Забота» и др.

В целях эффективного стратегического партнерства и взаимодействия по продвижению интересов химической отрасли ОХК является членом Национальной палаты предпринимателей РК «Атамекен». НПП «Атамекен» представляет интересы малого, среднего и крупного бизнеса, охватывая своей деятельностью все сферы предпринимательства, включая внутреннюю и внешнюю торговлю.

Также ОХК входит в отраслевую ассоциацию – Объединение юридических лиц «Казахстанская ассоциация организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KAZENERGY».



**ОПЛАЧЕННЫЙ УСТАВНЫЙ
КАПИТАЛ ОХК**

233 515,6

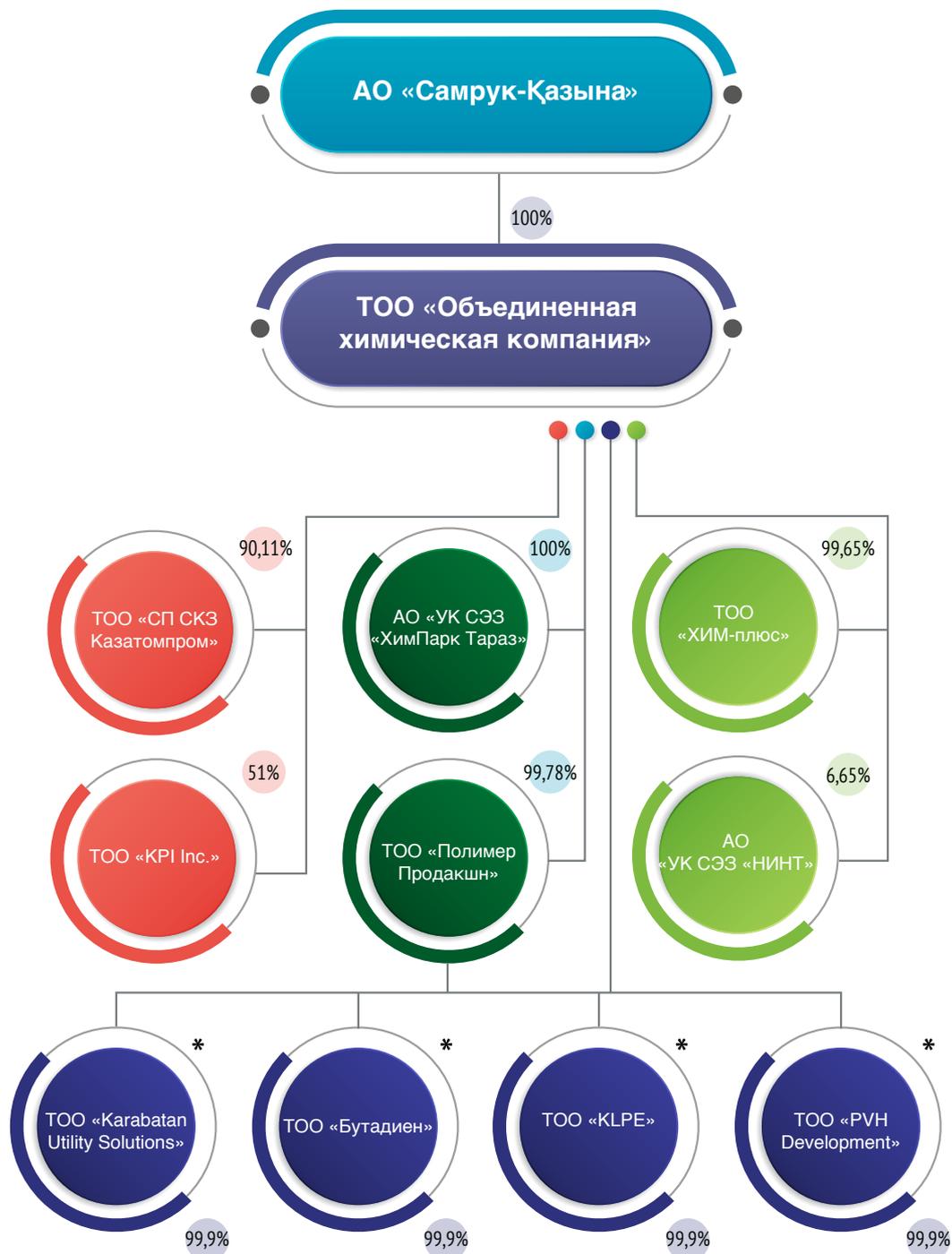
МЛН. ТЕНГЕ.

1.2. СТРУКТУРА ГРУППЫ

ОХК осуществляет свою деятельность на территории РК. Портфель активов ОХК включает 10 организаций, в том

числе 8 дочерних организаций, 1 – совместно контролируемая и 1 ассоциированная компания (рисунок 1).

Рис. 1. Структура активов ОХК



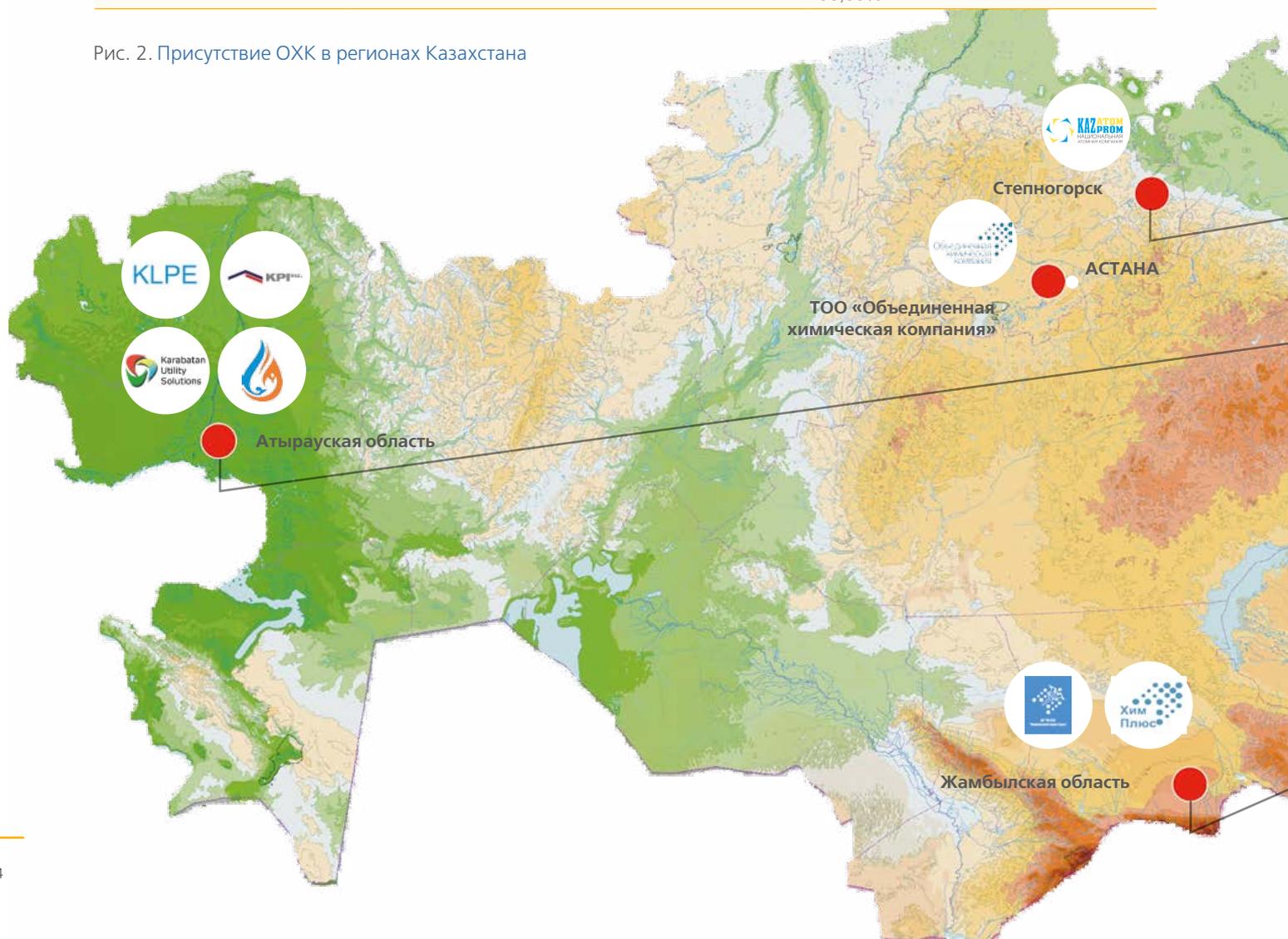
*В указанных ДЗО вторым участником, владеющим 0,1%, является ТОО «Полимер Продакшн».

Инвестиционный портфель ОХК включает 10 проектов, в том числе 2 инфраструктурных проекта: создание региональной инфраструктуры СЭЗ «ХимПарк Тараз» и создание производственной и общезаводской инфраструктуры СЭЗ «НИНТ» (таблица 1).

Таблица 1. Информация о дочерних и зависимых организациях ОХК

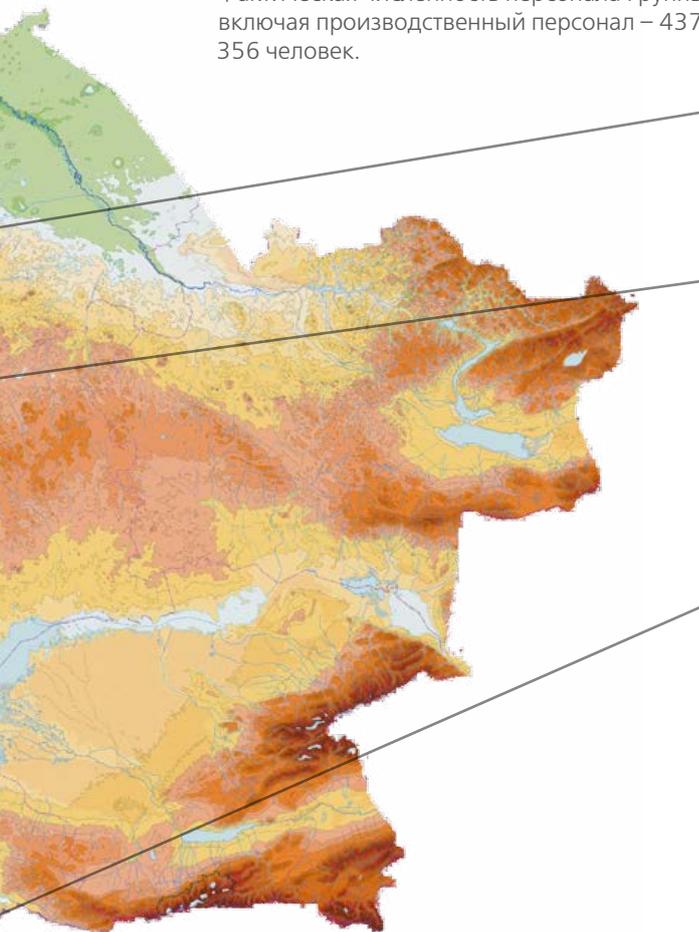
Наименование ДЗО	Основная цель деятельности	Участники
ТОО «СП СКЗ Казатомпром»	Производство технической серной кислоты.	ТОО «Объединенная химическая компания» – 90,11%; АО «НАК «Казатомпром» – 9,89%.
ТОО «KPI Inc.»	Строительство интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области, инфраструктурных объектов по проекту и трубопровода для подачи газового сырья от производственных сооружений ТОО «Тенгизшевройл».	ТОО «Объединенная химическая компания» – 51%; ТОО «Фирма АЛМЭКС ПЛЮС» – 49%.
ТОО «Полимер Продакшн»	Реализация инвестиционного проекта «Производство полимерной продукции в Атырауской области».	ТОО «Объединенная химическая компания» – 99,78%; ТОО «PropylenePack» – 0,22%.
ТОО «ХИМ-плюс»	Реализация инвестиционных проектов «Производство глифосата (гербицида)», «Производство каустической соды и хлора» и «Производство треххлористого фосфора».	ТОО «Объединенная химическая компания» – 99,65%; ТОО «Самрук-Казына Инвест» – 0,35%.
АО «УК СЭЗ «ХимПарк Тараз»	Организация и развитие СЭЗ «ХимПарк Тараз».	Учредитель (Единственный акционер) АО «УК СЭЗ «ХимПарк Тараз» – ТОО «Объединенная химическая компания» – 100%.
АО «УК СЭЗ «НИНТ»	Обеспечение функционирования СЭЗ «НИНТ» в соответствии с Законом «О СЭЗ».	ТОО «Объединенная химическая компания» – 6,65%; Министерство энергетики РК – 93,35%.

Рис. 2. Присутствие ОХК в регионах Казахстана



Наименование ДЗО	Основная цель деятельности	Участники
ТОО «Karabatan Utility Solutions»	Строительство объектов инфраструктуры специальной экономической зоны «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» в Атырауской области: <ul style="list-style-type: none"> Газовая турбинная электростанция (далее – ГТЭС) в целях обеспечения электроэнергией и паром высокого давления инвестиционных стратегических проектов на территории СЭЗ «НИНТ»; Установка по производству сжатого воздуха и азота (далее – Техгазы) в целях обеспечения сжатым воздухом, воздухом КИПиА и азотом инвестиционных проектов на территории СЭЗ «НИНТ». 	ТОО «Объединенная химическая компания» – 99,9%; ТОО «Полимер Продакшн» – 0,1%.
ТОО «KLPE»	Строительство интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области – Вторая фаза (полиэтилен), производство, продажа полиэтилена и другой производимой промышленной продукции, включая продукты газопереработки и нефтехимии.	ТОО «Объединенная химическая компания» – 99,9%; ТОО «Полимер Продакшн» – 0,1%. В настоящее время ведутся поиски стратегического партнера в связи с выходом LG Chem из проекта.
ТОО «PVH Development»	Разработка и реализация проектов по созданию и развитию нефтехимических производств по переработке углеводородного сырья и выпуску нефтехимической продукции, в том числе производство полимеров винилхлорида; реализация продукции нефтехимического производства.	ТОО «Объединенная химическая компания» – 99,9%; ТОО «Полимер Продакшн» – 0,1%.
ТОО «Бутадиен»	Реализация инвестиционного проекта «Производство бутадиена и синтетических каучуков: производство бутадиена – Первая фаза».	ТОО «Объединенная химическая компания» – 99,9%; ТОО «Полимер Продакшн» – 0,1%.

Фактическая численность персонала Группы компаний ОХК за отчетный период составила 793 человека, включая производственный персонал – 437 человек и административно-управленческий персонал – 356 человек.



Степногорск:

- Реконструкция сернокислотного завода производственной мощностью 180 тыс. в год – запущен в 2015 г.

Атырауская область:

- Строительство интегрированного газохимического комплекса (1 и 2 фазы);
- Производство полимерной продукции (запущено в 2015 г.);
- Производство бутадиена;
- Строительство общезаводской инфраструктуры СЭЗ «НИНТ»;
- Строительство ГТЭС;
- Строительство установки водоподготовки и водоочистки;
- Комплекс по производству сжатого воздуха и азота.

Жамбылская область:

- Создание СЭЗ «Химический парк Тараз»;
- Производство каустической соды и хлора;
- Производство треххлористого фосфора и глифосата (гербицида).



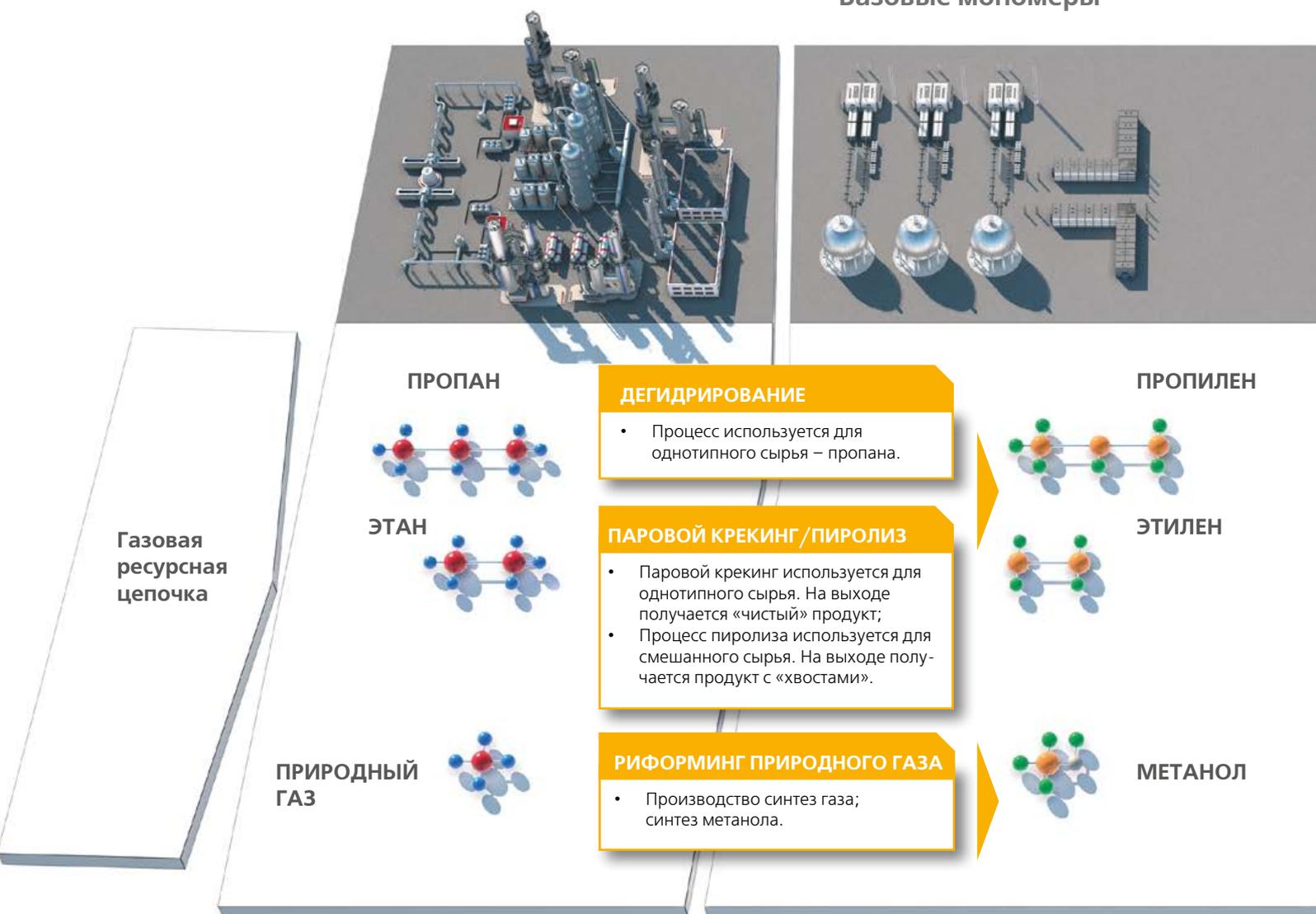
1.3. БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Рис. 3. Нефтехимия – отрасль, связывающая углеводородное сырье и товары потребительского спроса

1. Производство УВС

2. Нефтехимические переделы

Базовые мономеры



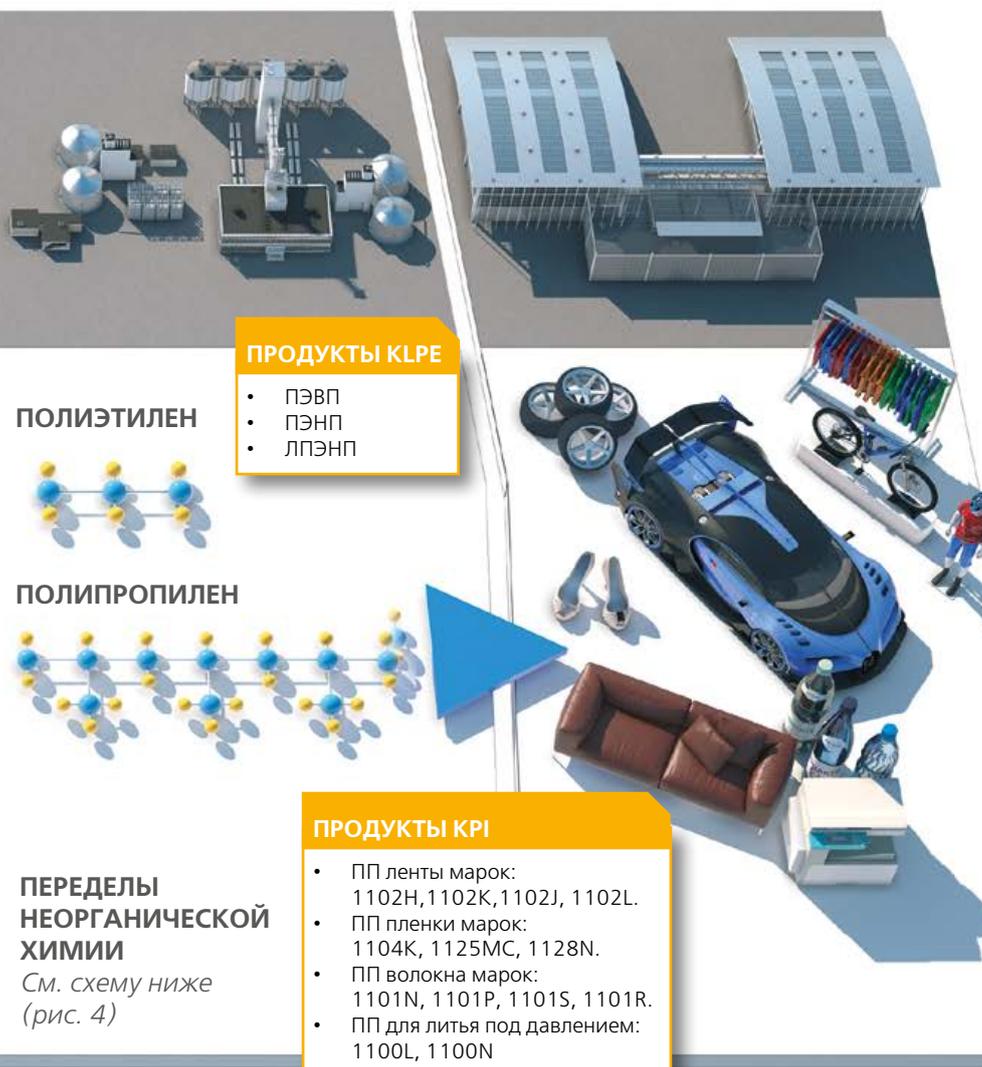
Примечание:

Сополимеры – связанные мономеры;

Композиты – многокомпонентные материалы, состоящие из матрицы химически разнородных компонентов.

3. Переработка нефтехимической продукции

Полимеры Сополимеры



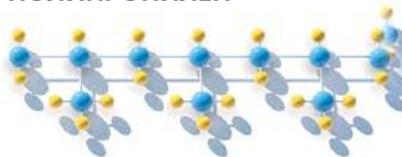
ПРОДУКТЫ КЛРЕ

- ПЭВП
- ПЭНП
- ЛПЭНП

ПОЛИЭТИЛЕН



ПОЛИПРОПИЛЕН



ПРОДУКТЫ КР1

- ПП ленты марок: 1102Н, 1102К, 1102J, 1102L.
- ПП пленки марок: 1104К, 1125МС, 1128N.
- ПП волокна марок: 1101N, 1101Р, 1101S, 1101R.
- ПП для литья под давлением: 1100L, 1100N

ПЕРЕДЕЛЫ НЕОРГАНИЧЕСКОЙ ХИМИИ

См. схему ниже (рис. 4)

ПЛАСТИКИ

- Этилен-винилацетат (EVA)
- Этилен-пропилен (ЕРМ)
- Блок-сополимер пропилена с этиленом (РРСР)
- Сополимеры этилен-бутен-1/гексен-1

КАУЧУКИ

- Этилен-пропилен-диен (EPDM)
- Бутадиен-стирол

EVA

- Автомобилестроение, строительство
- Обувная промышленность
- Изоляция кабелей, выдувные детали, профили, детали уплотнителей, клеи-расплавы

ЕРМ

- Уплотнение стекол, входных дверей, в трубках, шлангах
- Прокладки, ремни, электрическая изоляция

РРСР

- Корпусные детали оргтехники
- Корпуса бампера, аккумуляторов автомобилей

УПАКОВКА И КОНТЕЙНЕРЫ

- Бутылки, пищевые контейнеры, упаковочные материалы
- Полиэтилен, полипропилен: полипропиленовые мешки, полиэтиленовые мешки и БОПП-пленка, ПЭТ

КРАСКИ И ПОКРЫТИЯ

- Автомобильные покрытия, покрытия для электроники, промышленные покрытия
- Полиуретан, полипропилен, акрил, винил

ТЕКСТИЛЬ

- Одежда, спецодежда, стропы

КОСМИЧЕСКАЯ И АВИАЦИОННАЯ ТЕХНИКА

МАШИНОСТРОЕНИЕ

СТРОИТЕЛЬСТВО

СУДОСТРОЕНИЕ

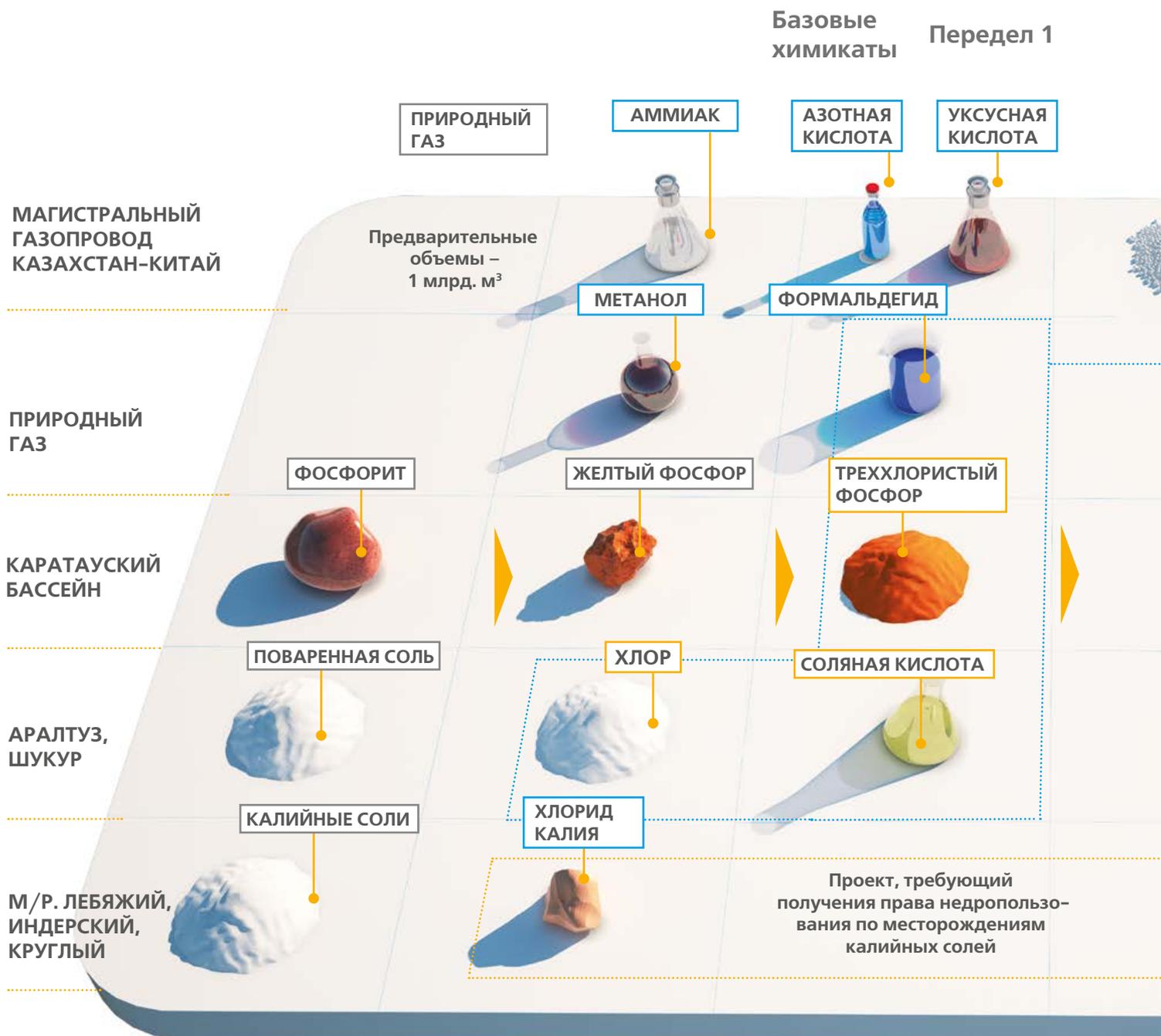
БЫТОВЫЕ ПРЕДМЕТЫ

МЕБЕЛЬ

Рис. 4. Неорганическая и специальная химия – отрасль, связывающая минеральное сырье и товары потребительского и инвестиционного спроса

1. Производство продуктов неорганической и специальной химии

2. Переделы неорганической и специальной химии

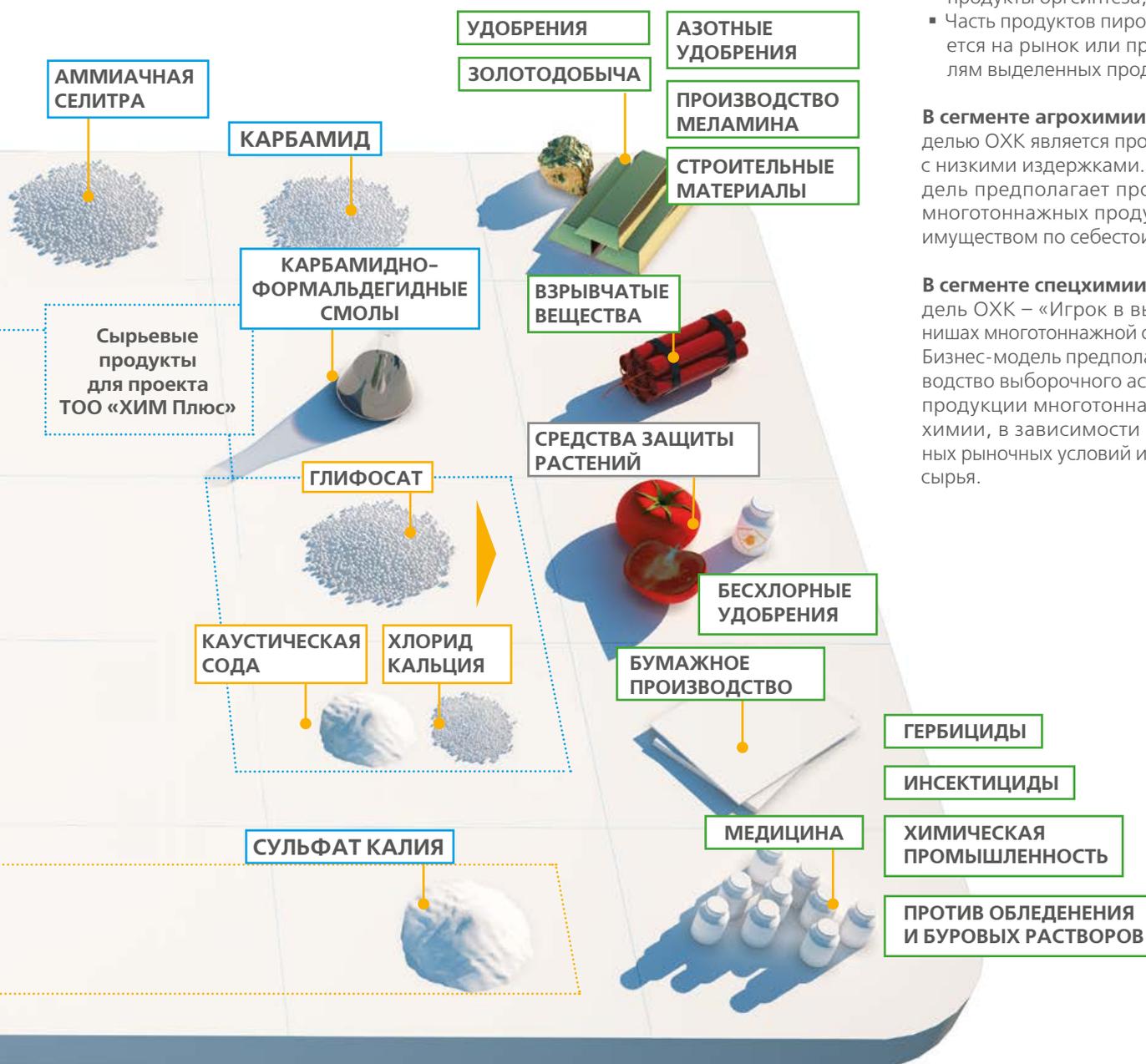


Реализуемые проекты ОХК

Перспективные проекты ОХК

3. Переработка продукции неорганической и специальной химии

Передел 2



В сегменте нефтехимии бизнес-моделью ОХК является крупнотоннажный производитель. Данная бизнес-модель включает:

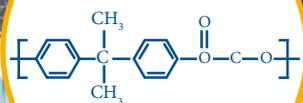
- Осуществление пиролиза для получения мономеров (пропилен и этилен);
- Переработку большей части продуктов пиролиза в полимеры/продукты оргсинтеза;
- Часть продуктов пиролиза продается на рынок или производителям выделенных продуктов.

В сегменте агрохимии бизнес-моделью ОХК является производитель с низкими издержками. Бизнес-модель предполагает производство многотоннажных продуктов с преимуществом по себестоимости.

В сегменте спецхимии бизнес-модель ОХК – «Игрок в выборочных нишах многотоннажной спецхимии». Бизнес-модель предполагает производство выборочного ассортимента продукции многотоннажной спецхимии, в зависимости от конкретных рыночных условий и доступного сырья.



Отчет менеджмента



Поликарбонат

– группа термопластов, сложные полиэфиры угольной кислоты и двухатомных спиртов общей формулы (-O-RO-CO-)n. Наибольшее промышленное значение имеют ароматические поликарбонаты, в первую очередь, поликарбонат на основе бисфенола А, благодаря доступности бисфенола А, синтезируемого конденсацией фенола и ацетона. Благодаря высокой прочности и ударной вязкости применяются в качестве конструкционных материалов в различных отраслях промышленности, используются при изготовлении защитных шлемов для экстремальных видов спорта.

2.1. ОБЗОР РЫНКА И ПОЛОЖЕНИЕ В ОТРАСЛИ

МИРОВОЙ РЫНОК

Химическая промышленность представляет собой глобальную отрасль, характеризующуюся высокими темпами роста (от 3–9% в зависимости от сегмента) и играющую важную роль в мировой экономике. Размер

мирового рынка химической продукции составляет более 1 трлн. долл. США и увеличится до 1,5 трлн. долл. США в 2020 году. При этом треть рынка занимает продукция нефтехимической отрасли, около половины

рынка представляют продукты специальной химии, оставшуюся долю занимают агрохимия и средства защиты растений (СЗР) (рисунок 5).

Рис. 5. Размер рынков и среднегодовые темпы роста основных сегментов мировой химической промышленности, 2011–2020 гг.



Источник: Стратегия ОХК на 2017–2026 годы

Вместе с тем за последние годы произошли значительные изменения в мировой экономике – замедление темпов роста экономики Китая, нестабильность финансового рынка в Европе, обвал мировых цен на нефть. Одновременно появились новые источники нефтехимического сырья: этан и сжиженные газы сланцевых месторождений в США, что увеличивает предложение конкурентоспособной нефтехимической продукции на мировом рынке. К 2030 году прогнозируется двукратный рост продаж химических продуктов, при этом основной рост ожидается на рынке пестицидов и специальных полимеров. Ожидается увеличение спроса на рынке нефтехимических продуктов, включая полипропилен и полиэтилен.

Рост глобальной конкуренции привел к перераспределению центров влияния, в результате чего рынок химических продуктов в Азии в 2 раза превысил объем рынка ЕС. При этом крупнейшим игроком на рынке стал Китай, как с точки зрения экспорта, так и импорта химической продукции. Ожидается, что доля Китая к 2030 году увеличится до 44% мирового рынка, в то время как ЕС, Северная Америка, Япония и страны Азии потеряют относительную долю рынка, несмотря на рост в абсолютном выражении.

Заметно возрастает роль инноваций, лежащих в основе химической промышленности, в частности, в сфере специальной химии, где стабильный

рост не может быть обеспечен за счет традиционных конкурентных преимуществ по сырью или по компетенциям в строительстве и маркетинге.

Среди прочих тенденций в мировой химической промышленности отмечаются:

- Зеленый рост и усиление государственного регулирования, стимулирующие постоянный рост производительности;
- Рост населения, повышение стандартов урбанизации и улучшение качества жизни, вызывающие увеличение спроса на высококачественные химические продукты, продукты питания, услуги здравоохранения и пр.

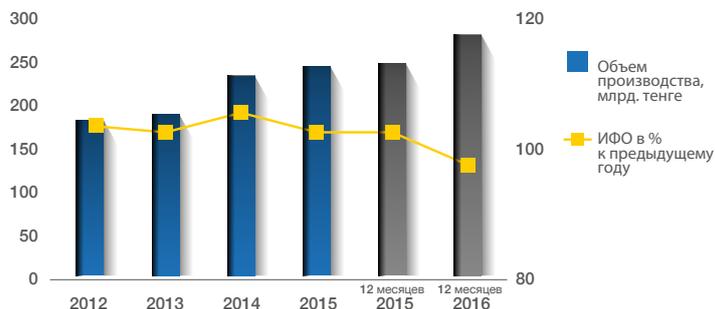
ХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Химическая промышленность Республики Казахстан является важной отраслью экономики государства. Продукция химической промышленности обеспечивает не только отрасль промышленного производства, но также используется в сельском хозяйстве, пищевой промышленности, быту, медицине и т.д. При этом химическая промышленность является потребителем сырья и вспомогательных материалов смежных отраслей – нефтегазового и горно-металлургического комплексов, машиностроения и др.

Согласно данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, за январь–декабрь 2016 года наблюдается снижение индекса физического объема (ИФО) на 2,2% по сравнению с аналогичным периодом 2015 года, в стоимостном выражении объем производства вырос на 14% (рисунок 6).



Рис. 6. Объем производства основных видов продукции за январь–декабрь 2016 г. в сравнении с аналогичным периодом 2015 г.



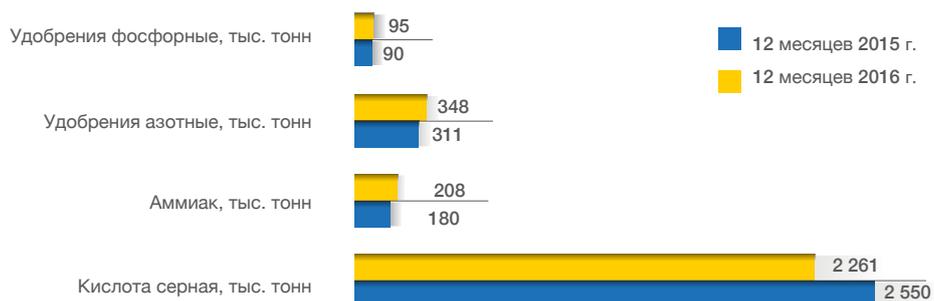
Источник: Kazakhstan Industry Development Institute

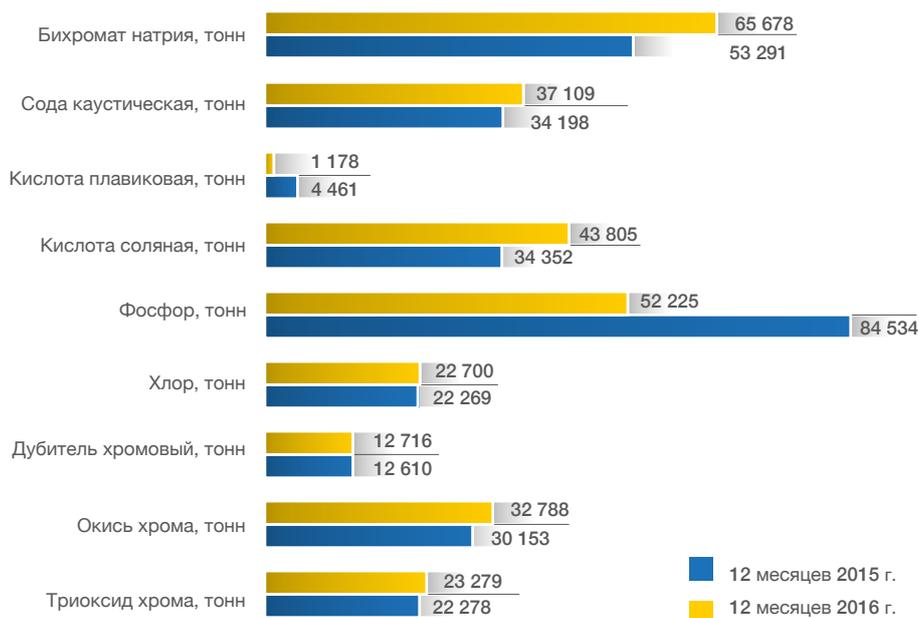
В текущем периоде наблюдается рост объемов производства азотных удобрений и аммиака, снижение объемов производства серной кислоты и незначительное

повышение объема производства фосфорных удобрений. В январе–декабре 2016 года наблюдалось сокращение производства желтого фосфора и плавиковой кислоты,

а по остальным продуктам было зафиксировано увеличение объема производства (рисунок 7).

Рис. 7. Сравнение объемов производства некоторых видов химической продукции





Источник: Kazakhstan Industry Development Institute

ЭКСПОРТ

За январь–ноябрь 2016 года экспорт химической продукции по сравнению с 2015 годом сократился на 32%, что связано со снижением экспорта серы всех видов, фосфора, полипропилена и прочих косметических средств (таблицы 2, 3).

Таблица 2. Динамика экспорта химической продукции в РК

Экспорт	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	11 мес. 2015 г.	11 мес. 2016 г.
Млн. долл. США	1 083	938	1 007	907	846,1	573,8

Источник: Kazakhstan Industry Development Institute

Таблица 3. Структура экспорта химической продукции в РК

Продукт	тыс. долл. США	2016/2015 гг.%	тонн	2016/2015 гг.%	Доля экспорта,%
Сера всех видов	142 781,4	-54	2 305 194	-25	24,9
Фосфор	127 357,3	-37	45 712,4	-30	22,2
Прочие оксиды и хлориды хрома	43 835,4	-11	30 016	+7	7,6
Прочий кремний	30 355,6	+26	20 262,4	+92	5,3
Триоксид хрома	19 973,4	-20	13 688,3	+2	3,5
Дихромат натрия	17 150,4	+30	20 926,5	+76	3
Удобрения минеральные, содержащие два питательных элемента: азот и фосфор	16 852,4	-9	62 574,5	+35	2,9
Полипропилен	16 767,2	-23	16 016,6	-22	2,9
Карбиды кальция	13 844,1	+20	22 077,4	+19	2,4
Прочие косметические средства	12 804,9	+40	237,4	-91	2,2

Источник: Kazakhstan Industry Development Institute

ИМПОРТ

За январь–ноябрь 2016 года импорт химической продукции в стоимостном выражении снизился по сравнению с аналогичным периодом 2015 года на 5% за счет прочих красок и лаков, прочих косметических средств и полиэтилентерефталата (в первичных формах), но при этом увеличился импорт готовых диагностических или лабораторных реагентов на подложке и карбоната динатрия (таблицы 4,5).

Таблица 4. Динамика импорта химической продукции в РК

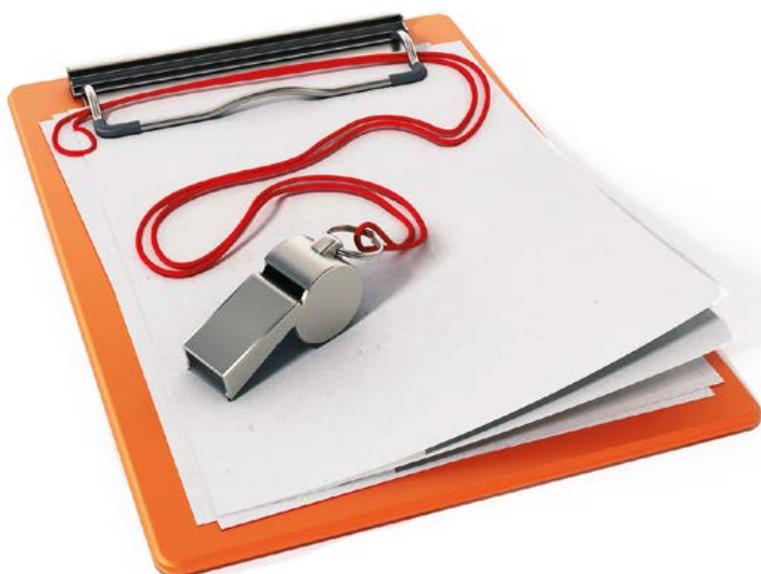
Импорт	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	11 мес. 2015 г.	11 мес. 2016 г.
Млн. долл. США	1 509	2 386	2 589	2 758	2 460	1 923	1 783,5	1 694,9

Источник: Kazakhstan Industry Development Institute

Таблица 5. Структура импорта химической продукции в РК

Продукт	тыс. долл. США	2016/2015 гг.%	тонн	2016/2015 гг.%	Доля импорта,%
Полиэтилен с удельным весом 0,94	103 338,6	-4	74 366,6	+3	6,1
Гербициды	72 520,6	-2	12 041	+2	4,3
Карбонат динатрия	66 211,5	+9	299 558,2	+15	3,9
Прочие продукты и препараты химические	62 098,1	-17	17 120	-3	3,7
Прочие косметические средства	48 272,6	-16	6 721,4	-7	2,8
Прочие краски и лаки	46 629	+11 п.	4 591,2	-8	2,8
Полиэтилентерефталат (в первичных формах)	43 313,9	-25	41 622,8	-6	2,6
Готовые диагностические или лабораторные реагенты на подложке	41 230,9	-24	1 380,2	+43	2,4
Поливинилхлорид	37 483,2	-4	50 839,7	+4	2,2
Смеси душистых веществ	34 199,4	-24	2 073,9	+9	2

Источник: Kazakhstan Industry Development Institute



ПОЗИЦИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ ОХК В ОТРАСЛИ

Одним из основных барьеров развития химической промышленности в Казахстане является износ оборудования и продолжающееся его старение, что ведет к снижению эффективности производства, снижению производительности труда, росту капитальных затрат, снижению рентабельности предприятий.

В настоящее время в РК зарегистрировано более 200 химических предприятий и производств, при этом ОХК является специализированной Компанией – оператором химической промышленности РК. Предприятия по производству продукции неорганической химии, взрывчатых веществ и минеральных удобрений сосредоточены в западных регионах страны. Производство минеральных удобрений также налажено в южных регионах, наряду с производством средств бытовой химии и переработкой техногенных отходов. В Северно-Казахстанской и Восточно-Казахстанской областях работают предприятия по выпуску полиэфирных смол, противогазов и респираторов, лаков и красок, взрывчатых веществ, средств защиты растений, а также серной кислоты, как побочного продукта металлургического производства. В центральных регионах страны имеется ряд предприятий по

производству средств защиты растений, взрывчатых веществ, лаков, красок и средств бытовой химии.

С 2010 года наблюдается значительное увеличение ввода в эксплуатацию основных фондов химической отрасли Республики Казахстан. Во многом этому способствовала реализация ГПФИИР в химической промышленности. В 2012–2016 годах осуществлена модернизация павлодарского химического предприятия АО «Каустик», жамбылского ТОО «Казфосфат», осуществлены реконструкция завода по выпуску серной кислоты в г. Степногорске, построены сернокислотный завод в Кызылординской области ТОО «СКЗ-У» и предприятие по производству цианида натрия ТОО «Талас Инвестмент», реализован один из этапов модернизации завода по выпуску аммиачной селитры ТОО «КазАзот».

Благодаря государственной поддержке в химической промышленности формируются технологически современные предприятия, которые будут обеспечивать рост экспорта конкурентоспособной продукции в рамках Евразийского экономического союза и ВТО, кроме того, новые проекты способствуют более глубокой интеграции химической промышленности в смежные и зависимые от нее отрасли экономики.

Вступление в ВТО несет в себе угрозу развитию производства продукции высоких переделов, ориентированной на внешние рынки, так как развитые страны часто используют различные инструменты для защиты своих производителей, такие как техническое регулирование, сертификация и стандартизация. Кроме того, ежегодно в странах Евросоюза усиливаются экологические требования. В скором времени может возникнуть необходимость сертификации процесса производства продукции как экологически безопасного. Страны ЕС будут ориентированы на снижение объемов приобретаемой продукции, неудовлетворяющей повышенным нормам экологической безопасности.

Движение ЕС к более жестким экологическим нормам является одним из значимых трендов развития отрасли, и может негативно повлиять на экспортный потенциал казахстанской химической промышленности.

Тем не менее, Казахстан имеет большой потенциал в развитии агрохимии и нефтегазохимии.

Развитие сектора агрохимии в первую очередь обусловлено ростом населения земли и увеличением потребности в продовольствии. Сектор агрохимии является наиболее крупным и конкурентоспособным на внутреннем казахстанском рынке



и перспективным в плане экспортного потенциала и развития НИОКР.

Следует учитывать внутренний потенциал потребления страны. В настоящее время в Казахстане рынок минеральных удобрений является латентным, так как химизация агропроизводства практически в 10 раз ниже нормы. Решением могло бы стать стимулирование использования агрохимической продукции сельхозпроизводителями путем увеличения объемов субсидирования удобрений и пестицидов или усиления контроля за состоянием почвенного плодородия. В Казахстане на 1 га пахотных земель используется только 4,8 кг минеральных удобрений по действующему веществу, в то время как в соседней России данный показатель составляет 38 кг/га. Недостаточное внесение минеральных удобрений ведет к деградации почв. Согласно данным Института почвоведения, к 2014 году 60% почвенного покрова РК относилось в разной степени к деградированному. Сохранение спроса на агрохимическую продукцию позволит перейти на новые виды выпускаемых товаров, что приведет к диверсификации сектора и получению новых компетенций.

Модернизация действующих производств и реализация таких крупных проектов, как строительство завода по производству сложных минеральных удобрений ТОО «ЕвроХим-Удобрения», строительство завода по производству калийных удобрений ТОО «Батыс Калий» позволит увеличить линейку производимой продукции и выйти на экспорт продукции в страны СНГ и Ближнего Востока, создав, таким образом, региональный хаб по производству минеральных удобрений.

Привлечение международных игроков сектора агрохимии, таких как «МХК «ЕвроХим», позволит Казахстану развить собственную базу НИОКР, использовать имеющиеся каналы дистрибуции и развить рынок сервисных услуг (оказание консультативной и практической помощи по внесению удобрений).

Оказание сервисных услуг является одним из перспективных направлений развития отрасли. Крупные

глобальные игроки оказывают сервисные услуги потребителям, ориентируясь на их нужды, т. е. становясь кастомизированными. Например, международная компания Mosaic, которая занимает 2-е место на рынке минеральных удобрений, обеспечивает собственных клиентов готовыми решениями по правильному внесению удобрений (видов, объемов для каждой отдельной культуры), проводит обучение для клиентов. Компания Agrium Inc. с 2010 года ввела программу по обучению производителей сельскохозяйственной продукции методам внесения удобрений и получению наибольшего урожая.

Сектор нефтегазохимии также является перспективным сектором химической промышленности Казахстана. Конкурентным преимуществом данного сектора является наличие собственной сырьевой базы.

По объемам доказанных запасов нефти РК занимает 12-е место в мире (23 млрд. тонн). Соответственно, РК имеет благоприятную сырьевую базу для развития газопереработки и нефтегазохимии. Основным сырьем для нефтехимии являются попутный нефтяной газ (ПНГ), широкая фракция легких углеводородов (ШФЛУ) и сжиженные углеводородные газы (СУГ), которые можно получать на базе месторождений Карачаганак, Тенгиз и Кашаган. Также можно использовать нефтехимическое сырье с близлежащих НПЗ, в частности, Атырауского нефтеперерабатывающего завода.

В Казахстане существует производство полипропилена небольшой мощности, которое покрывает потребление нескольких областей. Модернизация Атырауского нефтеперерабатывающего завода (АНПЗ) позволит производить базовую продукцию для производства пластиковых бутылок и искусственных волокон. Строительство интегрированного газохимического комплекса (ИГХК) по производству полипропилена и полиэтилена даст сырьевую базу для производства пищевой упаковки, пластиковых труб, тем самым, снизив себестоимость конечной продукции.

На нефтехимическом рынке на территории СНГ и ближнего зарубежья имеется ряд действующих и планируемых

мощностей по производству полимеров и прочей нефтехимической продукции таких компаний, как российские СИБУР, ОАО «ТАИФ», иранские Polynar и Shazand (Arak) Petrochemical Company, китайские PetroChina и Sinopec, а также Uz-Kor Gas Chemical (Узбекистан), Socar Polymer (Азербайджан), Туркменбашинский комплекс (Туркменистан), Petkim Petrokimya Holdings A. S. (Турция).

Однако, ввиду того, что основные планируемые к выпуску продукты на предприятиях ОХК – полиэтилен и полипропилен – являются продуктами, торгуемыми на мировых рынках, ОХК следует сосредоточиться на наращивании конкурентных позиций не в региональном, а в мировом масштабе. Усиление конкурентной позиции ОХК перед другими участниками рынка может быть реализовано за счет создания более выгодных транспортно-логистических решений и продуманного маркетинга.

Новая 10-летняя стратегия развития позволит ОХК достичь поставленных целей, создать конкурентные химические производства и обеспечить рост долгосрочной стоимости Компании. В результате реализации новой стратегии ОХК планирует стать крупным нефтехимическим игроком на региональном рынке и войти в ТОП-5 нефтехимических компаний Таможенного союза по объемам продаж к 2026 году.

Химическое производство РК только начинает расширять объемы и ассортимент химической продукции, которую можно использовать в сфере строительства, в отрасли автомобилестроения, а также на рынках бытовой и сельскохозяйственной химии. Мы полагаем, что в связи с поддержкой этой отрасли государством в рамках ГПИИР отрасль будет расширять производство и наращивать ассортимент продукции с глубокой переработкой.

Другим трендом будет применение новых технологий в рамках более продуктивного использования имеющихся сырьевых месторождений для увеличения срока их эксплуатации.

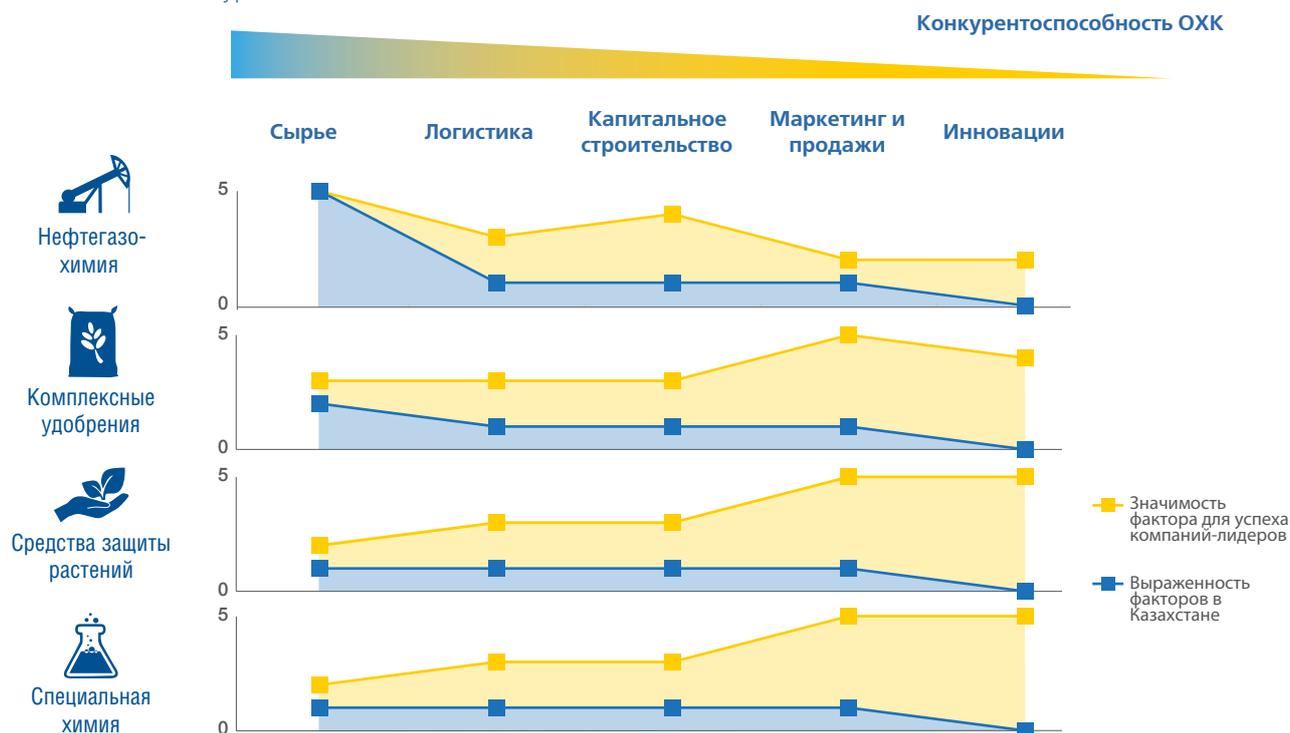
2.2. КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

Развитие химической отрасли в Республике Казахстан может быть привлекательно при наличии сильных конкурентных преимуществ. На текущий момент отличительным преимуществом РК в химии является доступ

к дешевому сырью. По остальным факторам РК имеет возможности для улучшения и совершенствования. Как следствие, в настоящее время РК наиболее успешно может конкурировать в нефтегазохимии. В целях создания

отраслей с более высокой добавленной стоимостью потребуются накопление опыта и развитие новых компетенций – в области капитального строительства, маркетинга и управления инновациями (рисунок 8).

Рис.8. Анализ конкурентоспособности ОХК



Источник: Стратегия развития ОХК на 2017–2026 годы, анализ BCG

Основным сырьем для нефтегазохимии являются ПНГ, ШФЛУ, СУГ, природный газ (метан), а также нефтехимическое сырье с близлежащих нефтеперерабатывающих заводов. **Сырье для нефтегазохимии в РК – одно из самых дешевых в мире.** Для сравнения, сырье в РК дешевле в 2 раза, чем в России, и в 3 раза, чем в странах ЕС. Более низкой стоимостью ресурсов относительно РК обладает только Саудовская Аравия. Благодаря заключенным на выгодных условиях контрактам с ключевыми поставщиками сырья, ОХК обеспечена сырьем, поступающим с крупных нефтегазовых месторождений РК, на долгосрочный период с возможностью пролонгации.

Несмотря на наличие доступного сырья для создания нефтехимических предприятий мирового масштаба, возведение таких объектов в РК осложнено относительно **высокой стоимостью капитального строительства.** Коэффициент повышения капитальных расходов (коэффициент местонахождения) в РК превышает бенчмарки – в Саудовской Аравии он составляет 1,05, в среднем по странам СНГ – 1,40, оценка ОХК – 1,80. Сравнительно высокие расходы на капитальное строительство в РК обусловлены высокими требованиями по экологии и безопасности труда, неразвитостью строительного рынка РК, отсутствием собственных поставщиков крупногабаритного

оборудования, холодными климатическими условиями.

Объективным усложняющим фактором локализации масштабного бизнеса в РК и выпуска продукции, требующей сбыта на мировые рынки, является также отсутствие выхода к морю. **Логистика из РК осложнена** необходимостью железнодорожных перевозок до ближайших портов. Стоимость доставки в ЕС из РК дороже, чем из России или Саудовской Аравии. Стоимость наземной транспортировки в Китай из РК ввиду географической близости немного дешевле, чем из России, однако дороже, чем из Саудовской Аравии в Китай морским путем. Таким образом, наличие

сухопутного плеча при поставках на мировые рынки увеличивает логистические затраты ОХК.

Ввиду того, что ОХК является Компанией на этапе становления, у нее практически отсутствовала возможность **наращивания компетенций по маркетингу и продажам**. Действующие предприятия ОХК были запущены относительно недавно и реализуют продукцию ограниченному кругу потребителей внутри страны. Компания не присутствует на ключевых экспортных рынках, что необходимо для обеспечения необходимого объема продаж продукции на мировых рынках. Кроме того, требуется налаживание эффективной

работы с партнерами, обладающими развитой сбытовой сетью.

Развитие компетенций по управлению инновациями для ОХК является важнейшим условием для обеспечения конкурентоспособности и устойчивости роста Компании в перспективе. В ОХК имеются существенные резервы для повышения качества управления инновационным портфелем с точки зрения создания стоимости, собственной инновационной инфраструктуры, привлечения новых технологий, разрабатываемых стартапами, разработки новых технологий и продуктов, обеспечения защиты интеллектуальной собственности.

Таким образом, основное конкурентное преимущество ОХК – это низкая стоимость сырья нефтегазохимии, обусловленная выгодными контрактами и близостью к источнику природных ресурсов. К конкурентным недостаткам можно отнести высокие капитальные затраты и высокие издержки на транспортировку сырья. В глобальном масштабе ОХК может успешно конкурировать в нефтехимии, что определяет портфель перспективных проектов Компании. Для остальных отраслей требуется развитие компетенций в капитальном строительстве, маркетинге и продажах, инновациях.

2.3. СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ОХК

2016 год был ознаменован разработкой новой стратегии развития ОХК и приведением ее в соответствие со Стратегией развития Фонда на 2012–2022 годы. Стратегия развития ОХК на 2017–2026 годы утверждена решением Наблюдательного совета ОХК от 22 февраля 2017 года.

Миссия ОХК – мы производим химические продукты высокого качества, что способствует рациональному использованию природных ресурсов и переходу экономики Казахстана на новые технологии с большей добавленной стоимостью. Мы создаем новую индустрию и ценность для всех заинтересованных лиц.

Видение ОХК – признанный лидер химической отрасли РК, прибыльная компания, входящая в 5-ку крупнейших нефтехимических компаний Таможенного союза (ТС) по объемам продаж к 2026 году.

Принципы деятельности (основные ориентиры, в соответствии с которыми ОХК ведет свой бизнес):

- Соблюдение интересов заинтересованных лиц;
- Профессионализм в работе и использование навыков для личного развития, повышение эффективности ОХК и создание ценности для клиентов;
- Социальная ответственность ОХК и забота об окружающей среде, устойчивое развитие;
- Законность деятельности и работа в соответствии с этическими стандартами;
- Уважение и создание продуктивной атмосферы для работы сотрудников, забота о здоровье и безопасности сотрудников;
- Инновационность деятельности.



СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

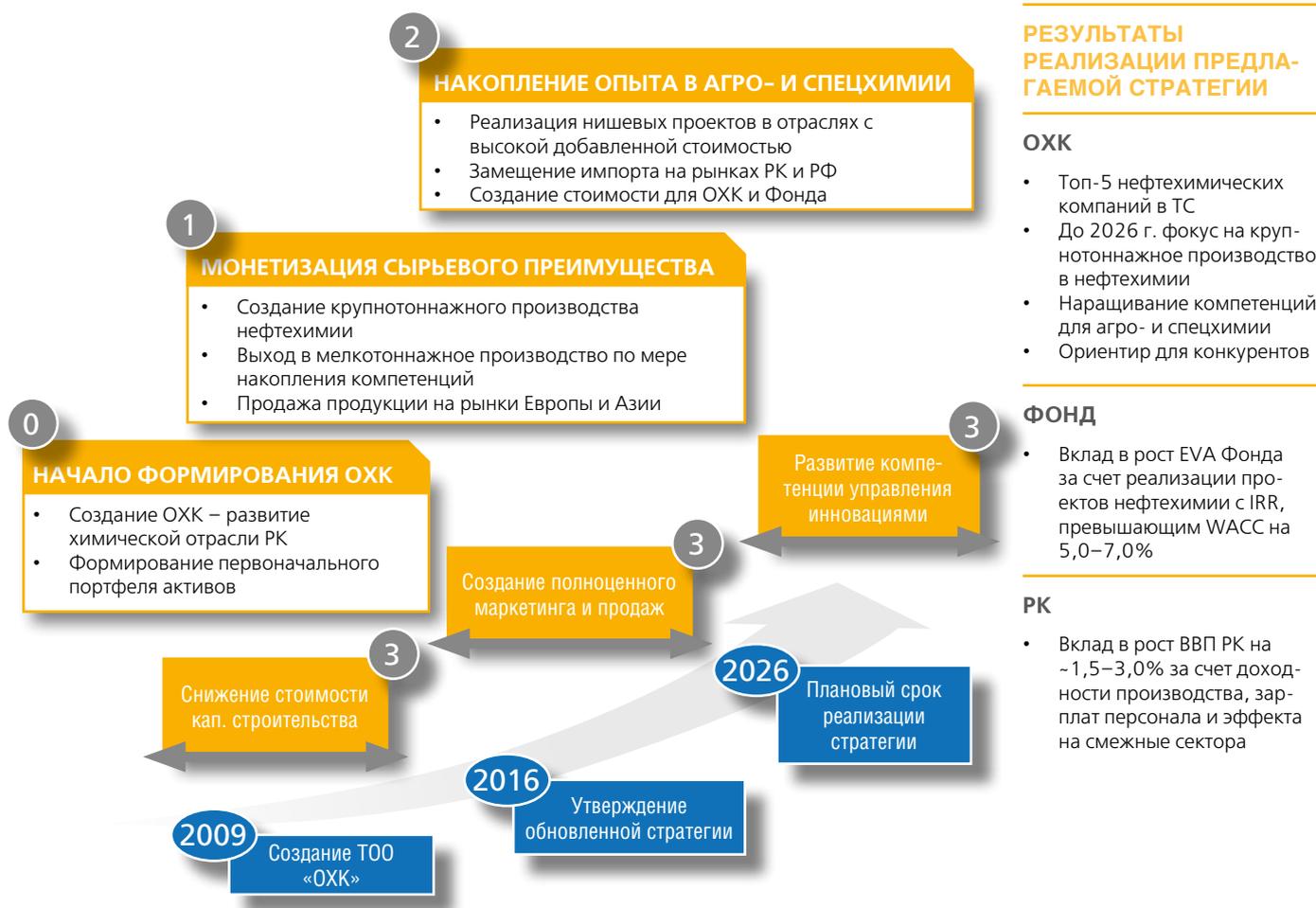
Стратегией ОХК на 2017–2026 годы предусматриваются три ключевых направления развития (рисунок 9):

1. **Монетизация сырьевого преимущества** – позволит построить нефтехимическую компанию мирового уровня, создать ценность и стоимость, обеспечить положительный экономический результат,
2. **Накопление опыта в агрохимии и специальной химии** – позволит выйти в отрасли с высокой добавленной стоимостью, накопить опыт, необходимый для перехода на более продвинутую бизнес-модель;
3. **Развитие компетенций в области капитального строительства,**

укрепить бренд ОХК, накопить средства для будущих инвестиций;

инноваций и создание полноценного маркетинга и сети продаж – позволит повысить эффективность деятельности ОХК, снизить стоимость капитального строительства, повысить конкурентоспособность будущих инвестиционных проектов, создать предпосылки для перехода на более продвинутую бизнес-модель.

Рис. 9. Направления стратегического развития ОХК и ожидаемые результаты



Источник: Стратегия ОХК на 2017–2026 годы

Реализация стратегических направлений развития должна происходить параллельно. Все три направления взаимосвязаны, имеют синергетический эффект и необходимы для достижения стратегических целей в 10-летнем горизонте. Так, например, полноценная монетизация сырьевого преимущества (и, как следствие, конкурентоспособность ОХК на глобальном рынке) невозможна без эффективного капитального строительства и собственной сети продаж (что снижает величину капитальных затрат и маржу посредников), а выход в сегменты агрохимии и специальной химии невозможен без развития компетенций в области интеллектуальной собственности.

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ ОХК

На основании стратегических направлений развития ОХК на период 2017–2026 годов поставлено 5 стратегических целей:

1. Развитие эффективного бизнеса в области кластерной нефтегазохимии на основе сырьевого преимущества и вхождение в ТОП-5 нефтехимических компаний ТС;
2. Вход в рыночные сегменты агрохимии и специальной химии для накопления опыта в отраслях с высокой добавленной стоимостью;
3. Повышение эффективности капитального строительства и развитие функции по управлению крупными капитальными проектами;
4. Создание устойчивых конкурентных преимуществ в области интеллектуальной собственности;
5. Построение полноценной сети продаж на глобальном рынке и совершенствование функции по маркетингу.

Своевременное и полное достижение стратегических целей ОХК обеспечивается путем установления стратегических ключевых показателей деятельности (КПД), включающих в себя как финансовые, так и функциональные показатели.

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ КПД

На основе письма долгосрочных ожиданий Единственного участника на 2017–2021 годы (определяющего перечень стратегических КПД, каскадированных из дерева КПД Фонда) и стратегических целей ОХК определены 8 стратегических КПД со следующими ожидаемыми значениями в 2026 году (таблица 6):

Таблица 6. Целевые значения КПД, согласно Стратегии

КПД	Ожидаемое значение
Economic Value Added (экономическая добавленная стоимость), млн. долл. США	1 305
Net Assets Value (чистая стоимость активов), млн. долл. США	7 152
СДСРД (свободные денежные средства для развития и дивидендов), млн. долл. США	2 364
Рейтинг корпоративного управления	Не менее BBB/A ¹
Привлечение стратегических партнеров	²
Ценность инновационного портфеля, млн. долл. США	³
Выполнение вех по инвестиционным проектам с задержкой не более 6 мес., %	100
Доля продаж через трейдеров, %	40

Источник: Стратегия ОХК на 2017–2026 годы

¹ Будет установлено Единственным участником

² Будет определено позднее

³ Будет рассчитано на основе «успешности» портфеля в первые 3 года



СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ИНИЦИАТИВЫ

Реализация Стратегии развития ОХК осуществляется посредством 13-ти инициатив, каждая из которых имеет стратегический паспорт с указанием основных ключевых показателей эффективности, требуемых ресурсов, сроков реализации, ответственных лиц, рисков и мероприятий по их оптимизации. Разработанные инициативы сгруппированы в три следующие группы:

1. Реализация инвестиционных проектов:
 - Создание комбинированного производства аммиака и метанола;
 - Создание производства по дегидрированию пропана и полимеризации (KPI);
 - Создание пиролиза мирового масштаба и полимеризации (KLPE);
 - Создание производства глифосата и каустической соды, совмещенных с пилотным центром;
2. Развитие компетенций:
 - Формирование компетенций по управлению проектами капитального строительства;
 - Формирование компетенций по управлению инновациями;
 - Формирование компетенций по маркетингу и продажам.
3. Поддерживающие инициативы:
 - Обновление организационной структуры;
 - Привлечение стратегических партнеров;
 - Обеспечение регуляторной и сырьевой поддержки;
 - Привлечение финансовых ресурсов;
 - Подготовка и проведение IPO.

ЦЕЛЕВОЙ ПОРТФЕЛЬ АКТИВОВ ОХК

Бизнес-модель ОХК базируется на производстве химической и нефтехимической продукции из природного, в том числе углеводородного сырья. Стратегический приоритет представляет модель крупнотоннажного производителя, ключевым фактором успеха которой, в отношении ОХК, является наличие дешевого источника сырья.

Целевой портфель ОХК направлен на монетизацию сырьевого преимущества и развитие компетенций, необходимых для успешного функционирования ОХК в долгосрочной перспективе. Целевой портфель включает в себя:

1. Активы в нефтегазохимии:
 - Производство полипропилена ТОО «KPI Inc.» (дегидрирование пропана и полимеризация);
 - Производство полиэтилена ТОО «KLPE» (комплекс пиролиза и полимеризация);
 - Производство аммиака и метанола;
 - Комплекс газопереработки.
2. Активы в агрохимии:
 - Производство глифосата и формулята на базе пилотного центра опытно-промышленных испытаний;
 - Производство каустической соды и хлора.
3. Активы в специальной химии:
 - Производство перекиси водорода;
 - Производство гипохлорита кальция (включено в производство глифосата).
4. Работающие производства:
 - Производство серной кислоты ТОО «СП СКЗ Казатомпром»;
 - Производство полимерных мешков, ПЭ - пленки и БОПП ТОО «Полимер Продакшн».
5. Специальные экономические зоны «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» и «Химический парк Тараз».



2.4. РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО ПРИОРИТЕТНЫМ НАПРАВЛЕНИЯМ РАЗВИТИЯ

В настоящее время основным видом деятельности ОХК является реализация инвестиционных проектов.

При осуществлении инвестиционной деятельности ОХК руководствуется Инвестиционной политикой Фонда, утвержденной Советом директоров Фонда, целью которой является повышение эффективности и прозрачности инвестиционной деятельности компаний, в том числе путем повышения эффективности взаимодействия

между Фондом и дочерними компаниями в рамках инвестиционных процессов.

Текущий портфель ОХК включает в себя:

1. Запущенные в эксплуатацию работающие производства;
2. Реализуемые и перспективные проекты нефтегазохимии, проекты агрохимии и специальной химии;

3. Проекты строительства инфраструктуры специальных экономических зон, включая строительство инфраструктуры для нефтехимических проектов (газотурбинная электростанция, установка по производству технических газов, комплекс водоподготовки и водоочистки).

Ниже приведена информация о производственных мощностях, сроках ввода в эксплуатацию и результатах деятельности по проектам ОХК в 2016 году:

РАБОТАЮЩИЕ ПРОИЗВОДСТВА

1. Реконструкция сернокислотного завода мощностью 180 тыс. т в год в Акмолинской области:

Производственная мощность	180 тыс. т в год серной кислоты
Запуск в эксплуатацию	сентябрь 2015 г.
Выпуск готовой продукции в 2016 г.	136 698, 368 т серной кислоты

За счет перевыполнения плана реализации серной кислоты за отчетный период значение показателей операционной и чистой прибыли сложились выше планируемых.

2. Производство полимерной продукции в Атырауской области:

Производственная мощность	ПЭ-пленка – 4 125 т ПП-мешки – до 48 млн. шт. БОПП – до 11 000 т
Запуск в эксплуатацию	ПЭ-пленка – I кв. 2015 г. ПП-мешки – II кв. 2015 г. БОПП – I кв. 2016 г.
Реализовано продукции	ПЭ-пленка – 421 т ПП-мешки – 6 804 783 шт. БОПП – 1 388 т



РЕАЛИЗУЕМЫЕ И ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ПРОЕКТЫ

3. Строительство интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области – Первая фаза (полипропилен):

Производственная мощность	500 тыс. т в год полипропилена
Запуск в эксплуатацию	2020 г.

Статус реализации:

- Получено положительное заключение РГП «Госэкспертиза» на скорректированное ТЭО и ПСД по проекту;
- Заключено трехстороннее соглашение между ТОО «KPI Inc.», CNCEC (EPC-подрядчик) и лицензиаром технологии компанией CB&I Lummus;
- Подписано кредитное соглашение о привлечении займа на сумму 2 млрд. долларов США с Государственным банком развития Китая (ГБРК);
- EPC-подрядчиком получены необходимые лицензии и разрешения на осуществление деятельности в РК;
- Проводятся мероприятия по выполнению отлагательных условий кредитного соглашения для открытия финансирования со стороны ГБРК.

4. Строительство интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области – Вторая фаза (полиэтилен):

Производственная мощность	ПЭВП – 525 тыс. т ЛПЭНП – 525 тыс. т ПП – 100 тыс. т
Запуск в эксплуатацию	2024 г.

Статус реализации:

- Осуществлен выход из проекта партнера LG Chem Ltd.;
- Ведется поиск нового партнера;
- Улучшены условия поставки сырья с ТШО (в соответствии с требованиями международных финансовых институтов);
- Начата работа по реконфигурации проекта до 1,5 млн. тонн;
- Начата работа по оказанию системных мер государственной поддержки для исполнения условий потенциальных партнеров.

5. Производство каустической соды и хлора:

Производственная мощность	каустическая сода – 40 тыс. т (100% NaOH) хлорид кальция – 20 тыс. т гипохлорит кальция – 10 тыс. т соляная кислота – 33 180 т гипохлорит натрия – 3 227 т
Запуск в эксплуатацию	2018 г.

Статус реализации:

- Получено положительное заключение РГП «Госэкспертиза» на ПСД проекта;
- Начата работа по разработке проекта EPCM-контракта;
- Заключены меморандумы с российскими химическими компаниями на поставку 16 тыс. т гипохлорита кальция;
- Заключен меморандум с ведущим трейдером химической промышленности РК на всю линейку продукции проекта;
- Подписаны Договор о намерениях с узбекистанскими компаниями по взаимному импорту и экспорту продукции химической отрасли на поставку каустической соды в объеме 10 000 т/год и Меморандум на поставку каустической соды в объеме 3000 т/год и гипохлорита кальция – 800 т/год.



6. Производство треххлористого фосфора и глифосата (гербицида):

Производственная мощность	технический глифосат – 10 тыс. т формулат в жидком виде – 4 000 т формулат гранулированный – 1 000 т треххлористый фосфор – 13 600 т соляная кислота – 2 570 т сульфат аммония – 7 420 т техническая соль – 13 тыс. т
Запуск в эксплуатацию	2018 г.

Статус реализации:

- Закончена работа по разработке ПСД 1-го пускового комплекса. Проект направлен на экспертизу в РГП «Госэкспертиза»;
- Проведена мобилизация подрядчиков на СМР по первым трем пусковым комплексам;
- Заключен меморандум о сотрудничестве с Казахским научно-исследовательским институтом защиты и карантина растений на предмет оказания консультационных услуг по сопровождению разработки и регистрации глифосатсодержащей продукции (гербициды) проекта.
- Инвестиционным комитетом Фонда утверждены ключевые параметры проекта;
- Приняты решения по предоставлению гарантии Фонда для привлечения финансирования со стороны ГБРК.

ПРОЕКТЫ СТРОИТЕЛЬСТВА ИНФРАСТРУКТУРЫ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН

7. Строительство газовой турбинной электростанции (ГТЭС):

Производственная мощность	310 МВт
Запуск в эксплуатацию	2019 г.

Статус реализации:

- Получено положительное заключение РГП «Госэкспертиза» на ПСД проекта ГТЭС (стадия «Проект»), продолжается разработка ПСД проекта ГТЭС (стадия «Рабочая документация»);
- Проведен тендер на СМР, подписан договор, завершена мобилизация машин, рабочей силы и механизмов С-подрядчика;
- Заключен договор на строительство и завершена разработка Рабочего проекта по внутриплощадочной автодороге 2,8 км. Получено положительное заключение государственной экспертизы на Рабочий проект по автодороге 2,8 км;
- Проведены испытания отдельных узлов турбинного оборудования ГТЭС на заводах-изготовителях, осуществлена поставка первых единиц основного технологического оборудования на строительную площадку ГТЭС;
- Начаты свайные работы под основное технологическое оборудование, забиты сваи под бетоносмесительные узлы, проведен монтаж временных зданий и сооружений;
- Скорректировано финансово-экономическое обоснование проекта ГТЭС.

8. Установка производства сжатого воздуха и азота (ТГ) и установка водоподготовки и водоочистки (ВП):

Производственная мощность установки технических газов (ТГ)	газообразный азот – 149,9 млн. куб. м сжатый воздух КИПиА – 79,4 млн. куб. м сжатый тех. воздух – 604,0 млн. куб. м
Производственная мощность установки водоподготовки и водоочистки (ВП)	сервисная вода – 14,3 млн. куб. м техническая вода – 15,7 млн. куб. м деминерализованная вода – 1,4 млн. куб. м канализационные услуги и стоки (блоки сточных вод) – 2,2 млн. куб. м
Запуск в эксплуатацию	2019 г.

Статус реализации:

- Выполнена корректировка ТЭО СЭЗ «НИНТ» 2.0 в части уточнения стоимости проекта ГТЭС и поэтапной реализации инфраструктурных объектов СЭЗ «НИНТ», в том числе ТГ и ВП, в связи с пересмотром графиков реализации основных потребителей – участников СЭЗ «НИНТ»;
- Осуществлено приобретение у ТОО «KPI Inc.» имущества в виде ПСД «Системы воздуха и азота» и ПСД «Блок водоподготовки».

9. СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк»:

Запуск в эксплуатацию

2017 г.

Статус реализации:

- Получено заключение РГП «Госэкспертиза» на ПСД ГТЭС;
- Подписан контракт на СМР с ТОО «PSI Stroy Industriya»;
- Осуществлена корретировка ТЭО СЭЗ «НИНТ» 2.0 и вынесено на рассмотрение Инвестиционного комитета Фонда;
- Осуществлена поставка 4 газовых турбин, котлов утилизаторов, установлены на фундаментах. На площадке идет отгрузка паровых турбин;
- Завершены фундаментные работы, ведутся строительные работы по главному корпусу и по закрытым распределительным установкам;
- Заключен договор на проведение работ по корректировке ТЭО проекта «Строительство объектов инфраструктуры СЭЗ «НИНТ» (участки Карабатан и Тенгиз);
- В рамках корректировки ТЭО изменено расположение некоторых объектов на местности, а также список и очередность строительства;
- Проведены работы по запуску станции Заводская, включая очистку путей от песка и растительности;
- Подписан договор на поставку электроэнергии и на поставку воды.

10. Создание СЭЗ «Химический парк Тараз»:

Запуск в эксплуатацию

2018 г.

Статус реализации:

- Получен 6-й транш финансирования;
- Акиматом Жамбылской области дополнительно привлечены местные субподрядные организации;
- Подведены линии электропередачи, внутриплощадочные сети водоснабжения и канализации;
- Строительство объектов промышленно-гражданского назначения (административно-бытовой комплекс, контрольно-пропускной пункт, пожарное депо, гараж и т. д.) завершено на 50%;
- Завершено строительство двух внутриплощадочных автодорог, объектов водоподготовки на 65% (лаборатории, две насосные станции, резервуара и т. д.);
- Завершено строительство объекта «Канализационно-очистные сооружения хозяйственно-бытовых стоков» (без оборудования);
- Зарегистрированы два новых участника СЭЗ «ХимПарк Тараз».

В целях развития химических парков и реализации проектов на территории СЭЗ «НИНТ» и СЭЗ «Химический парк Тараз» в 2016 году была привлечена сингапурская компания Economic Development Innovations Singapore Pte Ltd (EDIS)¹, предложившая комплексный подход к развитию химического парка – разработка процедур планирования и обеспечения

инженерными системами коммуникации, разработка процессов и процедур по управлению и использованию объектов инфраструктуры и земельных участков, а также разработка правил и положений, регулирующих взаимоотношения между сторонами, участвующими в деятельности химического парка – поставщиками услуг, участниками, управляющей компанией и государственными органами.

производств, инструментов бережливого производства, международных норм по стандартизации и унификации процессов нефтехимического парка, а также требований казахстанских нормативных актов и законодательства.

Мы считаем, что разработанные бизнес-процессы и процедуры эксплуатации химических парков учитывают лучшую мировую практику и успешный опыт управления СЭЗ, и в будущем будут успешно внедрены ОХК в указанных СЭЗ.

¹ *Economic Development Innovations Singapore Pte Ltd (далее – EDIS) – сингапурская компания, оказывающая консультационные и управленческие услуги в сфере промышленного планирования и развития индустриальных парков.*

Работы EDIS ведутся с учетом необходимости жесткого соблюдения международных требований по обеспечению безопасности нефтехимических



2.5. ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Финансирование инвестиционных проектов осуществляется как собственными средствами участников, так и за счет привлеченного заемного финансирования.

Источником финансирования собственной доли участия ОХК в проектах является капитализация со стороны Единственного участника в лице АО «Самрук-Қазына», а также средства Республиканского бюджета (таблица 7).

Таблица 7. Основные консолидированные финансовые результаты за 2014–2016 гг., млн. тенге

Наименование статей	2014 г.		2015 г.		2016 г.		2017 г.	Темп роста%*
	План	Факт	План	Факт	План	Факт	План	
Доходы, всего	1 154	2 488	5 144	9 803	11 751	24 250	13 849	206
Расходы, всего	6 851	3 731	8 607	8 399	20 600	12 173	26 004	59
Доход/(убыток) методом долевого участия	-1 056	6	-1 211	8 646	-1 083	-4 277	-21	395
Расходы по КПП	6	58	5	1 458	108	199	17	184
Неконтрольная доля участия	-484	-26	77	44	-32	54	-15	-
Прибыль/(убыток) за год, приходящийся на Единственного участника ОХК	-6 275	-1 270	-4 756	8 548	-10 009	7 547	-12 178	-

*План к факту 2016 года

По итогам 2016 года фактическая прибыль Группы компаний ОХК составила 7 547 млн. тенге при плановом убытке в 10 009 млн. тенге. Положительное отклонение составило 17 556 млн. тенге.

Основное влияние на данный результат оказали следующие факторы:

- Доходы от неосновной деятельности составили 18 216 млн. тенге, в том числе доход от приобретения доли LG Chem в проекте ТОО «KLPE» составил 15 574 млн. тенге;
- Доходы от основной деятельности составили 6 411 млн. тенге (26% от общего дохода), что меньше плана на 4 037 млн. тенге. Основной причиной данного отклонения является неполная загрузка завода по производству полимерной продукции. При этом перевыполнен план по реализации серной кислоты и комовой серы;
- Экономия по себестоимости реализованной продукции сложилась на уровне 4 568 млн. тенге за счет неполной загрузки завода по производству полимерной продукции ТОО «Полимер Продакшн»;
- Общие и административные расходы снизились на 1 970 млн. тенге (67%) в связи с экономией по ТОО «KUS» (расходы на хранение оборудования), АО «УК СЭЗ «ХимПарк Тараз» (в связи с переносом даты ввода в эксплуатацию здания АБК на 2017 г.), а также частичным переносом консультационных расходов Товарищества на 2017 год;
- По финансовым расходам положительная разница составила 1 818 млн. тенге. Ранее планировалась амортизация дисконта по проекту ТОО «KUS» в размере 1,8 млрд. тенге в период с февраля по декабрь 2016 года. В связи с фактическим начислением резерва по обременительным обязательствам в декабре 2016 года снизились финансовые расходы по амортизации дисконта;
- По расходам на транспортировку положительное отклонение составило 437 млн. тенге в результате перераспределения поставок серной кислоты на северное направление.



Таблица 8. Аналитические показатели за 2014–2016 гг., млн. тенге

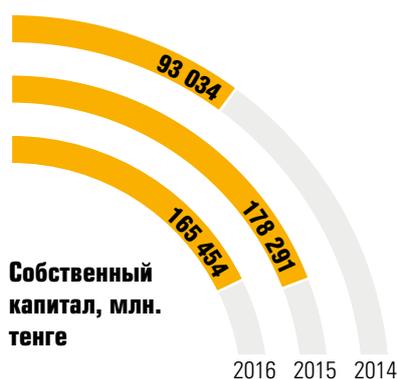
Наименование статей	2014 г.		2015 г.		2016 г.		2017 г.
	План	Факт	План	Факт	План	Факт	План
Стоимость активов	124 244	121 278	192 291	208 233	227 632	225 895	474 565
Доходы от неосновной деятельности	48	1 122	502	5 615	945	17 840	119
Себестоимость	994	104	3 223	2 526	9 616	5 047	11 867
Расходы по оплате труда	2 260	1 905	2 874	1 970	3 569	2 564	4 465
Выплаты государству по налогам в бюджет	217	335	287	456	592	118	209
Выплаты поставщикам	3 734	2 334	6 509	3 710	7 173	6 390	7 577
Благотворительная и спонсорская помощь	–	–	–	–	–	–	–
Средства, полученные от государства	–	–	–	–	–	–	–
Общая капитализация	53 803	50 743	84 432	82 170	41 902	33 675	85 546
Собственный капитал	108 104	93 034	173 283	178 291	209 069	165 454	302 600
Заемный капитал	13 890	13 094	10 172	14 645	12 240	11 168	166 979
Чистая прибыль за год	–6 275	–1 270	–4 756	8 548	–10 009	7 547	–12 178

Рост активов в основном обусловлен следующими причинами:

- Увеличение основных средств на 31 303 млн. тенге, в том числе за счет приобретения 50% доли участия ТОО «KLPE» на сумму 25 882 млн. тенге, за счет реализации проекта ТОО «KUS» на сумму 4 837 млн. тенге и 1 023 млн. тенге на реализацию проекта ТОО «ХИМ плюс»;
- Уменьшение инвестиций в совместно-контролируемые и ассоциированные организации на сумму 32 025 млн. тенге, в основном в связи с реклассификацией инвестиций в ТОО «KLPE» из совместных в дочерние организации на сумму 15 574 млн. тенге;
- Снижение прочих активов на 3 887 млн. тенге, в основном за счет переноса закупок оборудования по проекту ТОО «KUS».
- Увеличение капитала, приходящееся на ОХК, в размере 12 836 млн. тенге, обусловлено капитализацией ОХК со стороны Единственного участника на общую сумму 38 087 млн. тенге (в том числе 33 675 млн. тенге денежными средствами, а также взнос в виде проектно-сметной документации газовой турбинной электростанции на сумму 4 412 млн. тенге) для реализации следующих мероприятий:
 - 24 584 млн. тенге – на строительство газотурбинной электростанции в рамках реализации проекта «Строительство объектов инфраструктуры СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» (ТОО «KUS»);
 - 294 млн. тенге – «Строительство объектов инфраструктуры СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» (АО «УК СЭЗ «НИНТ»);
 - 5 400 млн. тенге – на реализацию проекта «Создание специальной экономической зоны «Химический парк Тараз»;
 - 4 000 млн. тенге – на реализацию проекта ТОО «Полимер Продакшн»;
 - 1 209 млн. тенге – на текущую деятельность ОХК;
 - 2 600 млн. тенге – на реализацию проекта ТОО «ХИМ-плюс».



Рис. 10. Динамика роста собственного капитала ОХК за 2014–2016 гг.

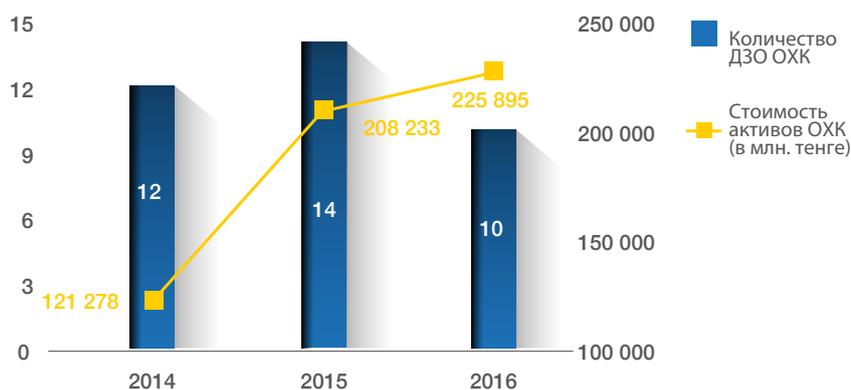


Рост собственного капитала осуществлялся за счет вкладов со стороны Единственного участника для обеспечения финансирования

инвестиционной деятельности ОХК. В 2016 году произошло снижение капитала за счет списания резерва по проекту строительства газотурбинной

электростанции, реализуемому ТОО «KUS» на сумму 27 млрд. тенге (рисунок 10).

Рис. 11. Количество и стоимость активов ОХК за 2014–2016 гг.



Рост активов ОХК связан с ростом капитальных вложений в химические и нефтехимические проекты.

Инвестиции ОХК в ДЗО осуществляются пропорционально доли владения ОХК в проектах. При этом количество

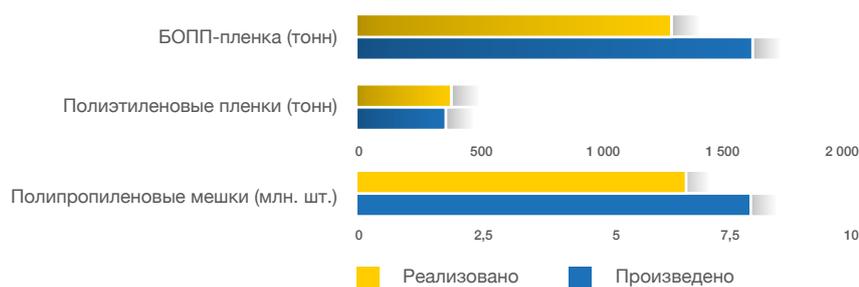
ДЗО сократилось за счет ликвидации ряда непрофильных компаний (рисунок 11).

Таблица 9. Ключевые показатели деятельности за 2014–2016 гг.

Наименование статей	2014 г.		2015 г.		2016 г.	
	План	Факт	План	Факт	План	Факт
ROACE, %	-6	-0,001	-2,8	0,006	-0,003	0,005
Маржа EBITDA, %	-385	-171,2	-2,1	-40,3	-37,9	-31,1
Количество несчастных случаев на производстве на тыс. человек		0		0	0	1

На улучшение операционной маржи (маржи EBITDA) ОХК в отчетном периоде по сравнению с планом повлияло снижение расходов по себестоимости и ОАР (таблица 9).

Рис. 12. Объем поставленной продукции и услуг



В 2016 году произведено 7,7 млн. шт. ПП мешков, 405 т ПЭ пленки и 1 737 т БОПП. Реализовано 6,8 млн. шт. ПП мешков на 297 млн. тенге, 421 т ПЭ пленки на 234 млн. тенге, 1 388 т БОПП на 756 млн. тенге. Выручка от реализованной продукции составила 1 287 млн. тенге (рисунок 12).

Наблюдается увеличение объемов реализации серной кислоты на 1 126 тыс. тенге. В 2016 году объем производства

серной кислоты составил 136 698 т, объем реализации серной кислоты составил 225 823 т, доходы от реализации составили 3 654 млн. тенге.

В 2016 году объем реализации комовой серы составил 161 020 т. За 2015 год аналогичный показатель по объему реализации комовой серы достигал 149 088 т. Реализовано продукции в 2016 году на 3 655 млн. тенге.

2.6. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НА 2017 г.

В 2017 году планируется реализовать следующие основные инициативы и задачи:

ПО ПОДДЕРЖИВАЮЩИМ ИНИЦИАТИВАМ:

- Разработка новой организационной структуры в соответствии с новыми стратегическими задачами ОХК;
- Проведение мероприятий по поиску и привлечению потенциальных партнеров;
- Обеспечение регуляторной и сырьевой поддержки для реализации инвестиционных проектов.

ПО РАЗВИТИЮ КОМПЕТЕНЦИЙ:

- Создание проектного офиса и начало работ по внедрению системы и построению процесса управления крупными капитальными проектами;
- Внедрение системы управления инновациями, наполнение инновационного портфеля;
- Обновление маркетинговой политики по запущенным производствам.

ПО ИНВЕСТИЦИОННЫМ ПРОЕКТАМ:

Проект «Создание комбинированного производства аммиака и метанола»:

- Предпроектная техническая проработка, выбор технологии, согласование лицензионных соглашений, детальный анализ рынка, регуляторной среды, оценка рисков, разработка контрактной стратегии, согласование условий поставки сырья и энергоресурсов.

Проект «Создание производства по дегидрированию пропана и полимеризации» (KPI):

- Подготовительная работа в период проектирования и строительства;
- Согласование тарифов на предоставление воды с ТОО «KUS»;

Мобилизация проектной команды, РМС-консультанта и ЕРС-подрядчика;

- Проведение переговоров по поставке дополнительного объема сырья, проработка альтернативного источника сырья;
- Совместная работа с лицензиаром, подрядчиком и заказчиком по анализу ключевых узлов на предмет возможности увеличения мощности проекта.

Проект «Создание пиролиза мирового масштаба и полимеризации» (KLPE):

- Выбор конфигурации и утверждение концепции реализации проекта;
- Определение потенциального разработчика FEED-документации.

Проект «Создание производства глифосата и каустической соды, совмещенных с пилотным центром»:

- Начало строительства цеха формуляции (ПСД, заказ оборудования, СМР).

Проект «Производство каустической соды и хлора»:

- Финансовое закрытие;
- Выбор EPC-подрядчика и начало СМР.

По проектам будут проведены мероприятия по выявлению возможностей по оптимизации стоимости проекта, поиск потенциальных стратегических партнеров, определение потребности в финансовых ресурсах, схемах и источниках финансирования.

Проект «Создание комплекса мирового масштаба по переработке попутного газа»:

- Предпроектная проработка (выбор технологии, подрядчика на разработку FEED-документации);
- Принятие решения о переходе на стадию определения проекта.

В ОБЛАСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ:

- Реализация планов мероприятий по снижению текучести кадров, обучению работников ОХК и формированию кадрового резерва;
- Проведение аттестации работников ОХК в 2017 году;
- Реализация проекта «Общий центр обслуживания».

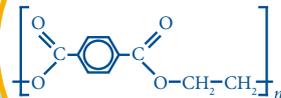
КАЛЕНДАРЬ КОРПОРАТИВНЫХ СОБЫТИЙ НА 2017 Г.

В 2017 году Группой компаний ОХК планируется участие в различных международных специализированных выставках в области химической промышленности, а также проведение следующих мероприятий:

- Организация Инвестиционного форума в г. Астане;
- Организация информационной сессии о развитии новых индустрий;
- Взаимодействие с вузами в рамках «Ярмарки вакансий»;
- Проведение мероприятия «Petro|Chemical Day».



Корпоративное управление



Полиэстер

Полиэстер – ткань, получаемая из полиэфирных волокон. Полиэфиры (или полиэстеры) – высокомолекулярные соединения, получаемые поликонденсацией многоосновных кислот или их ангидридов с многоатомными спиртами. Достоинства – незначительная сминаемость, отличная свето- и атмосферостойкость, высокая прочность, хорошая стойкость к истиранию.



3.1. ПРИНЦИПЫ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Корпоративное управление ОХК базируется на 6-ти основополагающих принципах, закрепленных в Кодексе корпоративного управления:

- Система корпоративного управления;
- Устойчивое развитие (экономика, экология, общество);
- Права Единственного участника и справедливое отношение к нему;
- Эффективность Наблюдательного совета и Исполнительного органа;
- Управление рисками, внутренний контроль и аудит;
- Прозрачность.



1. Система корпоративного управления

Система корпоративного управления представляет собой совокупность процессов, обеспечивающих управление и контроль за деятельностью ОХК и ДЗО, а также систему взаимоотношений между Правлением, Наблюдательным советом, Единственным участником и заинтересованными сторонами. Компетенции органов и порядок принятия решений четко определены и закреплены в Уставе ОХК.

Система корпоративного управления обеспечивает, в том числе:

- Соблюдение иерархии порядка рассмотрения вопросов и принятия решений;
- Четкое разграничение полномочий и ответственности между органами, должностными лицами и работниками;
- Своевременное и качественное принятие решений органами ОХК;
- Эффективность процессов в деятельности ОХК;

- Соответствие законодательству, Кодексу корпоративного управления и внутренним документам ОХК.

В ОХК и ее ДЗО утверждены положения об органах и структурных подразделениях, а также должностные инструкции для соответствующих позиций. Соблюдение положений данных документов обеспечивает системность и последовательность процессов корпоративного управления.

2. Устойчивое развитие

В ОХК выстроена система управления в области устойчивого развития, которая включает, но не ограничивается, следующими элементами:

- Приверженность принципам устойчивого развития на уровне Наблюдательного совета, Правления и работников ОХК;
- Построение карты заинтересованных сторон;
- Определение целей и КПД в области устойчивого развития, разработка плана мероприятий и определение ответственных лиц;
- Интеграция устойчивого развития в ключевые процессы, включая управление рисками, человеческими ресурсами, отчетность и другие, а также в Стратегию развития ОХК и процессы принятия решений;
- Повышение квалификации должностных лиц и работников в области устойчивого развития;
- Оценка достижения целей и КПД, принятие корректирующих мер,

внедрение культуры постоянных улучшений.

Наблюдательный совет и Правление ОХК обеспечивают формирование надлежащей системы в области устойчивого развития и ее внедрение.

Все работники и должностные лица на всех уровнях вносят вклад в устойчивое развитие.

Принципами в области устойчивого развития являются открытость, подотчетность, прозрачность, этическое поведение, уважение интересов заинтересованных сторон, законность, соблюдение прав человека, нетерпимость к коррупции, недопустимость конфликта интересов, личный пример.

Устойчивое развитие в ОХК реализуется в трех направлениях:

1. Экономическая составляющая направляет деятельность ОХК

и ДЗО на рост долгосрочной стоимости, обеспечение интересов Единственного участника и инвесторов, повышение эффективности процессов, рост инвестиций в создание и развитие более совершенных технологий, повышение производительности труда;

2. Экологическая составляющая обеспечивает минимизацию воздействия на биологические и физические природные системы, оптимальное использование ограниченных ресурсов, применение экологичных энерго- и материалосберегающих технологий, создание экологически приемлемой продукции, минимизацию, переработку и уничтожение отходов;

3. Социальная составляющая ориентирована на принципы социальной ответственности, которые в числе прочего включают: обеспечение безопасности труда и сохранение здоровья работников;

справедливое вознаграждение и уважение прав работников

ОХК и ДЗО; индивидуальное развитие персонала; реализацию

социальных программ для персонала, создание новых рабочих мест.

3. Права Единственного участника и справедливое отношение к нему

Согласно внутренним документам ОХК и сложившейся практике Единственный участник имеет возможность получить информацию об ОХК и ее ДЗО, необходимую для принятия соответствующего решения, с учетом требований конфиденциальности и раскрытия информации.

Предоставление информации Единственному участнику осуществляется в объеме, необходимом для принятия им соответствующего решения, в том числе по запросам Единственного участника, на которые предоставляются своевременные ответы.

В соответствии с Уставом ОХК Единственный участник имеет право

получать информацию о деятельности ОХК и знакомиться с его бухгалтерской и иной документацией.

Основные принципы раскрытия информации о деятельности ОХК для Единственного участника регламентированы Положением об информационной политике ОХК, в соответствии с которым к получателям информации ОХК относятся Единственный участник, персонал, деловые партнеры, общественность, государственные органы.

Структура корпоративного управления ОХК в полной мере обеспечивает своевременное и точное предоставление Единственному участнику и Наблюдательному совету информации по всем

существенным аспектам деятельности ОХК, включая финансовое положение, исполнение плана развития, результаты инвестиционной деятельности, структуру активов и систему управления, отчетность по закупкам и рискам.

В обязательном порядке в соответствии с законодательством РК в уполномоченные государственные органы предоставляется информация по вопросам налогообложения, государственной статистике, на ежеквартальной основе предоставляется отчетность в Национальный Банк РК.

4. Эффективность Наблюдательного совета и Исполнительного органа

Наблюдательный совет наделен полномочиями, достаточными для управления организацией и контроля за деятельностью Правления ОХК. Наблюдательный совет выполняет свои функции согласно Уставу ОХК и уделяет особое внимание следующим вопросам:

- Определению Стратегии развития ОХК (направления и результаты);
- Постановке и мониторингу ключевых показателей деятельности плана развития;
- Организации и надзору за эффективным функционированием системы управления рисками и внутреннего контроля;
- Утверждению и мониторингу эффективной реализации крупных инвестиционных проектов и других ключевых стратегических проектов

в рамках компетенции Наблюдательного совета;

- Избранию, вознаграждению, планированию преемственности и надзору за деятельностью руководителя и членов Правления ОХК;
- Корпоративному управлению и этике;
- Соблюдению в ОХК положений Кодекса корпоративного управления и Кодекса корпоративной этики.

На практике в состав Наблюдательного совета ОХК входят лица, имеющие опыт первого руководителя в компаниях химической отрасли; лица, обладающие обширным опытом руководства технического направления в нефтегазовых компаниях; лица, обладающие опытом руководящей

работы в подразделениях по аудиту. Возраст членов Наблюдательного совета варьируется от 35 до 47 лет, стаж работы – от 11 до 20 лет, в том числе на руководящих позициях – от 7 до 12 лет. В составе Наблюдательного совета ОХК в настоящее время 3-е мужчин.

В Годовых отчетах ОХК раскрывается подробное описание биографии членов Наблюдательного совета ОХК (дата первого и дата текущего избрания в Наблюдательный совет ОХК; гражданство; дата рождения; образование; опыт работы за последние пять лет; работа и членство в Совете директоров/Наблюдательных советах других организаций в настоящее время; владение акциями поставщиков и конкурентов ОХК).

5. Управление рисками, внутренний контроль и аудит

На основании Политики управления рисками ОХК, утвержденной решением Наблюдательного совета, в ОХК создана Корпоративная система управления рисками (далее – КСУР) на всех уровнях ОХК, также принято Положение о системе внутреннего контроля ОХК (далее – СВК).

Внедрение и совершенствование КСУР и СВК являются необходимым условием достижения стратегических и операционных целей ОХК.

Система управления рисками и внутреннего контроля – совокупность политик, процессов и процедур, норм поведения и действий, способствующих эффективной и рациональной деятельности, позволяющей ОХК соответствующим образом реагировать на существенные риски для обеспечения разумной гарантии выполнения целей ОХК, в том числе достижения:

- Эффективности деятельности ОХК;
- Сохранности активов, информации и эффективного использования ресурсов ОХК;

- Полноты, надежности и достоверности финансовой и управленческой отчетности ОХК;
- Соблюдения требований законодательства РК и внутренних документов ОХК;
- Минимизации рисков за счет внедрения и поддержания оптимальной системы риск-менеджмента;
- Обеспечения эффективности бизнес-процессов, выявления и совершения нестандартных операций;
- Предупреждения, ограничения и предотвращения возможных неправомерных действий со

стороны должностных лиц и работников ОХК.

Внедрение и функционирование системы управления рисками и внутреннего контроля в ОХК имеет четкую нормативную базу, основанную на методологии (политиках) Фонда, соответствующей стандартам COSO.

6. Прозрачность

ОХК и ее ДЗО своевременно раскрывают информацию о своей деятельности для заинтересованных сторон в соответствии с законодательством РК, Кодексом корпоративного управления и внутренними документами.

Для обеспечения системности раскрытия информации в ОХК и ее ДЗО утверждены внутренние документы, определяющие перечень информации, раскрываемой заинтересованным лицам, сроки, порядок, способ, форму раскрытия информации, ответственных должностных лиц и работников с указанием их функций и обязанностей, а также другие положения, регулирующие процессы раскрытия информации.

Основные принципы раскрытия информации о деятельности ОХК регламентированы Положением об информационной политике ОХК, а также Инструкцией по обеспечению сохранности служебной и коммерческой тайны в ОХК.

В соответствии с Инструкцией по обеспечению сохранности служебной и коммерческой тайны, информация, распространяемая о деятельности ОХК, подразделяется на три группы:

- Сведения, подлежащие раскрытию Единственному участнику;
- Сведения, подлежащие представлению в обязательном и строго установленном порядке, уполномоченным государственным органам;
- Сведения, раскрываемые заинтересованным и иным лицам.

ОХК на ежемесячной основе направляет в Фонд результаты финансово-хозяйственной деятельности, на ежеквартальной основе – мониторинговые отчеты инвестиционной деятельности ОХК. По итогам года ОХК формирует Годовой отчет, который содержит подробную информацию по основным

Для внедрения культуры надлежащего управления рисками на ежегодной основе проводятся семинары для руководителей структурных подразделений, работников ОХК и ДЗО. На семинаре рассматриваются вопросы по основным компонентам корпоративной системы управления рисками:

аспектам деятельности ОХК, включая информацию об основных событиях за год, финансовых результатах, реализуемых инвестиционных проектах и имеющихся активах, корпоративном управлении, деятельности дочерних и зависимых организаций, включая задачи и планы на предстоящий год, сведения о составе и работе Наблюдательного совета и Правления ОХК и т.д. Годовой отчет ОХК публично распространяется путем размещения на корпоративном сайте ОХК, что способствует повышению деловой репутации и инвестиционной привлекательности Группы компаний ОХК.

В целях совершенствования корпоративного управления ОХК в отчетном году проведен ряд мероприятий:

- Совещания и семинары для Корпоративных секретарей ДЗО и представителей заинтересованных структурных подразделений ОХК с разъяснением положений Кодекса корпоративного управления и обсуждением вопросов его внедрения и применения в Группе ОХК;
- Семинары по управлению рисками, устойчивому развитию, применению норм и принципов корпоративной этики и делового поведения для сотрудников ОХК;
- По результатам анализа соответствия текущей практики положениям Кодекса корпоративного

методы идентификации, оценки и управления рисками.

При приеме на работу нового сотрудника в обязательном порядке проводится ознакомление с документами по рискам ОХК.

управления актуализированы внутренние нормативные документы ОХК, разработаны планы работ Ревизионной комиссии и Правления ОХК, план мероприятий в области устойчивого развития;

- Мониторинг исполнения мероприятий по достижению ожиданий Единственного участника ОХК;
- Запущен проект по созданию HR ОЦО, как структурного подразделения Корпоративного университета «Самрук-Қазына» (проект вступит в полную силу до июля 2017 г.).

В течение 2016 года дочерними организациями ОХК был проведен обширный анализ соответствия текущей практики положениям Кодекса корпоративного управления (Гар-анализ) и утвержден Советами директоров/Наблюдательными советами дочерних организаций ОХК, по итогам которого были разработаны Планы совершенствования корпоративного управления на 2016–2017 годы и внедрения Кодекса корпоративного управления, где основными блоками представлены мероприятия по внедрению принципов по устойчивому развитию, обеспечению эффективности деятельности органов дочерних организаций ОХК при принятии ими корпоративных решений, улучшению практики управления рисками, внутреннего контроля, планирования и оценки деятельности.



3.2. КОРПОРАТИВНАЯ ЭТИКА ОХК

Группа компаний ОХК придерживается высоких этических стандартов и внедряет необходимые процедуры для обеспечения постоянного применения этих стандартов всеми работниками и партнерами Группы ОХК.

Отношения внутри Группы ОХК строятся на справедливой и прозрачной основе, с применением самых высоких стандартов профессионализма и этики, в соответствии с такими ценностями, как честность,

добросовестность, взаимоуважение и презумпция невиновности, а также основополагающими корпоративными ценностями, прописанными в Кодексе корпоративной этики ОХК (таблица 10).

Таблица 10. Корпоративные ценности группы ОХК

Стремление к совершенству	Создание непревзойденных условий для персонала	Создание стоимости
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Каждый из нас берет на себя ответственность за достижение выдающихся результатов; ▪ Каждый из нас открыт для обратной связи, обучения и развития; ▪ Каждый из нас имеет право голоса, если не согласен с мнениями или поступками других; ▪ Каждый из нас действует в соответствии с высочайшими профессиональными и этическими стандартами. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Каждый из нас является лидером и принимает участие в создании непревзойденных условий для работы и развития коллег; ▪ Каждый из нас отвечает за формирование неиерархического коллектива, создание в Компании меритократии. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Каждый из нас сосредоточен на создании стоимости в своей деятельности и сотрудничает с внутренними и внешними партнерами для достижения результата; ▪ Каждый из нас всецело принимает и воплощает в жизнь изменения для достижения простоты, понятности, эффективности, скорости решения задач и принятия решений, снижения бюрократии.

Работники Группы ОХК следуют положениям Кодекса корпоративной этики во взаимоотношениях с должностными лицами, для принятия корпоративных решений как в стратегически важных, так и в повседневных ситуациях.

В целях эффективной реализации Политики по урегулированию корпоративных конфликтов и конфликта интересов ОХК приказом Председателя Правления ОХК с 2011 года назначен омбудсмен, в обязанности которого входит разъяснение положений Кодекса корпоративного управления и Кодекса корпоративной этики ОХК, обеспечение соблюдения работниками и должностными лицами Кодекса корпоративной этики и, в случае необходимости, разъяснение его положений. Обращения и жалобы по факту нарушения со стороны сотрудников ОХК и заинтересованных сторон по настоящее время не поступали.

В рамках мер по совершенствованию системы корпоративного управления в Группе компаний ОХК действует Политика уведомления о предполагаемых нарушениях в целях создания

основ для повышения прозрачности и подотчетности в деятельности ОХК, посредством предоставления возможности работникам ОХК и Группы компаний ОХК ответственно заявлять о своих опасениях, связанных с практикой, нарушающей нормы законодательства или внутренних документов ОХК. Настоящая Политика определяет основные положения, направленные на регулирование порядка подачи заявлений о нарушениях, их рассмотрение, принятие мер по результатам их рассмотрения, а также устанавливает основы для поддержки работников ОХК и Группы компаний ОХК при подаче ими заявлений о соответствующих нарушениях внутри ОХК. Уведомления о предполагаемых нарушениях в соответствии с настоящей Политикой в ОХК и ее дочерних организациях направляются напрямую уполномоченным лицам – Ревизионной комиссии и омбудсмену по почте, а также по горячей телефонной линии ОХК (+7 (7172) 27–71–30) или по электронной почте (hotline@ucc.com.kz). На практике Правление ОХК и все его структурные подразделения не препятствуют передаче уведомлений

о предполагаемых нарушениях уполномоченным лицам.

В соответствии с приказом Председателя Правления ОХК на ежегодной основе проводится обучающий семинар по теме: «Управление корпоративной культурой в ОХК» с целью ознакомления с положениями Кодекса корпоративной этики всех работников ОХК, включая должностных лиц. Также создана постоянно действующая Комиссия по корпоративной этике ОХК, которая один раз в год осуществляет проверку знаний положений Кодекса корпоративной этики.

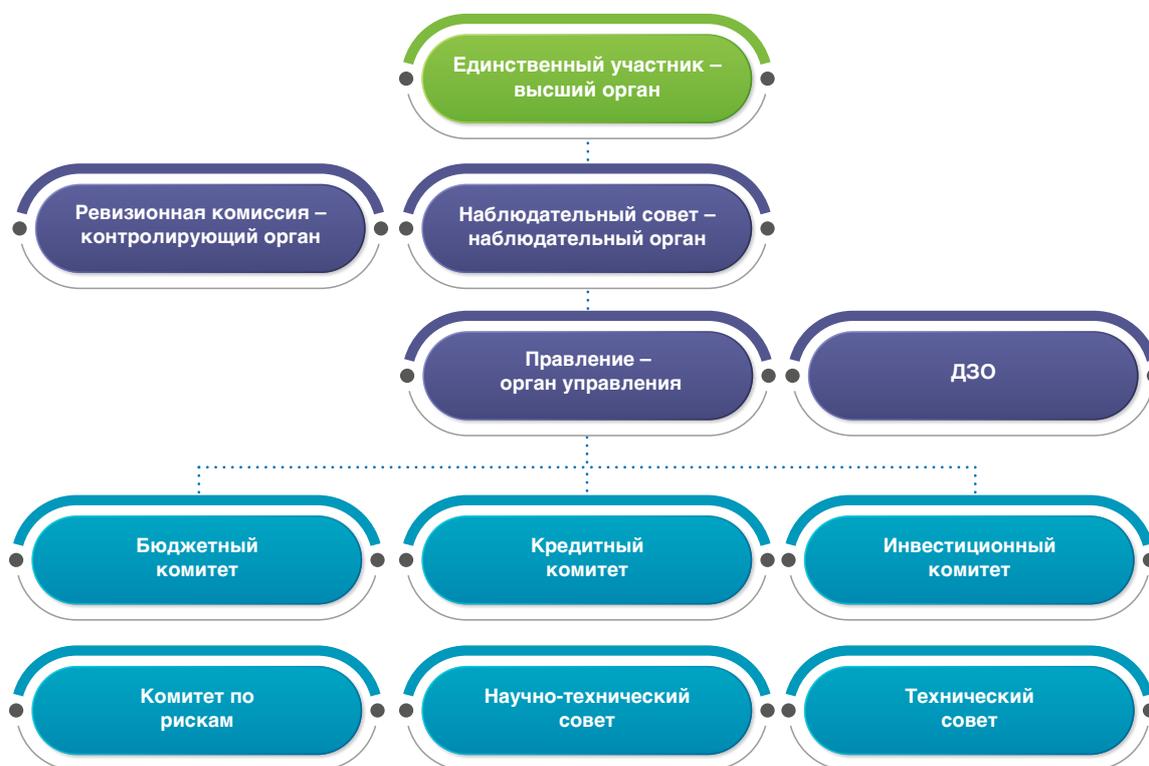
3.3. СТРУКТУРА И ОРГАНЫ УПРАВЛЕНИЯ ОХК

Система корпоративного управления ОХК представляет собой совокупность процессов и взаимоотношений органов, обеспечивающих управление и контроль за деятельностью ОХК. Система корпоративного управления ОХК направлена на снижение инвестиционных рисков, рост инвестиционной привлекательности, снижение стоимости заемного и собственного капитала и увеличение стоимости ОХК.

ОХК следует передовым стандартам корпоративного управления с учетом достижений казахстанской и международной практики корпоративного управления, постоянно совершенствует механизмы и процедуры корпоративного управления и стремится к уровню корпоративного управления, установленному для Группы компаний АО «Самрук-Қазына».

В соответствии с Уставом ОХК органами корпоративного управления ОХК являются (рисунок 13):

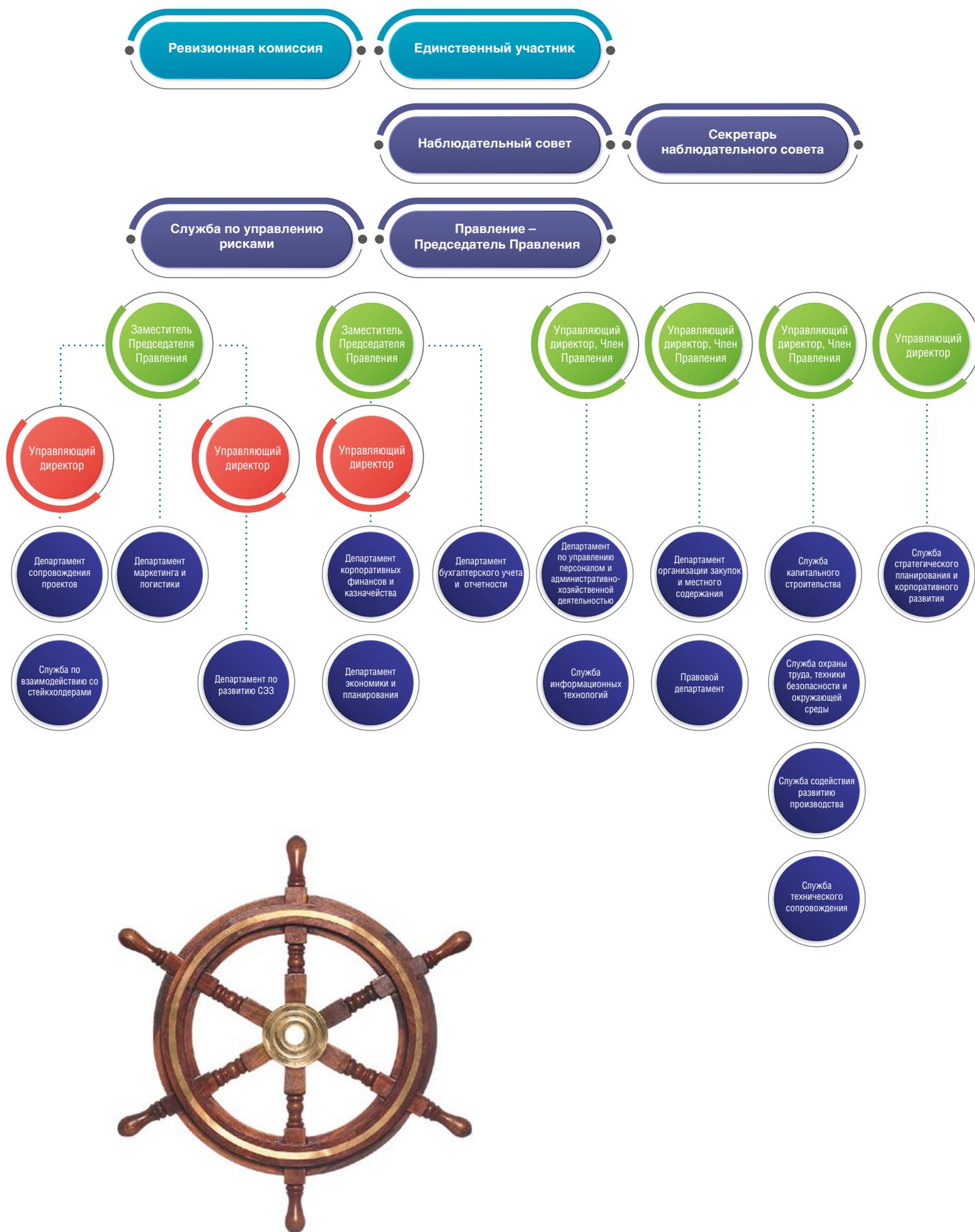
Рис. 13. Структура управления ОХК



ПЕРЕЧЕНЬ ДОКУМЕНТОВ ПО КОРПОРАТИВНОМУ УПРАВЛЕНИЮ, ДЕЙСТВУЮЩИХ В ОХК

- Устав;
- Кодекс корпоративного управления;
- Кодекс корпоративной этики;
- Руководство по корпоративному управлению ДЗО;
- Положение о Наблюдательном совете;
- Положение о Правлении;
- Положение о Ревизионной комиссии;
- Положение о Секретаре НС;
- Положение о Бюджетном комитете;
- Положение о Кредитном комитете;
- Положение об Инвестиционном комитете;
- Положение о Комитете по рискам;
- Положение о Техническом совете;
- Положение о Научно-техническом совете.

Рис. 14. Организационная структура ОХК (по состоянию на 31 декабря 2016 г.)



ЕДИНСТВЕННЫЙ УЧАСТНИК

Единственным участником ОХК является акционерное общество «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына». Фонд создан для повышения конкурентоспособности и устойчивости национальной экономики, а также для упреждения факторов влияния на экономический рост в стране, возможных негативных изменений на мировых рынках. Основной целью деятельности Фонда является управление принадлежащими ему на праве собственности пакетами акций (долями участия) национальных институтов развития, национальных компаний и других юридических лиц, для максимизации их долгосрочной ценности и повышения их конкурентоспособности на мировых рынках.

Решения Единственного участника, принятые в пределах его компетенции,

являются обязательными для НС и Правления ОХК.

Единственный участник принимает ключевые решения по деятельности ОХК посредством решений Единственного участника и представительства его должностных лиц в составе НС ОХК. Назначение членов НС, членов Правления, избрание Ревизионной комиссии относится к компетенции Единственного участника и осуществляется в соответствии с его внутренними процедурами.

Единственный участник играет активную роль в формировании и становлении корпоративного управления в ОХК путем:

- Внедрения нового Кодекса корпоративного управления, утвержденного Правлением Единственного участника ОХК от 27 мая 2015 года № 22/15;

- Оказания методологической поддержки при внедрении стандартов корпоративного управления, включая проведение диагностики уровня корпоративного управления.

В рамках работы по внедрению в ОХК нового Кодекса корпоративного управления, во внутренние документы ОХК вносились изменения и дополнения.

В соответствии с ожиданиями Единственного участника по содействию внедрению эффективной системы внутренних коммуникаций и повышению вовлеченности работников в реализацию Программы трансформации для руководства и кадрового резерва ОХК Корпоративным университетом «Самрук-Қазына» был организован тренинг «Лидерство в трансформации».

НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ ОХК

Наблюдательный совет (НС) создан для осуществления контроля за деятельностью Правления. НС ОХК определяет и утверждает долгосрочную стратегию развития ОХК, утверждает среднесрочные планы развития, планы в области устойчивого

развития, мотивационные ключевые показатели деятельности руководящих работников, контролирует деятельность Правления (таблица 11).

Решения НС, принятые в рамках его компетенции, являются обязательными

для Правления ОХК. НС осуществляет свои функции в соответствии с Положением о Наблюдательном совете, утвержденным Приказом Фонда от 28 апреля 2011 года № 28-п.

Таблица 11. Состав НС ОХК (по состоянию на 31 декабря 2016 г.)

Имя	Дата рождения	Должность	Срок полномочий
Туткушев Ержан Бексултанович	10 декабря 1981 г.	Со-управляющий директор по развитию новых отраслей АО «Самрук-Қазына», Председатель НС	18 апреля 2016 г. – 4 марта 2019 г.
Рыскулов Айдар Кайратович	20 августа 1981 г.	Директор Департамента корпоративных финансов АО «Самрук-Қазына», член НС	6 июня 2016 г. – 4 марта 2019 г.
Омаров Асхат Асанович	8 июня 1973 г.	Председатель Правления BI Group Engineering, член НС	6 июня 2016 г. – 17 марта 2017 г.
Вышли из состава НС ОХК			
Имя	Дата выхода		
Ердебай Д. И.	13 января 2016 г.		
Салимгереев М. Ж.	18 апреля 2016 г.		
Пирогов А. Г.	6 июня 2016 г.		
Мыншарипова С. Н.	6 июня 2016 г.		

В составе Наблюдательного совета ОХК в 2017 году решением Правления Фонда от 17 марта 2017 года, протокол № 09/17, произошли следующие изменения:

- Досрочно прекращены полномочия члена Наблюдательного совета ОХК Омарова Асхата Асановича;
- В Наблюдательный совет ОХК избран на срок полномочий Наблюдательного совета в целом, установленный решением Правления Фонда

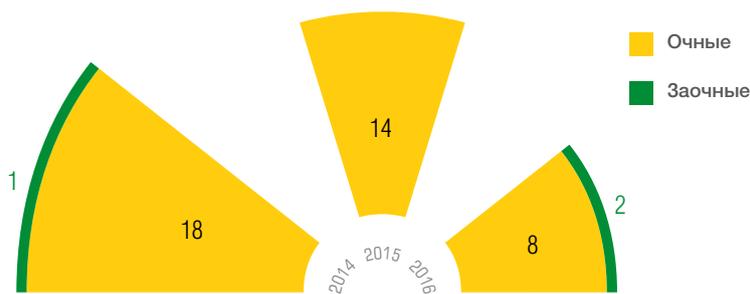
от 5 марта 2014 года (протокол № 17/14), Бектемиров Куаныш Абдугалиевич;

- Членам Наблюдательного совета ОХК рекомендовано избрать Председателем Наблюдательного совета Бектемирова Куаныша Абдугалиевича.

Деятельность Наблюдательного совета ОХК осуществляется в соответствии с годовым планом работы, информация об исполнении годового плана работы НС рассматривается на очном заседании НС в первом квартале года, следующего за отчетным.

В 2016 году было организовано и проведено 10 заседаний Наблюдательного совета ОХК, 8 в очной и 2 – в заочной форме (рисунок 15).

Рис. 15. Количество проведенных заседаний НС в 2014–2016 гг.



На заседаниях НС на постоянной основе обсуждались вопросы подготовки и реализации инвестиционных проектов, рассмотрения плана развития и отчетов по его исполнению, утверждения внутренних регламентов ОХК. Кроме того, на ежеквартальной

основе рассматривались отчеты по рискам инвестиционных проектов ОХК, куда входило рассмотрение и обсуждение Регистра рисков, Карты рисков и Плана мероприятий по управлению рисками ОХК.

Всего на заседаниях рассмотрено 56 вопросов, по которым были приняты соответствующие решения в рамках компетенции НС.

Рис. 16. Структура вопросов, рассмотренных на НС



От принятых НС в 2016 году решений зависело качество и своевременность исполнения поставленных Единственным участником задач перед ОХК. Решения Наблюдательного совета касались таких стратегически важных для ОХК вопросов, как реализация Плана развития, инвестиционная деятельность и др. (рисунок 16).

ПРИНЯТЫЕ НС МЕРЫ ПО УЧЕТУ МНЕНИЙ ЕДИНСТВЕННОГО УЧАСТНИКА В ОТНОШЕНИИ ОХК

На ежеквартальной основе осуществлялся мониторинг реализации инвестиционных проектов, отчетов по исполнению планов развития, управлению рисками и отчетов Ревизионной комиссии ОХК.

В рамках работы по внедрению в ОХК нового Кодекса корпоративного управления, утвержденного Правлением Единственного участника ОХК от 27 мая 2015 года № 22/15, во внутренние документы ОХК вносились изменения и дополнения.

В соответствии с ожиданиями Единственного участника по содействию внедрению эффективной системы внутренних коммуникаций и повышению вовлеченности работников в реализацию Программы трансформации для руководства и кадрового резерва ОХК Корпоративным университетом «Самрук-Қазына» был организован тренинг «Лидерство в трансформации».

Таблица 12. Участие членов НС ОХК в заседаниях в 2016 г.

Ф.И.О	Количество заседаний, которые были проведены в период пребывания в НС	Количество заседаний, в которых принято участие	Участие в заседаниях, %
Ердебай Даурен Иманжанулы	0	0	–
Салимгереев Малик Жанабаевич	2	2	100
Пирогов Алексей Георгиевич	2	2	100
Мыншарипова Сая Найманбайкызы	2	2	100
Туткушев Ержан Бексултанович	8	8	100
Рыскулов Айдар Кайратович	8	8	100
Омаров Асхат Асанович	8	8	100

При Наблюдательном совете ОХК комитеты не предусмотрены.



БИОГРАФИИ ЧЛЕНОВ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА ОХК

G4-38



**БЕКТЕМИРОВ
КУАНЫШ АБДУГАЛИЕВИЧ**

**Председатель НС ОХК, представитель
АО «Самрук-Қазына»**

Дата избрания в НС ОХК: 17 марта 2017 г. решением Правления АО «Самрук-Қазына» (протокол № 09/17). Решением НС ОХК от 3 апреля 2017 г., протокол № 03/17 избран Председателем НС ОХК.

Гражданство: Республика Казахстан.

Дата рождения: 24 мая 1970 г.

Образование:

- Казахский государственный университет им. аль-Фараби: 1993 г., физик;
- Казахский национальный аграрный университет: 2004 г., инженер-электрик.

Опыт работы (за последние 5 лет):

- 2012–2014 гг. – АО «Самрук-Қазына», Управляющий директор;
- С 2014 года по настоящее время – АО «Самрук-Қазына», Главный директор по управлению активами.

Работа и членство в СД/НС других организаций на конец отчетного периода:

- Председатель Совета директоров АО «Таукен-Самрук»;
- Председатель Совета директоров АО «KEGOC»;
- Председатель Совета директоров АО «Самрук-Энерго»;
- Член Совета директоров АО «НАК «Казатомпром».

Владение акциями поставщиков и конкурентов ОХК: нет



**ТУТКУШЕВ
ЕРЖАН БЕКСУЛТАНОВИЧ**

Член НС ОХК, представитель АО «Самрук-Қазына»

Дата избрания в НС ОХК: 18 апреля 2016 г. решением Правления АО «Самрук-Қазына» (протокол № 12/16). Решением НС ОХК от 22 июня 2016 г., протокол № 03/16 избран Председателем НС ОХК. 3 апреля 2017 г. переизбран членом НС ОХК, протокол № 03/17.

Гражданство: Республика Казахстан.

Дата рождения: 10 декабря 1981 г.

Образование:

- Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов, 1999–2004 гг., экономист;
- Университет Иллинойса, Урбана-Шампейн, 2006–2007 гг., магистр финансов.

Опыт работы (за последние 5 лет):

- 2012–2014 гг. – АО «Самрук-Қазына», Директор Департамента инвестиционных проектов;
- 2014 год – ТОО «ПрайсуотерхаусКуперс Такс энд Эдвайзори», Менеджер;
- С 2014 года по настоящее время – АО «Самрук-Қазына», Со-управляющий директор по развитию новых отраслей.

Работа и членство в СД/НС других организаций на конец отчетного периода:

- Член НС ТОО «Самрук-Қазына Инвест»;
- Член СД АО «НК «Казахстан Инжиниринг»;
- Член СД АО «Таукен-Самрук»;
- Член СД АО «Фонд недвижимости «Самрук-Қазына».

Владение акциями поставщиков и конкурентов ОХК: нет



РЫСКУЛОВ АЙДАР КАЙРАТОВИЧ

Член НС ОХК, представитель АО «Самрук-Қазына»

Дата избрания в НС ОХК: 6 июня 2016 г. решением Правления АО «Самрук-Қазына» (протокол № 21/16).

Гражданство: Республика Казахстан.

Дата рождения: 20 августа 1981 г.

Образование:

- Карагандинский государственный университет им. Е. А. Букетова, 1998–2002 гг., финансы и кредит;
- Карагандинский экономический университет «Казпотребсоюза», 2003–2006 гг., правовое регулирование в экономике;
- Назарбаев Университет, 2014–2015 гг., магистр делового администрирования (Executive MBA).

Опыт работы (за последние 5 лет):

- 2012–2014 годы – АО «Самрук-Қазына», Директор по управлению финансовыми активами;
- 2014 – по настоящее время АО «Самрук-Қазына», Директор департамента корпоративных финансов.

Работа и членство в СД/НС других организаций на конец отчетного периода: нет

Владение акциями поставщиков и конкурентов ОХК: нет



ОМАРОВ АСХАТ АСАНОВИЧ

Член НС ОХК, представитель АО «Самрук-Қазына», 17 марта 2017 г. вышел из состава НС ОХК

Дата избрания в НС ОХК: 6 июня 2016 г. решением Правления АО «Самрук-Қазына» (протокол № 21/16). 17 марта 2017 г. досрочно прекращены полномочия в составе НС ОХК (протокол № 09/17).

Гражданство: Республика Казахстан.

Дата рождения: 8 июня 1973 г.

Образование:

- Строительный институт Акмолинского университета им. С. Сейфулина, 1995 г., инженер-механик;
- Евразийский национальный университет им. Л. Н. Гумилева, 2004 г., юрист;
- Международная Академия Бизнеса, 2009 г.

Опыт работы (за последние 5 лет):

- 2012 г. – ТОО «Объединенная химическая компания», заместитель Председателя Правления;
- 2013–2016 годы – ТОО «Объединенная химическая компания», Председатель Правления;
- с 2016 года – BI Group Engineering, Председатель Правления.

Работа и членство в СД/НС других организаций на конец отчетного периода:

- Член совета директоров АО «BI GROUP».

Владение акциями поставщиков и конкурентов ОХК: нет.

ПРАВЛЕНИЕ ОХК

Правление вправе принимать решения по любым вопросам деятельности ОХК, не отнесенным законом или Уставом к компетенции Единственного участника и НС ОХК, и несет ответственность перед Единственным участником и НС за выполнение возложенных на него задач. Правление

осуществляет реализацию стратегии, устойчивого развития и планов развития ОХК, исполнение решений и поручений Единственного участника и НС, предоставляет регулярную отчетность о деятельности ОХК Единственному участнику и НС.

Правление осуществляет свою деятельность в соответствии с Положением о Правлении ОХК, утвержденным приказом Фонда от 5 апреля 2010 года № 24-п. (таблица 13).

Таблица 13. Состав Правления ОХК (по состоянию на 31 декабря 2016 г.)

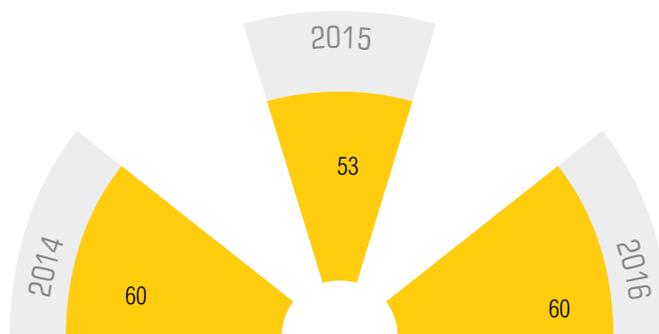
Ф.И.О.	Дата рождения	Должность	Срок полномочий
Осербай Женис Алибекович	9 мая 1981 г.	Председатель Правления	6 июня 2016 г. – 4 марта 2017 г.
Карбузов Куат Козы-Корпешович	20 января 1986 г.	Заместитель Председателя Правления	6 июня 2016 г. – 4 марта 2017 г.
Крылова Татьяна Николаевна	7 февраля 1953 г.	Заместитель Председателя Правления	5 марта 2014 г. – 4 марта 2017 г.
Тайген Руслана Айтжановна	11 сентября 1981 г.	Управляющий директор, член Правления	18 февраля 2016 г. – 4 марта 2017 г.
Альмуратов Ербулат Нурмухамбетович	24 декабря 1978 г.	Управляющий директор, член Правления	8 сентября 2016 г. – 4 марта 2017 г.
Спаркс Тревор Хопкинс	5 апреля 1960 г.	Управляющий директор, член Правления	8 сентября 2016 г. – 4 марта 2017 г.

Вышли из состава Правления ОХК

Ф.И.О.	Дата выхода
Султаналиев Нуржан Токанович	8 сентября 2016 г.
Омаров Асхат Асанович	6 июня 2016 г.
Аманкабжан Алмат Аманович	8 сентября 2016 г.
Карбузов Куат Козы-Корпешович	7 марта 2017 г.
Спаркс Тревор Хопкинс	7 марта 2017 г.

За 2016 год Правлением ОХК проведено 60 очных заседаний, на которых рассмотрен 271 вопрос, из них 8 вопросов вынесены на рассмотрение Единственному участнику ОХК и 33 вопроса вынесены на рассмотрение Наблюдательного совета ОХК (рисунки 17).

Рис. 17. Количество проведенных заседаний Правления



Все вопросы, выносимые на рассмотрение Единственному участнику и Наблюдательному совету в рамках их компетенции, были предварительно рассмотрены и одобрены Правлением. Среди них основным блоком представлены вопросы по

инвестиционным проектам, в реализации которых участвует ОХК.

В числе основных вопросов, по которым приняты управленческие решения в рамках компетенции Правления, рассматривалась деятельность дочерних и зависимых организаций (ТОО «СП СКЗ Казатомпром», ТОО «KPI Inc.»,

ТОО «KLPE», ТОО «Полимер Продакшн», ТОО «ХИМ-плюс», АО «УК СЭЗ «ХимПарк Тараз», ТОО «Karabatan Utility Solutions», АО «УК СЭЗ «НИНТ»), в том числе рассмотрение планов развития и итогов деятельности дочерних и зависимых организаций.

НЕКОТОРЫЕ ВАЖНЫЕ РЕШЕНИЯ, РАССМОТРЕННЫЕ И ПРИНЯТЫЕ ПРАВЛЕНИЕМ В 2016 ГОДУ:

- Отчет по исполнению Среднесрочной программы совершенствования корпоративного управления в ОХК на 2016–2017 годы по итогам 2016 года;
 - План мероприятий по совершенствованию корпоративного управления и внедрению Кодекса корпоративного управления в ОХК на 2016–2017 годы;
 - Изменения в правила рассмотрения, реализации, мониторинга и завершения инвестиционных проектов ОХК;
 - Изменения и дополнения в правила оплаты труда и премирования работников, не относящихся к руководящим работникам ОХК;
 - Правила о защите персональных данных работников ОХК в новой редакции;
 - Корпоративная учетная политика ОХК в новой редакции;
 - Правила внутреннего трудового распорядка ОХК в новой редакции;
 - Правила работы с договорами, ведения претензионно-исковой работы и выдачи доверенностей в ОХК;
 - Штатное расписание ОХК в новой редакции;
 - Годовой план закупок ОХК на 2017 год и др.
- На заседаниях Правления ОХК в течение года на регулярной основе в рамках своих полномочий рассматривались вопросы деятельности ДЗО ОХК.

Таблица 14. Участие членов Правления ОХК в заседаниях в 2016 г.

Ф.И.О	Количество очных заседаний, которые были проведены в период пребывания в составе Правления	Количество очных заседаний, в которых принято участие	Участие в заседаниях, %
Омаров Асхат Асанович	23	13	56
Осербай Женис Алибекович	60	57	95
Крылова Татьяна Николаевна	60	58	97
Карбузов Куат Козы-Корпешович	37	37	100
Альмуратов Ербулат Нурмухамбетович	19	19	100
Тайген Руслана Айтжановна	54	27	50
Спаркс Тревор Хопкинс	19	11	58
Аманкабжан Алмат Аманович	41	40	98
Султаналиев Нуржан Токанович	34	30	88



БИОГРАФИИ ЧЛЕНОВ ПРАВЛЕНИЯ ОХК



ОСЕРБАЙ ЖЕНИС АЛИБЕКОВИЧ

Председатель Правления

Дата первого и дата текущего избрания в Правление ОХК: 4 июня 2013 г. решением Правления АО «Самрук-Қазына» (протокол № 30/13). Переизбран в состав Правления ОХК решением Правления АО «Самрук-Қазына» от 5 марта 2014 г. (протокол № 07/14). Назначен Председателем Правления ОХК на основании решения Правления АО «Самрук-Қазына» от 6 июня 2016 г. (протокол № 21/16).

Гражданство: Республика Казахстан.

Дата рождения: 9 мая 1981 г.

Образование:

- Будапештский государственный университет экономических наук и государственного управления, факультет международных экономических отношений г. Будапешт (бакалавриат);
- Казахский экономический университет им.Т. Рыскулова, факультет международных экономических отношений г. Алматы (бакалавриат);
- Московский государственный институт международных отношений, факультет международных экономических отношений (магистратура);
- Акмолинский университет технологии и бизнеса, факультет технологии нефти, газа и угля;
- Евразийский национальный университет им. Л. Н. Гумилева (докторантура).

Опыт работы (за последние 5 лет):

- с 2016 г. – ТОО «Объединенная химическая компания», Председатель Правления;
- 2013–2016 гг. – ТОО «Объединенная химическая компания», Заместитель Председателя Правления;
- 2009–2013 гг. – ТОО «KPI Inc.», Заместитель Председателя Правления.

Круг вопросов, за которые отвечает в ОХК: общее руководство деятельностью ОХК, осуществляет функции, возложенные на Председателя Правления Уставом ОХК, решениями Единственного участника, Наблюдательного совета, Положением о Правлении ОХК.

Работа и членство в Советах директоров/Наблюдательных советах других организаций на конец отчетного периода: нет

Владение акциями поставщиков и конкурентов ОХК: нет.



КАРБУЗОВ КУАТ КОЗЫ-КОРПЕШОВИЧ

Заместитель Председателя Правления

Дата первого и дата текущего избрания в Правление ОХК: избран в состав Правления ОХК решением Правления АО «Самрук-Қазына» от 6 июня 2016 г. (протокол № 21/16). 7 марта 2017 г. вышел из состава Правления ОХК.

Гражданство: Республика Казахстан.

Дата рождения: 20 января 1986 г.

Образование:

- Лондонская школа бизнеса (LSBF), менеджмент и бизнес-администрирование;
- Казахский гуманитарно-юридический университет, юридический факультет.

Опыт работы (за последние 5 лет):

- с 2016 г. – ТОО «Объединенная химическая компания», Заместитель Председателя Правления;
- 2014–2016 гг. – ТОО «KPI Inc.», Директор Департамента планирования и мониторинга;
- 2014 г. – ТОО «KPI Inc.», Заместитель директора Департамента взаимодействия с государственными органами, финансовыми институтами и международными инвесторами;
- 2013–2014 гг. – главный офис компании «Ром-петрол», г. Бухарест, Румыния, Проектный менеджер.

Круг вопросов, за которые отвечает в ОХК: осуществляет координацию и контроль деятельности Товарищества и ДЗО по вопросам инвестиционной деятельности, мониторинга и анализа структуры инвестиционного портфеля ДЗО по проектам.

Работа и членство в Советах директоров/Наблюдательных советах других организаций на конец отчетного периода: нет.

Владение акциями поставщиков и конкурентов ОХК: нет.



**КРЫЛОВА
ТАТЬЯНА НИКОЛАЕВНА**

Заместитель Председателя Правления

Дата первого и дата текущего избрания в Правление ОХК: избрана в состав Правления ОХК решением Правления АО «Самрук-Қазына» от 1 июня 2009 г. (протокол № 63/09). Переизбрана в состав Правления ОХК решением Правления АО «Самрук-Қазына» от 5 марта 2014 г. (протокол № 07/14).

Гражданство: Республика Казахстан.

Дата рождения: 7 февраля 1953 г.

Образование:

- Казахский политехнический институт им. Ленина, 1975 г., горный инженер-экономист.

Опыт работы (за последние 5 лет):

- 2009 г. – по настоящее время – ТОО «Объединенная химическая компания», Заместитель Председателя Правления.

Круг вопросов, за которые отвечает в ОХК: осуществляет координацию и контроль деятельности ОХК по вопросам финансов, эффективного управления финансовыми ресурсами ОХК, бюджетного планирования и контроля за исполнением бюджета, реализации учетной политики, аудита, привлечения займов, осуществления банковских операций, управления финансовыми рисками, оценки кредитоспособности Группы компаний ОХК.

Работа и членство в Советах директоров/Наблюдательных советах других организаций на конец отчетного периода: член Наблюдательного совета ТОО «KPI Inc.».

Владение акциями поставщиков и конкурентов ОХК: нет.



**ТАЙГЕН
РУСЛАНА АЙТЖАНОВНА**

Управляющий директор, член Правления

Дата первого и дата текущего избрания в Правление ОХК: избрана в состав Правления ОХК решением Правления АО «Самрук-Қазына» от 18 февраля 2016 г. (протокол № 06/16).

Гражданство: Республика Казахстан.

Дата рождения: 11 сентября 1981 г.

Образование:

- Костанайский государственный университет им. А. Байтурсынова, г. Костанай (правоведение);
- Московская гуманитарная академия г. Москва (экономика);
- Университет «KIMEP» (Executive MBA).

Опыт работы (за последние 5 лет):

- С 2016 г. – ТОО «Объединенная химическая компания», Управляющий директор, член Правления;
- 2013–2016 гг. – ТОО «Объединенная химическая компания», Управляющий директор;
- 2009–2013 гг. – ТОО «Объединенная химическая компания», Директор Департамента по управлению персоналом и административно-хозяйственной деятельностью.

Круг вопросов, за которые отвечает в ОХК: осуществляет координацию и контроль деятельности ОХК по вопросам стратегического планирования, корпоративного управления и развития, реализации кадровой политики, реализации мероприятий в области коммуникаций и административно-хозяйственного обеспечения деятельности ОХК, по вопросам формирования и подготовки Единого кадрового резерва ОХК для выдвижения работников на ключевые должности ОХК и ДЗО.

Работа и членство в Советах директоров/Наблюдательных советах других организаций на конец отчетного периода: нет.

Владение акциями поставщиков и конкурентов ОХК: нет.



**АЛЬМУРАТОВ
ЕРБУЛАТ НУРМУХАМБЕТОВИЧ**

Управляющий директор, член Правления

Дата первого и дата текущего избрания в Правление ОХК: избран в состав Правления ОХК решением Правления АО «Самрук-Қазына» от 8 сентября 2016 г. (протокол № 33/16).

Гражданство: Республика Казахстан.

Дата рождения: 24 декабря 1978 г.

Образование:

- Высшая школа права «Әділет» г. Алматы.

Опыт работы (за последние 5 лет):

- С 2016 г. – ТОО «Объединенная химическая компания», Управляющий директор, член Правления;
- 2011–2016 гг. – ТОО «Объединенная химическая компания», Директор Правового департамента.

Круг вопросов, за которые отвечает в ОХК: осуществляет координацию и контроль деятельности ОХК и ДЗО по правовым, юридическим вопросам, по вопросам организации закупок, в том числе соблюдения ОХК и ДЗО законодательства Республики Казахстан, внутренних нормативных документов.

Работа и членство в Советах директоров/Наблюдательных советах других организаций на конец отчетного периода: нет.

Владение акциями поставщиков и конкурентов ОХК: нет.



**СПАРКС
ТРЕВОР ХОПКИНС**

Управляющий директор, член Правления

Дата первого и дата текущего избрания в Правление ОХК: избран в состав Правления ОХК решением Правления АО «Самрук-Қазына» от 8 сентября 2016 г. (протокол № 33/16). 7 марта 2017 г. вышел из состава Правления ОХК.

Гражданство: ЮАР.

Дата рождения: 5 апреля 1960 г.

Образование:

- Vaal University of Technology, Южная Африка (бакалавр технологии (B-Tech) – химическая инженерия);
- Vaal University of Technology, Южная Африка (государственный диплом S4 – химическая инженерия).

Опыт работы (за последние 5 лет):

- С 2016 г. – ТОО «Объединенная химическая компания», Управляющий директор, член Правления;
- 2014–2016 гг. – Сингапур, CB&I Global Operations International Pte Ltd., Главный технический специалист;
- 2011–2014 гг. – Гонконг, OFFICIUM Projects Limited (проект для Kazakhstan Petrochemical Industries (KPI), строительство интегрированного газохимического комплекса в г. Атырау), Проектный менеджер по производству и эксплуатации.

Круг вопросов, за которые отвечает в ОХК: осуществляет координацию и контроль деятельности ОХК по вопросам технологического развития инвестиционных и реализуемых проектов ОХК и деятельности ДЗО.

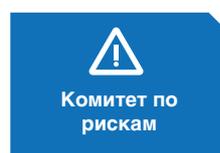
Работа и членство в Советах директоров/Наблюдательных советах других организаций на конец отчетного периода: нет.

Владение акциями поставщиков и конкурентов ОХК: нет.

Рис. 18. Комитеты при Правлении ОХК

<p>Инвестиционный комитет</p> <p>Цель: Выработка рекомендаций Правлению для обеспечения эффективности инвестиционной деятельности ОХК</p> <p>Председатель: Осербай Ж.А. Количественный состав: 11 человек</p>	<p>Бюджетный комитет</p> <p>Цель: Выработка единой позиции представителей ОХК в органах ДЗО по выносимым на утверждение Планам развития и/или бюджетам ДЗО, а также обеспечение своевременной и качественной разработки проекта Плана развития ОХК и выработка предложений по его корректировке и исполнению</p> <p>Председатель: Крылова Т.Н. Количественный состав: 6 человек</p>	<p>Кредитный комитет</p> <p>Цель: Обеспечение своевременной и качественной выработки рекомендаций Правлению ОХК по вопросам, связанным с предоставлением ОХК кредитов (займов), финансовой помощи и выпуска гарантий</p> <p>Председатель: Крылова Т.Н. Количественный состав: 6 человек</p>
<p>Комитет по рискам</p> <p>Цель: Выработка рекомендаций Правлению ОХК в сфере создания и развития системы управления рисками и реагирования на критические риски путем разработки предложений и рекомендаций для обеспечения эффективности системы управления рисками ОХК и развития процессов, призванных выявлять, измерять, отслеживать и контролировать риски ОХК</p> <p>Председатель: Осербай Ж.А. Количественный состав: 7 человек</p>	<p>Научно-технический совет</p> <p>Цель: Подготовка рекомендаций и предложений по научным, научно-техническим, технико-технологическим вопросам деятельности ОХК, оценке состояния и перспектив развития химической промышленности Республики Казахстан, определению перспективных ниш для инвестирования в отрасли</p> <p>Председатель: Осербай Ж.А. Количественный состав: 21 человек</p>	<p>Технический совет</p> <p>Цель: Подготовка рекомендаций по техническим вопросам реализации инвестиционных проектов ДЗО ОХК, включая в том числе проектирование и строительство необходимых инфраструктурных объектов</p> <p>Председатель: Мами Е.Е. Количественный состав: 14 человек</p>

26 заседаний
40 вопросов



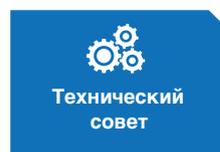
4 заседания
4 вопроса

38 заседаний
70 вопросов



В связи с отсутствием вопросов, заседания НТС в 2016 г. не проводились

3 заседания
4 вопроса



9 заседаний
21 вопрос

РЕВИЗИОННАЯ КОМИССИЯ ОХК

Согласно Уставу ОХК, контролирующим органом является Ревизионная комиссия. Избрание членов Ревизионной комиссии ОХК относится к компетенции Единственного участника.

Ревизионная комиссия является независимым, постоянно действующим органом внутреннего контроля ОХК, непосредственно подчиненным и подотчетным Единственному участнику, осуществляющим контроль за финансово-хозяйственной деятельностью ОХК, оценку в области внутреннего контроля и управления рисками, исполнение документов в области корпоративного управления и консультирование в целях совершенствования деятельности ОХК.

Ревизионная комиссия осуществляет свою деятельность в соответствии

с Положением о Ревизионной комиссии, утвержденным решением Правления Фонда от 6 августа 2013 года, годовым планом работы Ревизионной комиссии и внеплановыми заданиями по поручению Единственного участника и Наблюдательного совета ОХК.

Решением Правления АО «Самрук-Қазына» от 2 сентября 2015 года (протокол № 35/15), определен состав Ревизионной комиссии ОХК в количестве 3 человек сроком на 3 года: Председатель Ревизионной комиссии – Алимova Б. Е., члены Ревизионной комиссии – Абдрахманов Ж. К., Малдыбекова Д. Д.

За отчетный период Ревизионной комиссией были проведены следующие мероприятия:

- Проверки финансово-хозяйственной деятельности ОХК, ТОО «KPI Inc.», ТОО «СП СКЗ Казатомпром» и ТОО «Полимер Продакшн»;
- Оценка эффективности системы внутреннего контроля и системы управления рисками.

Годовой план работы Ревизионной комиссии ОХК на 2017 год утвержден решением НС ОХК от 28 декабря 2016 года № 10/16. В Годовой план работы Ревизионной комиссии включено выполнение 16 проверок, куда входят проверки финансово-хозяйственной деятельности дочерних организаций, а также оценка эффективности деятельности структурных подразделений ОХК.



3.4. ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

В ОХК действуют Правила оценки деятельности и вознаграждения руководящих работников, которые определяют условия и порядок оценки деятельности и выплаты вознаграждения.

Процедура оценки эффективности деятельности руководящих работников состоит из выбора мотивационных КПД, постановки целевых значений, утверждения мотивационных КПД, мониторинга результативности, расчета и утверждения фактической результативности.

Карты КПД с целевыми значениями руководящих работников на 2016 год утверждены решением Наблюдательного совета от 22 июня 2016 года. Вознаграждение по результатам деятельности выплачивается Председателю и членам Правления в зависимости от результатов работы выполненных КПД, с целью материального поощрения за достигнутые успехи и повышение эффективности работы.

Отчет об исполнении мотивационных КПД за 2016 год был предварительно одобрен Правлением ОХК и направлен на рассмотрение Наблюдательного совета ОХК.

Выплата вознаграждения членам Наблюдательного совета за счет средств ОХК в соответствии с Положением о представителях Фонда в Советах директоров и Наблюдательных советах компаний Фонда не предусмотрена.

Выплата вознаграждения работникам ОХК регламентирована Правилами оценки деятельности работников, утвержденными решением Правления ОХК. Управление деятельностью работников в ОХК осуществляется в течение всего года и включает в себя: ежедневный мониторинг, оценку и предоставление направлений работникам по повышению эффективности деятельности и возможностей для развития. Процесс управления деятельностью работников проводится посредством ежегодной оценки деятельности работников и промежуточного обзора деятельности работников в середине года. Результаты промежуточной и годовой оценки могут являться основанием для определения коэффициента премирования работников, в соответствии с Правилами оплаты труда и премирования работников и Планом развития ОХК за текущий финансовый год.

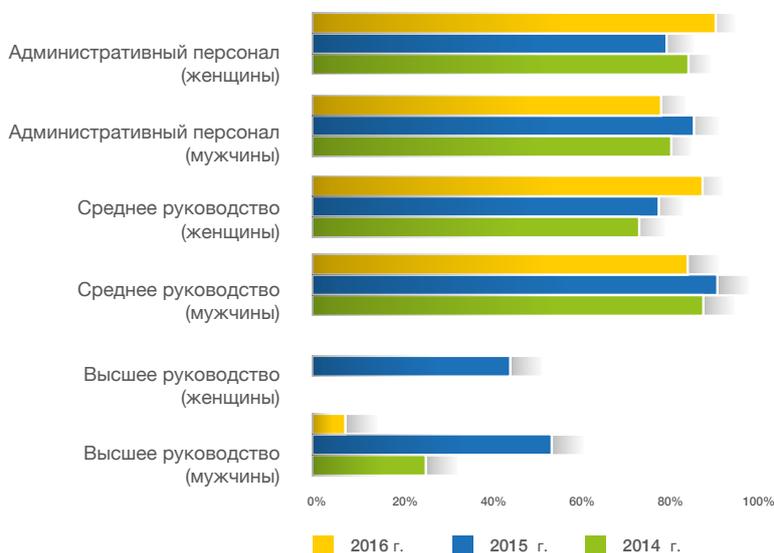
В соответствии с приказом Председателя Правления ОХК «О проведении оценки деятельности административных работников ОХК по итогам 2016 года» от 15 ноября 2016 года № 127 и Правилами оценки деятельности административных работников ОХК, по итогам 2016 года проведена оценка деятельности административных работников ОХК. Всего прошло оценку деятельности административных работников ОХК, из них 15 – управленческий и руководящий персонал, 44 – административные работники. В соответствии с действующими внутренними документами ОХК оценке не подлежали 13 работников ОХК, проработавших менее 6 месяцев.

Оценочная комиссия, изучив подготовленные для заседания материалы на соответствие занимаемой должности, представила индивидуальные рекомендации оцениваемым работникам ОХК:

- О соответствии работника занимаемой должности – 59 работников;
- О рекомендации для зачисления в кадровый резерв для занятия должности вышестоящей категории – 7 работников;
- О повторной аттестации – нет;
- О несоответствии занимаемой должности – нет.

Процент сотрудников Группы компаний ОХК (с разбивкой по полу и категориям сотрудников), прошедших на протяжении отчетного периода официальную оценку результативности, представлен на графике ниже (рисунок 19).

Рис. 19. Доля сотрудников по Группе компаний ОХК, для которых проводятся периодические оценки результативности и развития карьеры, в разбивке по полу и категориям сотрудников



3.5. ОТЧЕТ О СОБЛЮДЕНИИ ПРИНЦИПОВ И РЕКОМЕНДАЦИЙ КОДЕКСА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

27 мая 2015 года решением Правления АО «Самрук-Қазына» в ОХК был утвержден Кодекс корпоративного управления (далее – Кодекс), разработанный в соответствии с законодательством РК, внутренними документами Фонда, с учетом развивающейся в Казахстане и мире практики корпоративного управления, а также Программой трансформации Фонда.

Соблюдение основных принципов и рекомендаций Кодекса Наблюдательный совет ОХК считает действенным инструментом повышения эффективности управления ОХК, нацеленным на обеспечение его долгосрочного и устойчивого развития.

В целях внедрения Кодекса был проведен анализ соответствия текущей практики ОХК требованиям Кодекса. Согласно результатам проведенного

анализа, на практике в ОХК соблюдается 66% положений Кодекса, 14% положений Кодекса соблюдается частично, выявлено 4% несоответствий, 16% положений Кодекса не применимы к ОХК.

Ниже приведена информация о фактах и причинах несоблюдения или частичного соблюдения положений настоящего Кодекса (таблица 15).

Таблица 15. Информация о следовании положениям Кодекса корпоративного управления

Положение/норма Кодекса корпоративного управления	Информация о частичном соблюдении/несоблюдении нормы в 2016 г.
Совет директоров должен внедрить систему раннего выявления и своевременного реагирования на изменения конъюнктуры внутреннего и внешнего рынка, форс-мажорных ситуаций.	<p>Частично соответствует</p> <p>НС ОХК на ежеквартальной основе рассматривает консолидированный отчет по рискам, мониторинговый отчет по проектам, в рамках которых отражаются мероприятия по выявлению и реагированию на изменения конъюнктуры внутреннего и внешнего рынка, форс-мажорных ситуаций.</p> <p>В разрезе каждого из проектов ОХК проводится постоянный мониторинг целевых рынков сбыта, включая сбор и анализ ключевых событий (изменение конъюнктуры, состава участников и движущих факторов). Соответственно на заседаниях НС рассматриваются отчеты по регулярно обновляемым маркетинговым исследованиям в разрезе отдельных проектов.</p> <p>В целях полного соответствия норме Кодекса и внедрения системы раннего выявления и своевременного реагирования на изменения конъюнктуры внутреннего и внешнего рынка, форс-мажорных ситуаций целесообразно всесторонне изучить опыт других компаний (бенчмаркинг) по систематизации и методологии такой практики.</p>
Другие возможные механизмы управления группой холдинговой компании включают централизацию некоторых функций (планирование, казначейство, бухгалтерский учет, информационные технологии, правовое обеспечение, внутренний аудит и иное).	<p>Не соответствует</p> <p>Целесообразность централизации некоторых функций будет рассмотрена по результатам оптимизации и стандартизации сквозных функций в рамках операционной трансформации (мероприятия, определенные по результатам операционной трансформации).</p>

Положение / норма Кодекса корпоративного управления

Холдинговые компании должны иметь консолидированную карту Заинтересованных сторон для своей группы и составить соответствующий план взаимодействия с такими сторонами.

Информация о частичном соблюдении / несоблюдении нормы в 2016 г.
Частично соответствует

В ОХК с 2014 года утверждена Консолидированная карта стейкхолдеров, определяющая стратегию взаимодействия с заинтересованными лицами. Данная Консолидированная карта распространяется на все дочерние организации ОХК.

План мероприятий по взаимодействию с заинтересованными сторонами планируется разработать в III квартале 2017 г.

Совет директоров, Комитеты и члены Совета директоров должны оцениваться на ежегодной основе в рамках структурированного процесса, утвержденного Советом директоров Организации. Данный процесс должен соответствовать методологии Фонда. При этом не реже одного раза в три года оценка проводится с привлечением независимой профессиональной организации.

Не соответствует

Самооценка и независимая оценка членов НС ОХК не проводилась.

Процесс оценки НС не регламентирован/не структурирован, методология оценки в ОХК отсутствует.

Утверждение документа по системе оценки НС ОХК планируется по согласованию с Фондом.

Руководитель СВА должен разработать и поддерживать программу гарантии и повышения качества, охватывающую все виды деятельности внутреннего аудита, и предусматривающую обязательное проведение внутренней и внешней оценки деятельности СВА.

Не соответствует

Программа гарантии и повышения качества, охватывающая все виды деятельности внутреннего аудита и предусматривающая обязательное проведение внутренней и внешней оценки деятельности Ревизионной комиссии, была разработана в соответствии с требованиями Международного института внутренних аудиторов (IIA).

4 ноября 2016 г. на заседании НС ОХК (протокол № 08/16) Ревизионной комиссией выносился вопрос об утверждении разработанной Программы гарантии и повышения качества. Данный вопрос находится на доработке.



3.6. ИНФОРМАЦИЯ О КРУПНЫХ СДЕЛКАХ 2016 г.

В своей деятельности ОХК руководствуется Внутренней кредитной политикой группы Фонда и Политикой управления долгом и финансовой устойчивостью, утвержденными СД Фонда 7 сентября 2012 года.

3 сентября 2016 года ТОО «KPI Inc.» в рамках реализации проекта «Строительство интегрированного газохимического комплекса в Атырауской

области» заключено кредитное соглашение с Государственным банком развития Китая на сумму 2 млрд. долларов США.

Кроме того, в 2016 году достигнуто финансовое закрытие по проекту «Производство треххлористого фосфора и глифосата (гербицида)» – выпущена гарантия Фонда в рамках кредитного соглашения на 100 млн.

долларов США, заключенного между ТОО «ХИМ-плюс» и Государственным банком развития Китая в 2015 году.

По текущим заимствованиям установленные нормативы в соответствии с вышеуказанными политиками соблюдены.

3.7. УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

Управление рисками является ключевым компонентом системы корпоративного управления Компании и направлено на своевременную идентификацию, оценку, мониторинг и принятие мер по снижению уровня рисков, которые могут негативно

влиять на стоимость и репутацию ОХК. Внедрение и совершенствование Корпоративной системы управления рисками (КСУР) является необходимым условием достижения стратегических и операционных целей ОХК, а также

одной из важнейших задач в ближайшей перспективе.

Процесс управления рисками в ОХК является постоянным, динамичным, непрерывным и состоит из следующих компонентов (рисунок 20):

Рис. 20. Компоненты процесса управления рисками в ОХК



Таблица 16. Принципы процесса управления рисками ОХК

Целостность	Рассмотрение элементов совокупного риска группы ОХК в разрезе корпоративной системы управления рисками
Открытость	Запрет на рассмотрение корпоративной системы управления рисками, как автономной или обособленной
Структурность	Комплексная система управления рисками имеет четкую структуру
Информированность	Управление рисками сопровождается наличием объективной, достоверной и актуальной информации
Непрерывность	Процесс управления рисками осуществляется на постоянной основе
Цикличность	Процесс управления рисками представляет собой постоянно повторяющийся выстроенный цикл его основных компонентов

В ОХК сформирована **методологическая база по управлению рисками** – действуют Политика управления рисками и Правила идентификации и оценки рисков. В ОХК на периодической основе проводится работа по идентификации и оценке рисков. Процесс оценки рисков проводится с целью выделения значимых рисков, которые могут негативно влиять на деятельность ОХК и достижение ее стратегических целей и задач. Идентифицированные риски и события систематизируются в форме Регистра и Карты рисков. Форма и уровень детализации регистра меняются с развитием системы управления рисками (таблица 16).

В ОХК действует структурное подразделение по управлению рисками, ответственное за организацию и координацию деятельности по управлению рисками. Все вопросы по управлению рисками предварительно рассматриваются, одобряются или согласовываются Комитетом по рискам, который является консультативно-совещательным органом при Правлении ОХК. Затем, учитывая важность аспекта по управлению рисками, в соответствии с внутренними документами ОХК, вопросы утверждения регламентирующих документов и внутренних процедур по управлению рисками,

обеспечения соблюдения и анализа эффективности, совершенствования таких процедур выносятся на рассмотрение НС ОХК. НС ОХК на ежегодной основе утверждает Регистр и Карту рисков, План по управлению рисками и на ежеквартальной основе рассматривает отчетность по вопросам управления рисками. Ревизионная комиссия ОХК проводит периодическую проверку – анализ пробелов и недостатков в КСУР (в том числе, привлекая внешнего независимого консультанта). По рекомендации Ревизионной комиссии составляются ежегодные планы по совершенствованию КСУР ОХК.

Для классификации рисков в ОХК

используется группировка рисков по следующим категориям:

- Стратегический риск – риск возникновения убытков вследствие изменения или ошибок (недостатков) при определении и реализации стратегии деятельности и развития, изменения политической среды, региональной конъюнктуры, отраслевого спада и других внешних факторов системного характера;
- Финансовые риски – включают риски, связанные со структурой капитала и снижением финансовой прибыльности. Финансовые риски включают в себя рыночные риски

(колебания процентных и валютных ставок, колебания цен на природные ресурсы), риски ликвидности, кредитные риски (на корпоративные контрагенты, банки второго уровня и по требованиям в других странах);

- Правовые риски – риски возникновения потерь вследствие несоблюдения требований законодательства Республики Казахстан, в отношениях с нерезидентами Республики Казахстан – законодательства других государств, а также внутренних правил и процедур;
- Операционный риск – риск возникновения убытков, несчастных случаев на производстве в результате недостатков или ошибок в ходе осуществления внутренних процессов, допущенных со стороны работников (включая риски персонала), функционирования информационных систем и технологий (технологические риски), производственной безопасности, а также вследствие внешних событий.

При этом с учетом высокой вероятности наступления и значительной величины потенциального ущерба определены следующие **ключевые риски и меры по их минимизации** (таблица 17).

Таблица 17. Ключевые риски и меры по их минимизации

Наименование	Определение	Описание	Меры по минимизации
Валютный риск	Вероятность финансовых потерь в результате изменения курса валют.	Результаты деятельности группы ОХК, финансирование проектов, импортруемые технологии и оборудование, сырье в той или иной мере подвержены колебаниям курса валют. При ослаблении курса тенге по отношению к доллару США и/или евро, стоимость технологий, оборудования, сырья и размер долговых обязательств, деноминированных в иностранной валюте (основной долг и процентные расходы), увеличиваются в тенговом эквиваленте. Вкупе с тем, что часть производимой группой ОХК продукции реализуется или планируется реализовываться на территории РК, ослабление курса тенге отрицательно влияет на чистую приведенную стоимость проектов и, соответственно, на долгосрочную стоимость ОХК.	Для минимизации валютного риска ОХК контролирует баланс валюты, проводит стресс-тесты валютных позиций, привлекает финансирование для проектов в тенге и ориентирует продукцию на экспорт для получения выручки в иностранной валюте.
Риск ликвидности	Риск потерь, вызванный невозможностью исполнения своих финансовых обязательств.	Для проектов с заемным внешним финансированием в случае задержек в реализации проектов, изменения конъюнктуры рынка и волатильности курсов валют, есть вероятность, что прогнозируемых денежных потоков не будет достаточно для исполнения финансовых обязательств перед кредиторами.	Для управления данным риском Компания проводит краткосрочное, среднесрочное и долгосрочное планирование денежных потоков, мониторинг и контроль реализации инвестиционных проектов, управление дебиторской задолженностью и оптимизацию долговой структуры.
Риск изменения законодательства	Риск потерь, связанных с тем, что законодательство или не было учтено вообще, либо изменилось в период реализации проектов.	Большинство проектов ОХК реализуется на базе специальных экономических зон (СЭЗ), которые предоставляют инфраструктуру, льготы, освобождение от определенных налогов и другие экономические преференции для участников СЭЗ, реализующих проекты на территории СЭЗ. Законодательство, регулирующее деятельность участников СЭЗ, достаточно комплексное и подвержено изменениям в силу внешних факторов, в том числе, вступление Казахстана во Всемирную торговую организацию, расширение сотрудничества между странами-участницами Евразийского экономического союза, экономические и политические реформы в Казахстане. Учитывая данные факторы, экономические показатели инвестиционных проектов, реализуемых ОХК на территории СЭЗ, подвержены риску снижения в связи с изменением законодательства и отменой имеющихся преференций и льгот для участников СЭЗ.	Для минимизации данного риска ОХК ведет постоянный мониторинг законодательства и принимает активное участие в обсуждениях проектов законов и подзаконных актов, которые могут повлиять на деятельность СЭЗ и проектов, размещенных на территории СЭЗ.



Наименование	Определение	Описание	Меры по минимизации
Риск возникновения чрезвычайных ситуаций на производстве	Риск значительных потерь, разрушений, ущерба здоровью людей или окружающей природной среде, человеческих жертв вследствие аварии, опасного природного явления, катастрофы, стихийного или иного бедствия.	Так как ОХК реализует проекты в нефтехимической сфере, все проекты, так или иначе, имеют существенные риски возникновения чрезвычайных ситуаций во время производства на всех этапах, от начала строительства и заканчивая эксплуатацией производственных мощностей. Риск повышается для производств, где по стандартам законодательства РК данное производство считается опасным.	Для управления данным видом риска ОХК строго следует требованиям законодательства РК о производственной безопасности, требованиям по эксплуатации и обслуживанию оборудования, указанным в регламентирующих документах производителей оборудования, проводит работы по обучению, контролю и обеспечению безопасности на производственных участках, внедряет планы по ликвидации аварий и реагированию в случае чрезвычайных ситуаций на производстве, использует программы страхования для защиты имущества. ОХК стремится к самым высоким стандартам в промышленной безопасности и постоянно совершенствуется в этом вопросе.
Риск недостижения результатов инвестиционных проектов	Риск недостижения утвержденных параметров проекта по сроку, качеству, стоимости или иным параметрам.	ОХК реализует различные проекты, параметры которых утверждаются уполномоченными органами ОХК и Фонда. Отклонения от утвержденных параметров, превышающие предельно допустимые значения, приводят к недополучению операционной прибыли и, соответственно, влияют на финансовую устойчивость группы ОХК.	Для минимизации данного риска ОХК усиливает технический надзор и контроль качества проектирования, внедряет передовые практики управления проектами и привлекает высококвалифицированные кадры.



Наименование	Определение	Описание	Меры по минимизации
Технологический риск	Риск потерь, связанный с выбором устаревшей технологии/оборудования и/или технологии/оборудования, не отвечающих требованиям проекта.	Так как в проектах, реализуемых ОХК, используются различные технологии и виды оборудования, существует риск, что выбранные технологии и/или оборудование будут менее эффективными, чем аналоги, или не будут отвечать требованиям, предъявляемым параметрами проекта. Все это может привести к сниженным экономическим показателям проекта.	Для управления данным видом риска ОХК наращивает технические компетенции, работает с научно-исследовательскими центрами на территории РК, постоянно следит за развитием технологий и лучшими решениями, используемыми на рынке.

В целях уменьшения вероятности реализации рисков ОХК проводятся следующие мероприятия:

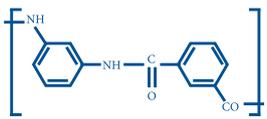
- На ежеквартальной основе проводится мониторинг утвержденных мероприятий по митигации рисков;
- На постоянной основе контролируется исполнение утвержденного графика реализации каждого из инвестиционных проектов;
- Проводится мониторинг деятельности дочерних и зависимых организаций в части исполнения утвержденного Плана развития;
- На ежеквартальной основе рассматриваются Отчеты по рискам и Отчеты об исполнении утвержденного Плана мероприятий по управлению рисками ОХК и ДЗО.

В 2017 году Службой по управлению рисками планируется провести следующие мероприятия:

- Регулярная актуализация идентифицированных рисков в части оценки и мероприятий по управлению ими;

- Информирование Наблюдательного совета ОХК об уровне рисков;
- Исполнение утвержденных мероприятий по митигации рисков;
- Актуализация внутренних документов, регламентирующих процесс управления рисками и внутреннего контроля;
- Проведение ежегодного обучения и тестирования риск-координаторов.

Отчет об устойчивом развитии



Полиамид

– пластмассы на основе линейных синтетических высокомолекулярных соединений, содержащих в основной цепи амидные группы $-\text{CONH}-$. Основная часть полиамидов – частично кристаллические термопластические полимеры, которые отличаются высокой прочностью, жесткостью и вязкостью, а также стойкостью к воздействию внешней среды. Большая часть свойств объясняется наличием амидных групп, которые связаны между собой с помощью водородных связей. Полиамиды используются в машиностроении, автомобильной промышленности, текстильной промышленности, медицине и других областях. В текстильной отрасли из полиамида изготавливают нити, ткани.



Деятельность ОХК в области устойчивого развития носит системный характер и включает создание благоприятных условий труда, обеспечение безопасности на рабочем месте, охрану окружающей среды, а также поддержку социально-экономического развития в регионах присутствия. Важным условием обеспечения устойчивого развития ОХК является эффективное взаимодействие с заинтересованными сторонами. ОХК уделяет особое внимание соблюдению интересов и прав заинтересованных сторон и стремится максимально полно учитывать мнения и ожидания своих заинтересованных сторон на системной основе.

При осуществлении деятельности в области устойчивого развития ОХК руководствуется следующими принципами:

- Открытость;
- Подотчетность;
- Прозрачность;
- Этичное поведение;
- Уважение интересов заинтересованных сторон;
- Законность;
- Соблюдение прав человека;
- Нетерпимость к коррупции;
- Недопустимость конфликта интересов;
- Личный пример.

Полный текст принципов устойчивого развития доступен на официальном сайте ОХК (www.ucc.com.kz).

Деятельность ОХК в области устойчивого развития регулируется положениями Кодекса корпоративного управления, а также рядом политик, среди которых:

- Политика в области охраны здоровья, техники безопасности и охраны окружающей среды;
- Концепция комплексной системы управления безопасностью ОХК;
- Кадровая политика;
- Политика корпоративной социальной ответственности ОХК.

Вышеперечисленные политики в области устойчивого развития, а также Кодексы корпоративного управления и корпоративной этики размещены в публичном доступе на интернет-сайте ОХК (www.ucc.com.kz).

4.1. ОБ ОТЧЕТЕ

Годовой отчет ОХК охватывает период с 1 января по 31 декабря 2016 года.

При подготовке Отчета об устойчивом развитии мы ориентировались на «Руководство по отчетности в области устойчивого развития» версии G4, разработанное международной организацией «Глобальная инициатива по отчетности» (Global Reporting Initiative – GRI).

Учитывая деятельность ОХК, характер его воздействия, а также разумные ожидания и интересы заинтересованных сторон, мы руководствовались принципами определения содержания Отчета при принятии решений о том, каким должно быть содержание Отчета об устойчивом развитии. С учетом критериев GRI G4, наш Отчет подготовлен в соответствии с «Основным вариантом»

руководства, который в наибольшей степени отвечает потребностям нашей Компании и позволяет удовлетворить информационные потребности заинтересованных сторон группы ОХК.



ОПРЕДЕЛЕНИЕ СОДЕРЖАНИЯ И КАЧЕСТВА ОТЧЕТА

В Годовом отчете мы старались изложить качественную информацию, чтобы заинтересованные стороны смогли оценивать деятельность ОХК и его ДЗО корректно и обоснованно. Все данные, приведенные в Отчете, предоставлены структурными подразделениями ОХК в соответствии с Регламентом подготовки Годового отчета ОХК и не проходили проверку внешними аудиторами (кроме Консолидированной финансовой отчетности за 2016 г.). В соответствии с «Основным вариантом» мы раскрыли основную информацию об ОХК и его ДЗО, сообщая о воздействии своей экономической, экологической, социальной деятельности и деятельности по корпоративному управлению на экономику, окружающую среду и общество.

Полнота – в настоящем Отчете представлена информация по всем направлениям устойчивого развития ОХК за отчетный период в соответствии с принципами, показателями и элементами GRI G4. Для определения границ влияния и значимости аспектов мы провели анализ по всем существенным воздействиям на экономику, окружающую среду

и общество с учетом мнения заинтересованных структурных подразделений ОХК и Единственного участника.

Сбалансированность – в Отчете мы постарались отразить положительные и отрицательные результаты нашей деятельности, чтобы заинтересованные стороны могли объективно оценить результаты деятельности ОХК за отчетный период.

Сопоставимость – представленные данные в Отчете раскрывают информацию о деятельности ОХК и его группы в динамике за последние три года, чтобы позволить заинтересованным сторонам анализировать изменения в результативности ОХК и дать возможность анализа в сравнении с другими организациями.

Точность – Отчет был подготовлен в соответствии с руководством GRI G4. Мы стремились отразить достаточно точную, конкретную и подробную информацию, чтобы заинтересованные стороны могли оценить результаты деятельности ОХК. Информация, отражающая экономические, экологические, социальные темы и показатели, собрана на основании

подтвержденных данных, для этого мы использовали как качественные описания, так и количественные сведения.

Своевременность – настоящий Отчет является первым Отчетом, включающим в себя раздел по устойчивому развитию, подготовленный в соответствии с руководством GRI G4. Подготовка Отчета носит плановый характер, в том числе процесс разработки, проведения соответствующих диалогов со структурными подразделениями ОХК, ДЗО, Единственным участником и публикацию.

Ясность – мы старались сделать наш Отчет в форме, понятной и доступной для заинтересованных сторон, чтобы они были достаточно осведомлены о деятельности ОХК и его ДЗО.

Надежность – информация и процессы, использованные при подготовке данного Отчета, были собраны и проанализированы, а также раскрыты таким образом, который допускает изучение и обеспечивает качество и существенность информации. Настоящий Отчет внешнего независимого заверения не проходил.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ГРАНИЦ ОТЧЕТА

Настоящий Отчет содержит информацию о деятельности ОХК в области устойчивого развития. Кроме того, Отчет предусматривает отдельные разделы о деятельности ДЗО ОХК, а также структурных подразделений ОХК по всем направлениям деятельности, касающимся устойчивого развития, включая экономические, экологические и социальные аспекты воздействия.

Консолидированные финансовые данные, представленные в Годовом отчете, включают в себя следующий перечень дочерних организаций ОХК – АО «УК СЭЗ «ХимПарк Тараз», ТОО «СП СКЗ Казатомпром», ТОО «ХИМ-плюс», ТОО «Полимер Продакшн», ТОО «Karabatan Utility Solutions», ТОО «KLPE». Совместные и ассоциированные компании ТОО «KPI Inc.» и АО «УК СЭЗ «НИНТ» учитывались по методу долевого участия в данных юридических лицах. Ознакомиться с полной версией консолидированной финансовой отчетности ОХК за 2016 год, включая ДЗО и ассоциированные компании,

можно на корпоративном веб-сайте ОХК www.ucc.com.kz в разделе «О КОМПАНИИ».

Информация касательно планов ОХК и его ДЗО на 2017 год носит прогнозный характер и отражает текущие взгляды на будущие события.

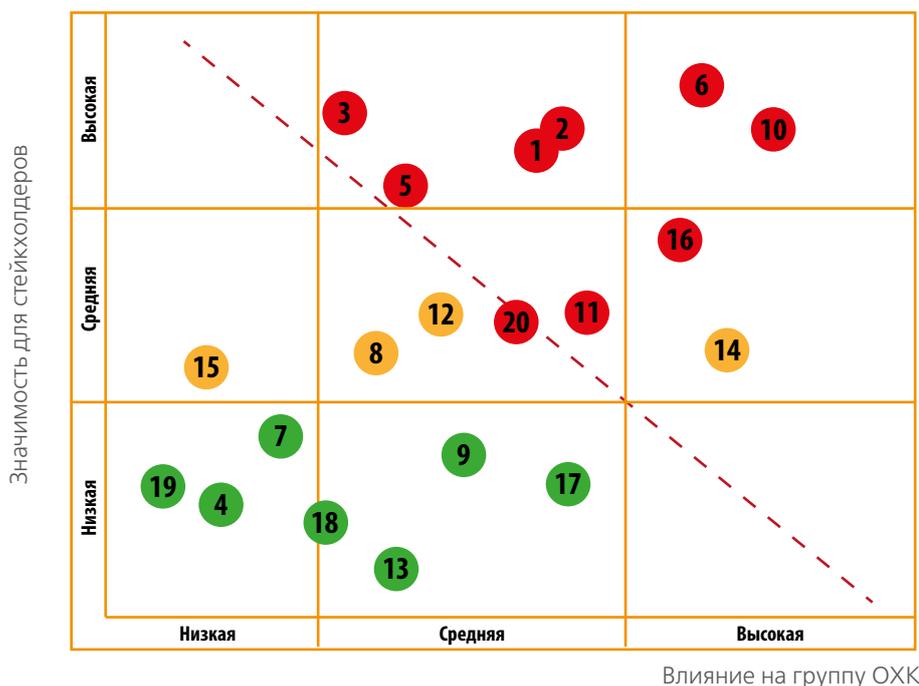
В целях подготовки качественного Отчета о деятельности ОХК в области устойчивого развития и определения содержания Отчета и границ, мы своими силами провели оценку существенности раскрываемых в Отчете аспектов. В процессе определения содержания Отчета рассматривался весь список существенных аспектов и тем, который включал особенности управления ОХК, вопросы отражающие существенное экономическое, экологическое, социальное воздействие, а также вопросы соблюдения прав человека и др.

Для определения наиболее важных и актуальных для ОХК аспектов был проведен семинар совместно с блоком Департамента корпоративного

управления Фонда, а также опрос структурных подразделений ОХК и Единственного участника с использованием интервью, официальных служебных записок по электронному документообороту ARTA SYNERGY.

На основе данных результатов опроса заинтересованных сторон было проведено сравнение и определена степень приоритетности различных аспектов, интересующих заинтересованные стороны. Для установления степени приоритетности и важности аспектов мы построили Матрицу существенности (рисунок 21). Приоритетными и важными к раскрытию были признаны аспекты, которые находятся выше красной линии.

Рис. 21. Матрица существенности аспектов Отчета



Примечание:

1) экономическая результативность; 2) непрямые экономические воздействия; 3) практики закупок; 4) материалы; 5) выбросы; 6) сбросы и отходы; 7) соответствие требованиям; 8) общая информация; 9) механизмы подачи жалоб на экологические проблемы; 10) занятость; 11) здоровье и безопасность на рабочем месте; 12) подготовка и образование; 13) механизмы подачи жалоб на практику трудовых отношений; 14) практики обеспечения безопасности; 15) механизмы подачи жалоб на нарушение прав человека; 16) противодействие коррупции; 17) препятствие конкуренции; 18) соответствие требованиям; 19) маркировка продукции и услуг; 20) неприкосновенность частной жизни потребителя.

4.2. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ СО СТЕЙКХОЛДЕРАМИ

ОХК осознает важность своего влияния на экономику, экологию и общество, стремясь к росту долгосрочной стоимости, обеспечивает свое устойчивое развитие в долгосрочном периоде, соблюдая баланс интересов заинтересованных сторон. Тем самым, подход ответственного, продуманного и рационального взаимодействия с заинтересованными сторонами способствует устойчивому развитию Группы ОХК.

Участие стейкхолдеров в деятельности ОХК и определении ее долгосрочных приоритетов, а также учет интересов всех заинтересованных сторон является необходимым условием для устойчивого развития ОХК и реализации ее стратегических целей. ОХК стремится к конструктивному диалогу,

сотрудничеству и построению взаимовыгодных отношений со всеми заинтересованными сторонами, ориентируясь на лучшую мировую практику.

Основные принципы и методы взаимодействия с заинтересованными сторонами отражены в корпоративных документах ОХК, таких как Консолидированная карта стейкхолдеров ОХК, Кодекс корпоративной этики и Кодекс корпоративного управления. Учитывая высокие требования, предъявляемые всеми заинтересованными сторонами, ОХК стремится обеспечить защиту прав и интересов Единственного участника, а также учесть интересы всех стейкхолдеров, формируя и постоянно совершенствуя механизмы и процедуры корпоративного управления.

Для оценки силы влияния и зависимости нами в 2014 году был разработан перечень стейкхолдеров с указанием сфер их влияния на деятельность Группы компаний ОХК.

По степени влияния Группа компаний ОХК разделяет стейкхолдеров на прямых и косвенных.

Прямые стейкхолдеры – субъекты, оказывающие решающее влияние на деятельность Компании (Единственный участник, инвесторы, орган управления, исполнительный орган, персонал, партнеры, поставщики, потребители продукции, население).

Косвенные стейкхолдеры – лица, их объединения, органы и общественные группы, взаимное влияние которых

находится в прямой или косвенной зависимости от деятельности или решений Компании (государственные органы, конкуренты, учреждения образования и науки, общественные организации, СМИ).

- Участие в форумах, конференциях, выставках;
- Взаимодействие со СМИ;
- Членство в общественных ассоциациях.

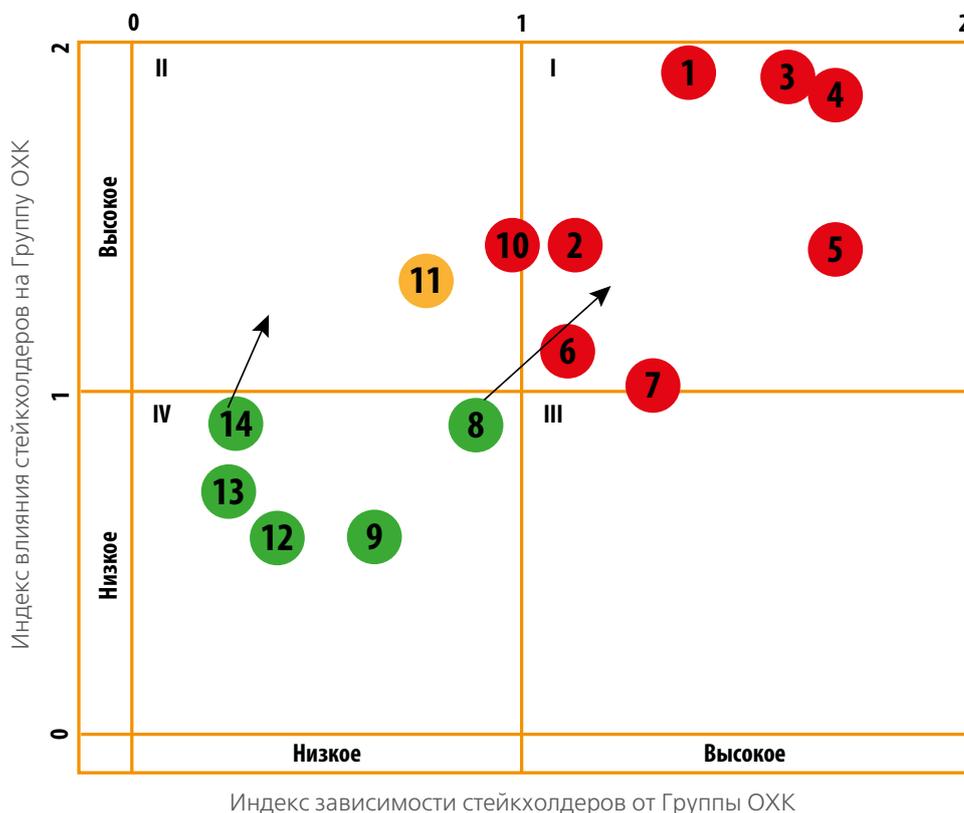
Основными формами (механизмами) взаимодействия с заинтересованными сторонами являются:

- Система каналов корпоративных коммуникаций;
- Встречи, совещания, переговоры, официальная переписка;
- Совместные рабочие группы;
- «Горячие линии» для сотрудников и заинтересованных сторон;
- Презентации для инвесторов;

Существующие формы взаимодействия с заинтересованными сторонами обеспечивают обратную связь, позволяют своевременно выявлять потенциальные риски и угрозы, а также новые возможности для повышения эффективности деятельности ОХК. Более подробные механизмы взаимодействия со стейкхолдерами отражены в Приложении 2 к настоящему Годовому отчету.

На основании полученной от ключевых сотрудников Группы компаний ОХК экспертной оценки индексов влияния и зависимости стейкхолдеров от деятельности Группы ОХК была составлена Матрица влияния и зависимости стейкхолдеров Группы ОХК, определяющая положение важности каждого стейкхолдера. Для заинтересованных сторон, которые окажутся под усилением/снижением зависимости или влияния на деятельность Группы ОХК в ближайшем будущем, представлено прогнозируемое (ожидаемое) изменение показателей взаимного влияния, которое обозначено соответствующим направлением стрелок (рисунок 22).

Рис. 22. Матрица влияния и зависимости стейкхолдеров Группы ОХК



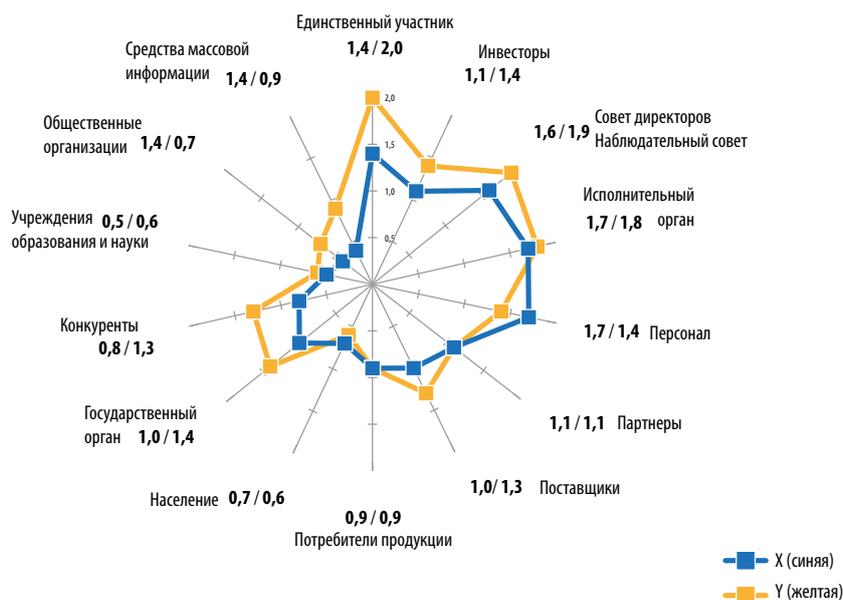
Примечание:

Стрелками указана тенденция изменения взаимного влияния в ближайшее время, с учетом начала операционной деятельности компаний Группы ОХК, где:

- 1 – Единственный участник, 2 – инвесторы, 3 – Совет директоров/Наблюдательный совет, 4 – исполнительный орган, 5 – персонал, 6 – партнеры, 7 – поставщики, 8 – потребители продукции, 9 – население, 10 – государственные органы, 11 – конкуренты, 12 – учреждения образования и науки, 13 – общественные организации, 14 – средства массовой информации.

На основе оценки важности стейкхолдеров разработана Консолидированная карта стейкхолдеров Группы ОХК (рисунок 23). Данная карта отражает степень влияния ключевых стейкхолдеров на Группу ОХК и степень зависимости стейкхолдеров от Группы ОХК.

Рис. 23. Консолидированная карта стейкхолдеров Группы ОХК



Примечание:

- X – индекс интересов/зависимости стейкхолдеров от деятельности Группы ОХК (данная величина на карте обозначена синей линией);
- Y – индекс влияния стейкхолдеров на деятельность Группы ОХК (данная величина на карте обозначена оранжевой линией).

ПРОВЕДЕННЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ В РАМКАХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ЗАИНТЕРЕСОВАННЫМИ СТОРОНАМИ

30 сентября в г. Атырау в рамках регионального инвестиционного форума состоялось первое отраслевое мероприятие «Atyrau Invest – Petro|Chemical Day 2016», организованное акиматом Атырауской области совместно с ОХК.

В программе мероприятия выступили эксперты с докладами о мировых трендах и потенциале развития нефтехимической отрасли РК, шли обсуждения текущей ситуации на рынке, а также были представлены доклады о существующих мерах государственной поддержки и финансировании проектов.

С целью привлечения инвесторов и предпринимателей для организации производств дальнейших переделов на территории СЭЗ «НИНТ» была представлена презентация о работе ОХК, возможностях и преимуществах для малого и среднего бизнеса.

Для субъектов малого и среднего бизнеса ОХК организовала работу Центра

обслуживания предпринимателей, где участники получили консультации от представителей ОХК, KAZNEX INVEST, Фонда развития предпринимательства «ДАМУ», Центра государственно-частного партнерства, Казахстанского института развития индустрии, Национального агентства по технологическому развитию, Национального агентства по развитию местного содержания «NADLoC» и других. Данное мероприятие освещалось казахстанскими электронными и печатными СМИ.

25 ноября в г. Таразе прошел региональный инвестиционный форум, посвященный вопросам привлечения инвестиций и развития агрохимической отрасли – «Taraz Invest – Agro|Chemical Day 2016». Организаторами форума выступили акимат Жамбылской области совместно с ОХК.

В рамках данного мероприятия Председатель Правления ОХК отметил потенциал развития агрохимической

отрасли в РК и рассказал о реализации проектов, направленных на организацию производства базовых агрохимических продуктов, что, в конечном итоге, позволит Жамбылскому региону стать лидером агрохимической отрасли и благоприятной базой для развития малого и среднего предпринимательства.

В данном мероприятии приняли участие профессионалы и эксперты агрохимической отрасли, бизнес-делегации из приграничных государств, представители государственных органов и субъектов малого и среднего предпринимательства. Большой интерес к программе форума проявили инвесторы, рассматривающие химическую отрасль, как привлекательную для вложения инвестиций.

По итогам «Taraz Invest – 2016» были подписаны 12 меморандумов и соглашений на общую сумму 120 млрд. тенге.

НОВОСТИ, РАЗМЕЩЕННЫЕ В ЛЕНТАХ ИНФОРМАЦИОННЫХ АГЕНТСТВ, НА СТРАНИЦАХ ИНТЕРНЕТ-ИЗДАНИЙ, ТЕЛЕКАНАЛАХ, РАДИО, В ЖУРНАЛАХ:

В отчетном периоде в СМИ вышло более 30 информационных материалов о деятельности Группы ОХК:

- В Жамбылской области проходит Международный инвестиционный форум «Taraz Invest – Agro|Chemical Day 2016» – Zakon.kz;
- Свыше 10 меморандумов на 120 млрд. тенге подписано на форуме «Taraz Invest – Agro|Chemical Day 2016» – ABCTV.KZ;
- Ирандық инвесторлар Жамбыл облысында полиэтилен құбырлар шығаруды қолға алмақ – inform.kz;
- Завод по производству сахара построят в Жамбылской области – Strategy2050.kz;
- Завод по производству полиэтиленовых труб запустят в Жамбылской области – today.kz; 365info.kz;
- Как развивается нефтехимическая промышленность Казахстана? Почему за агрохимией будущее – Vlast.kz;
- Как «удобрить» казахстанскую экономику? – Forbes;
- Развитие нефтехимии – гарантия индустриального благополучия государства» – журнал «National Business»;
- Нефтегазохимия – промышленность будущего. О форуме «Atyrau

Invest – Petro|Chemical Day 2016» – журнал о нефтесервисном бизнесе Казахстана – «KazService».

Наиболее содержательным источником информации для иных заинтересованных в деятельности ОХК лиц является корпоративный веб-сайт ОХК (www.ucc.com.kz). Сайт имеет четкую структуризацию, выполнен на трех языках – казахском, русском, английском. Состоит из основных разделов – «О компании», «Деятельность», «Инвесторам», «Проекты», «Новости», «Пресс-центр», «Закупки», «Контакты», «Устойчивое развитие», а также «Корпоративный портал». Кроме того, на главной странице размещены визуальные ссылки на страницу ОХК в Wikipedia (универсальная мультязычная популярная интернет-энциклопедия) и на популярные социальные сети.

За истекший период принято участие в заседаниях рабочих групп по рассмотрению законодотворческих инициатив, в совещаниях государственных органов, во встречах со стратегическими партнерами, подготовлен ряд аналитических и справочных материалов к вышеуказанным заседаниям.

В рамках осуществления деятельности ОХК в отчетном периоде заинтересованными сторонами, а именно депутатами Мажилиса Парламента РК, в рамках заседаний Комиссии при фракции партии «Нур Отан» по контролю за целевым и эффективным использованием бюджетных средств и средств, выделяемых из Национального фонда; фракции партии «Нур Отан» в Мажилисе Парламента РК; Совета по экономической политике при фракции партии «Нур Отан» в Мажилисе Парламента РК; Правительственного часа были подняты вопросы, касающиеся реализации проектов ОХК, финансируемых за счет средств Национального фонда и средств Республиканского бюджета. В рамках вышеуказанных заседаний нами была представлена детальная информация и отчетно-аналитические данные, дополнительно направлены официальные письменные ответы каждому депутату на представленные вопросы, замечания и предложения по обеспечению эффективности использования бюджетных средств, при реализации проектов Государственной программы «Нұрлы жол».

4.3. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ОХК стремится к созданию и росту экономической добавленной стоимости за счет реализации своих инвестиционных проектов в существенных регионах осуществления деятельности. Экономическая результативность ОХК позволяет улучшать социально-экономическую роль в обществе, создавая

новые рабочие места в регионах присутствия и обеспечивая устойчивое развитие не только ОХК и Единственного участника, но и других групп заинтересованных сторон, которое положительно отражается на их экономическом состоянии.

АСПЕКТ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ»

Созданная прямая и распределенная экономическая стоимость, включая доходы, операционные затраты, выплаты сотрудникам, поставщикам сырья и материалов, поставщикам капитала, государству, пожертвования и другие инвестиции в сообщества, а также нераспределенная прибыль

является одним из ключевых показателей отчетности в области устойчивого развития. Данные показатели были рассчитаны на основе данных консолидированной финансовой отчетности ОХК, подготовленной в соответствии с МСФО (таблица 18).



Таблица 18. Расшифровка созданной прямой и распределенной экономической стоимости

Показатели	2014 г. (тыс. тенге)	2015 г. (тыс. тенге)	2016 г. (тыс. тенге)
Созданная прямая экономическая стоимость, в том числе:	2 493 803	18 448 962	19 973 146
Доходы от реализации	1 341 840	4 017 726	6 410 578
Финансовые доходы	372 782	454 840	1 838 762
Прочие неоперационные доходы	779 181	13 976 396	11 723 806
Распределенная экономическая стоимость	(3 789 564)	(9 856 455)	(12 372 497)
Операционные затраты	(2 055 499)	(5 965 449)	(8 398 729)
Заработная плата и другие выплаты и льготы сотрудникам	(1 669 394)	(1 869 150)	(1 944 040)
Выплаты поставщикам капитала	(6 189)	(564 296)	(1 830 493)
Выплаты государству	(58 482)	(1 457 560)	(199 235)
Инвестиции в местные сообщества	0	0	0
Нераспределенная экономическая стоимость	(1 295 761)	8 592 507	7 600 649

Детальная информация о финансово-экономических результатах деятельности ОХК за 2016 год представлена в аудированной консолидированной финансовой отчетности, размещенной на корпоративном сайте ОХК www.ucc.com.kz в разделе «О Компании – финансовая

отчетность», а также в разделе 5 – «Консолидированная финансовая отчетность» данного Годового отчета.

7 апреля 2016 года Совет директоров Фонда одобрил предоставление гарантии исполнения ТОО «KPI Inc.» обязательств перед Государственным

банком развития Китая (ГБРК). **Для справки:** в рамках исполнения отлагательных условий по кредитному соглашению между ТОО «KPI Inc.» и ГБРК в феврале 2017 года выпущена гарантия Фонда на сумму кредита в пользу ГБРК.

АСПЕКТ «ПРАКТИКИ ЗАКУПОК»

Порядок осуществления закупок товаров, работ, услуг ОХК регламентирован Правилами закупок товаров, работ и услуг АО «Самрук-Қазына» и организациями, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления, утвержденными решением Совета директоров АО «Самрук-Қазына» от 28 января 2016 года и Инструкцией по организации и проведению закупок товаров, работ и услуг в ОХК, утвержденной решением Правления ОХК от 12 марта 2015 года. Кроме того, осуществление закупок в Группе ОХК регламентируется Политикой АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» по управлению закупочной деятельностью, утвержденной решением Совета Директоров Фонда 10 декабря 2015 года в рамках реализации Программы трансформации Фонда.

Решением Правления Фонда 30 мая 2016 года (протокол № 19/16) утверждены следующие документы в области закупочной деятельности:

- Стандарт АО «Самрук-Қазына» по управлению закупочной деятельностью – «Проведение предварительной квалификации потенциальных поставщиков»;
- Стандарт АО «Самрук-Қазына» по управлению закупочной деятельностью – «Проведение закупок»;
- Стандарт АО «Самрук-Қазына» по управлению закупочной деятельностью – «Контроль и мониторинг закупочной деятельности».

Закупки товаров, работ, услуг основываются на принципах:

- Гласности и прозрачности процесса закупок;
- Оптимального и эффективного расходования денег, используемых для закупок;
- Приобретения качественных товаров, работ, услуг;

- Предоставления всем потенциальным поставщикам равных возможностей для участия в процессе закупок при условии поддержки организаций инвалидов (физических лиц – инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность), состоящих в Реестре организаций инвалидов (физических лиц – инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга (Фонд или его ДЗО);
- Добросовестной конкуренции среди потенциальных поставщиков;
- Содействия закупкам между организациями, входящими в Группу компаний Фонда, с целью развития внутривнутрихолдинговой кооперации;
- Контроля и ответственности за принимаемые решения;
- Минимизации участия посредников в процессе закупок;
- Эффективной реализации инвестиционных стратегических проектов.

В целях соблюдения основных принципов закупок в Правилах закупок содержатся нормы, предусматривающие право заказчика включать в тендерную документацию требования к потенциальным поставщикам, обеспечивающие эффективность и прозрачность процесса отбора, в том числе, квалификационные требования, соответствие стандартам заказчика и законодательству РК.

Процесс закупок состоит из следующих шагов, позволяющих установить единые и понятные правила для всех организаций, входящих в Группу Фонда:

- Разработка и утверждение планов закупок;
- Выбор поставщика;

- Заключение и исполнение договора о закупках.

В целях обеспечения прозрачности процедур закупок, а также эффективности расходования денежных средств, закупки способами открытого тендера и запроса ценовых предложений осуществляются в информационной системе электронных закупок Фонда («Электронный план закупок и автоматизированная система формирования отчетности»). В отдельных случаях возможен закуп способом открытого тендера в соответствии со Специальным порядком осуществления закупок консультационных услуг по сопровождению реализации Программы трансформации Фонда.

Отчетность по вопросам закупок предоставляется посредством системы «Электронный план закупок и автоматизированная система формирования отчетности».

В 2016 году ОХК заключены договоры закупок товаров, работ и услуг на общую сумму 1 169,2 млн. тенге, при этом доля местного (казахстанского) содержания в закупках составила 45,1%. Стоимость закупок дочерних и зависимых организаций ОХК в существенных регионах осуществления деятельности в 2016 году составила 11 230,8 млн. тенге с долей местного содержания 35,3% (таблицы 19, 20).

Таблица 19. Местное содержание в общем объеме закупок Группы ОХК

Период	Общая сумма закупок, млн. тенге	Местное содержание (факт),%	Местное содержание (план),%
ОХК			
2014 г.	546,3	54	40
2015 г.	426,4	86,7	42
2016 г.	1 169,2	45,1	40
ДЗО ОХК			
2014 г.	4 029,3	46,9	38
2015 г.	9 549,9	58,9	38
2016 г.	11 230,8	35,9	35

Существенные регионы осуществления деятельности Группы ОХК включают в себя СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» в Атырауской области (Западный регион), СЭЗ «Химический парк Тараз» в Жамбылской области (Южный регион), г. Степногорск (Акмолинская область) и головной офис ОХК в г. Астане.

Таблица 20. Доля расходов на местных поставщиков в существенных регионах осуществления деятельности

Наименование	2014 г. (тенге)		2015 г. (тенге)		2016 г. (тенге)	
Всего по Плану закупок (без учета НДС)	630 438 261,3	100%	546 441 595,0	100%	1 214 189 018,5	100%
Всего по Плану закупок для использования в существенных регионах осуществления деятельности и израсходованных на местных поставщиков (без учета НДС)	520 438 261,3	82,6%	275 441 595,0	48,8%	638 914 018,5	52,6%
Фактически израсходовано на местных поставщиков в существенных регионах осуществления деятельности (без учета НДС)	495 271 249,24	95,2%	256 303 569,2	93,1%	618 613 422,5	96,8%



4.4. ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

ТОО «Объединенная химическая компания» и все дочерние зависимые компании признают, что управление охраной здоровья, труда и окружающей среды (ОЗТОС) имеет первостепенное значение для эффективной деятельности компаний. Деятельность по охране окружающей среды рассматривается как неотъемлемая часть повседневной работы, где полноценно осознана необходимость поддержания экологического равновесия, обеспечения экологически устойчивого социально-экономического развития общества. Компания успешно сформулировала свою политику ОЗТОС, одним из ключевых пунктов которой является управление деятельностью Компании и сопутствующими рисками в соответствии с требованиями национального и международного законодательства и нормативных документов, и применение общепринятых отраслевых норм и стандарта OHSAS18001. Таким образом, охрана здоровья, труда и окружающей среды и устойчивое развитие включены в оценку всех стратегических решений и эффективности деятельности Компании.

Согласно политике, основными принципами управления ОЗТОС являются активное содействие развитию культуры охраны здоровья, труда и окружающей среды, где все сотрудники и поставщики услуг подают личный пример и разделяют ответственность по обеспечению высоких показателей ОЗТОС. Следуя принципу недопущения травматизма работников, прямо или косвенно задействованных в наших операциях, и принимая меры по охране наших активов и окружающей среды в местах присутствия, поставлена задача разработать и совместно использовать системы, обеспечивающие проведение систематической оценки всех рисков в области ОЗТОС на всех этапах нашей деятельности, а также использовать соответствующие средства контроля для управления рисками для сотрудников, подрядных компаний и общественности. Наряду с этим очевидна необходимость в непрерывном снижении негативного воздействия деятельности на окружающую среду, выявлении и управлении рисками в области ОЗТОС, повышении

энергоэффективности, обеспечении прозрачности и информированности.

В Компании действует интегрированная система экологического менеджмента, фундаментом которой также является действующее природоохранное законодательство, принципы экологического менеджмента и процессный подход. Таким образом, в рабочем состоянии поддерживаются система управления в области качества, охраны окружающей среды, охраны здоровья и обеспечения безопасности труда в соответствии с требованиями ISO 14001 и OHSAS18001. Действие данной политики распространяется на всех работников ОХК, а также подразумевает включение ответственности и требований по ОЗТОС для работников ОХК и подрядных организаций в контракты и должностные инструкции. С целью сохранения экологического благополучия и снижения негативного воздействия на окружающую среду мы планируем и исследуем возможности применения и внедрения новых практик и технологий совместно с поддержанием действующих принципов.

АСПЕКТ «МАТЕРИАЛЫ»

Израсходованный материал гранулированной серы по массе составляет 41 892,12 т. Гранулированная сера – невозобновляемое сырье, повторно не используется.

АСПЕКТ «ЭНЕРГИЯ»

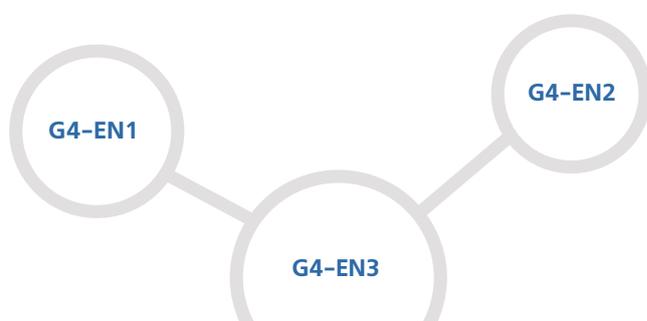
В Группе наших ДЗО техническая концепция производства предусматривает максимально полную и экономически целесообразную утилизацию энергии, выделяющейся в экзотермических реакциях процесса в форме перегретого пара. Все процессы, используемые в различных частях установки, основаны на специфическом и ценном опыте, накопленном в результате многолетних научных исследований, практической деятельности, что гарантирует

эффективную эксплуатацию всего производства в целом.

Применяемая технология обеспечивает соблюдение всех необходимых экологических норм. Производство безопасно для окружающей среды. Технические решения, принятые по данному производству, соответствуют требованиям экологических, санитарно-гигиенических, противопожарных и других норм и правил и обеспечивают безопасную для жизни

и здоровья людей эксплуатацию объектов, что соответствует международным стандартам и нормативам по воздействию на окружающую среду. Используемое оборудование соответствует казахстанским стандартам и нормативам экологической безопасности.

Потребление электроэнергии внутри организаций Группы ОХК в 2016 году составило 34 239 778 кВт*ч. Одной из будущих задач по энергосбережению и повышенной энергоэффективности для ОХК является снижение объема потребляемых энергоресурсов, в том числе за счет:



- Снижения расхода энергоресурсов на собственные нужды ДЗО;
- Совершенствования механизмов проведения контроля над энергозатратами;
- Оснащения объектов Компании приборами учета электрической

энергии и других топливо-энергетических ресурсов;

- Организации процесса сбора информации на основе данных приборов.

Следует отметить, что в целях снижения расхода энергоресурсов на собственные нужды используется 9 500 Гкал тепловой энергии за счет утилизации попутных газов.

Ниже (таблица 21) представлены данные по потреблению энергии внутри Группы ОХК.

Таблица 21. Потребление энергии организациями Группы ОХК в 2016 г.

Элемент G4	Ед. изм.	Объем/количество
Потребление энергии внутри организации	Общее потребление электроэнергии	кВт*ч 34 239 778
	Электроэнергия ТОО «СП СКЗ Казатомпром»	кВт*ч 20 771 667
	Электроэнергия ТОО «Полимер Продакшн»	кВт*ч 13 468 111
Энергоемкость	Общая энергоемкость	кВт*ч/т.т.п. ¹ 4,333
	Энергоемкость для ТОО «СП СКЗ Казатомпром»	кВт*ч/т.т.п. 0,163
	Энергоемкость для ТОО «Полимер Продакшн»	кВт*ч/т.т.п. 4,170

АСПЕКТ «ВОДА»

Мы осознаем свою социальную ответственность перед обществом и окружающей средой и стремимся к рациональному использованию водных ресурсов. Вода используется во всех производственных процессах и является неотъемлемой частью хозяйственно-бытовых нужд на объектах наших ДЗО. Мы понимаем, что

вода является ценным и дефицитным природным ресурсом и пропагандируем бережное отношение к использованию воды. Общий объем забираемой воды в 2016 году составил 270 495 м³ технической воды и 16 490 м³ хозяйственно-питьевой воды. Общий объем многократно

и повторно используемой воды составил 3 400 м³.

Единственные источники воды, на которые оказывает существенное влияние водозабор организаций группы ОХК – система водоводов ГКП «Атырау Су Арнасы» и река Селета в Акмолинской области.

АСПЕКТ «ВЫБРОСЫ»

Прямые выбросы парниковых газов для ТОО «СП СКЗ Казатомпром» отсутствуют, в то время как для ТОО «Полимер Продакшн» они составили:

- Двуокись углерода (CO₂) – 423,397 т;
- Метан (CH₄) – 0,161221 т;
- Закись азота (N₂O) – 2,379958 т.

Загрязняющими атмосферу вредными веществами на территории производства ТОО «СП СКЗ Казатомпром» являются:

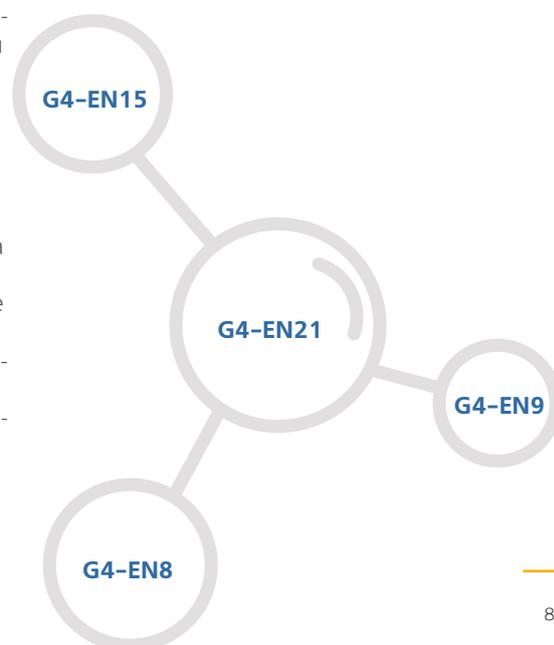
- Аэрозоли серной кислоты и сернистый ангидрид в отходящих газах конечной абсорбционной башни;
- Пары дизельного топлива, в которых присутствуют предельные углеводороды C12-C19 и сероводород от расходных емкостей с дизельным топливом;

- Аэрозоли серной кислоты от склада серной кислоты, в том числе при аварийном разливе;
- Сажа, азота оксид, азота диоксид, серы диоксид, углерода оксид в период разогрева печи для сжигания, выхлопные газы, продукты неполного сгорания.

Фактические данные:

- Сернистый ангидрид (SO₂) – 0,196 т/г;
- Окись углерода (CO) – 0,472 т/г;
- Окислы азота (в перерасчете на NO₂) – 0,064т/г;
- Серная кислота (по молекуле H₂SO₄) – 0,001т/г;
- Углерод (сажа, углерод черный) – 0,020 т/г;
- Прочие вещества (сера элементарная) – 0,297 т/г.

Итого объем выбросов загрязняющих веществ в атмосферу за 2016 год – 1,050 т/г.



¹ тыс. тонн продукции.

По результатам контроля концентрации загрязняющих веществ, содержащихся в выбросах организованных источников, не превышают значения предельно допустимых выбросов на период 2016 года.

В ТОО «Полимер Продакшн», согласно нормативам предельно допустимых выбросов (ПДВ), определены стационарные источники выбросов вредных веществ (организованные и неорганизованные). Объем валовых

выбросов от стационарных источников в 2016 году составил 491,41 т при установленном нормативе 499,45 т в год. Фактические объемы валовых выбросов от стационарных источников: всего – 491,41 т в год, в том числе: твердые – 44,84 т, газообразные – 446,57 т, из них значимые загрязняющие вещества: NO_x – 10,18 т, SO₂ – 0,81 т, CO_x – 208,57 т.

Производится постоянный контроль и мониторинг эмиссий в окружающую

среду, направленные на установление системы нормативов состояния и предельно-допустимого воздействия на компоненты окружающей среды, необходимых для эффективного осуществления управления охранной окружающей среды. Основной задачей проведения экологического контроля эмиссий является выявление масштабов изменения качества окружающей среды в пределах санитарно-защитной зоны предприятия и на ее границе.

АСПЕКТ «СБРОСЫ И ОТХОДЫ»

Снижение негативного воздействия сброса сточных вод достигается путем очистки промышленных и хозяйственно-бытовых стоков на специализированных очистных сооружениях. Двухступенчатая очистка стоков механическим и биологическим методами позволяет достичь требуемого качества сбрасываемых сточных вод в соответствии с нормами экологического законодательства. Общий объем

стоков после биологической очистки составил 21 306 м³. Водоотведение производится в соответствии с договорами, заключенными со специализированными организациями: отвод стоков осуществляет служба «Степногорск – Водоканал», очистка стоков производится ТОО «Энергосервис».

Существенные разливы веществ на грунт или поверхность воды не зафиксированы.

Из перевезенных, импортированных, экспортированных или переработанных отходов, считающихся «Опасными», согласно приложениям I, II, III и IV к Базельской конвенции, имеет место быть только отработанный растворитель общим объемом 1 200 л.

По отношению к ключевым зонам биоразнообразия и связанных с ними местообитаний сбросы организаций никакого влияния и негативного воздействия не оказывают. Сбросы в водные объекты, признанные профессионалами особенно уязвимыми в силу их относительного размера, роли или статуса редкой,

находящейся под угрозой или исчезающей системы, или объекты на любой другой охраняемой природной территории, признанной на национальном или международном уровне, нашими организациями не производятся.

Общая масса и количество отходов, размещенных на полигоне лицензированными сторонними организациями, составляют:

- 27,885 т/г твердо-бытовых отходов;
- 11,7 т/г мусора;
- 500 шт. люминесцентных ламп;
- 70 кг оргтехники;
- 2,5 т/г металлических отходов;
- 5,3 кг медицинских отходов;
- 112 т/г производственных отходов.

Общая масса отходов с разбивкой по видам и методам обращения:

- Коммунальные отходы – 70 т.
- Производственные отходы:
 - Отработанный растворитель – 1,2 т;
 - Бочки из-под растворителя – 0,12 т;
 - Тара из-под лакокрасочных материалов – 0,88 т.

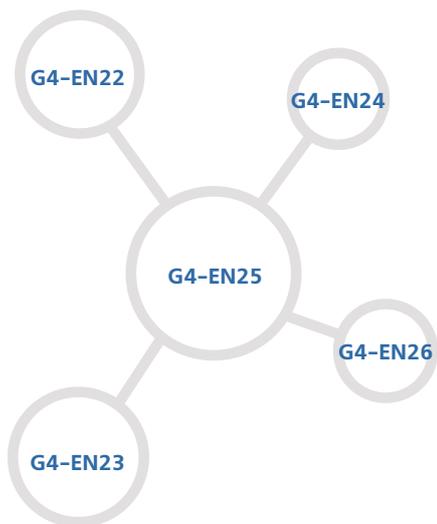


Таблица 22. Фактические данные по сбросам и отходам Группы ОХК

Предельно допустимые концентрации сточных вод – взвешенные вещества	мг/л	140
Химическое потребление кислорода	мг/л	140,1
Биохимическое потребление кислорода	мг/л	67,7
Азот аммонийный	мг/л	18,0
Нефтепродукты	мг/л	0,3
Синтетические поверхностно-активные вещества	мг/л	0,25
Сухой остаток	мг/л	1 000
Железо	мг/л	1,5
Хром	мг/л	0,04
Медь	мг/л	0,05
Цинк	мг/л	0,06

Хлориды	мг/л	238,0
Нитраты	мг/л	0,9
Фосфаты	мг/л	2,0
Свинец	мг/л	0,004
Алюминий	мг/л	0,14
Водородный показатель	pH	6,5–8,5
Растворимый кислород	мг/л	5–11,2

Влияние объекта на поверхностные воды, имеющие рыбохозяйственное или культурно-бытовое значение, отсутствует. Предприятие размещается вне водоохранных зон. Воздействие на водные ресурсы рассматривается как допустимое.

АСПЕКТ «ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ»

Общие расходы и инвестиции в охрану окружающей среды

Мы признаем, что управление промышленными отходами является одним из экологических приоритетов государственных органов, хозяйствующих субъектов и местных сообществ. В целях предотвращения и смягчения воздействия на окружающую среду и систему экологического менеджмента на всех объектах ДЗО проводятся различные работы, связанные с обращением с отходами и очисткой выбросов и сбросов, а также мероприятия по предотвращению воздействия на окружающую среду.

Общие расходы на охрану окружающей среды в 2016 году составили 7 754,783 тыс. тенге, включая:

- Расходы, связанные с обращением с отходами, очисткой выбросов и ликвидацией экологического ущерба составили 2 687,907 тыс. тенге;
- Расходы на предотвращение воздействия на окружающую среду и систему экологического менеджмента – 5 066,876 тыс. тенге, в том числе:
 - охрана воздушного бассейна – 4 687,2 тыс. тенге;
 - затраты на благоустройство территории (сезонный уход, полив зеленых насаждений) – 297 тыс. тенге;
 - внедрение систем управления и наилучших безопасных технологий – 65,184 тыс. тенге;
 - экологическое просвещение и пропаганда – 17,243 тыс. тенге;

- договор обязательного экологического страхования – 0,249 тыс. тенге.

Выплаты за экологические нарушения, включающие в себя штрафы в виде начисления за сверхнормативные выбросы в окружающую среду, сверхнормативные сбросы загрязняющих веществ, несанкционированное размещение отходов отсутствуют.

В дальнейшие планы ОХК включена полноценная реализация Политики ОЗТОС, разработка и внедрение планов мероприятий по управлению отходами в ДЗО. Показателем исполнения указанных планов мероприятий будет служить повышение качества экологического менеджмента и постепенное снижение затрат на обращение с отходами.

G4-EN31



4.5. СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Наши работники – наша главная ценность и основной ресурс. От уровня их профессионализма и безопасности напрямую зависят результаты нашей деятельности и создаваемая стоимость.

Поэтому мы:

- Привлекаем на открытой и прозрачной основе профессиональных кандидатов с рынка труда и развиваем своих работников на основе принципа меритократии;
- Обеспечиваем безопасность и охрану труда наших работников;
- Проводим оздоровительные программы и оказываем социальную поддержку работникам;
- Создаем эффективную систему мотивации и развития работников;
- Развиваем корпоративную культуру.



АСПЕКТ «ЗДОРОВЬЕ И БЕЗОПАСНОСТЬ НА РАБОЧЕМ МЕСТЕ»

К важнейшим основополагающим принципам в своей деятельности ОХК относит обеспечение приоритета жизни, здоровья и состояния защищенности работников. ОХК следует этим принципам в соответствии с законодательством РК и общепризнанными стандартами, направленными на исключение воздействия вредных и опасных производственных факторов на работников в процессе трудовой деятельности.

В рамках корпоративной социальной ответственности созданы необходимые условия для труда работников. В соответствии с Правилами оказания социальной поддержки работникам предусмотрено предоставление материальной помощи для оздоровления при предоставлении ежегодного оплачиваемого трудового отпуска, в связи с рождением/усыновлением/удочерением ребенка, в связи со смертью работника/родственников, другие компенсационные выплаты и добровольное медицинское страхование на случаи болезни работника и членов его семьи.

Проводится постоянная работа по созданию безопасных условий труда, снижению травматизма при выполнении технологических операций, улучшению производственных и санитарно-бытовых условий труда работников, а также по уменьшению влияния вредных и неблагоприятных факторов.

При приеме на работу, а также в течение года на постоянной основе проводится ознакомление с внутренними нормативными документами, которые регламентируют систему охраны труда и техники безопасности в Компании. Перед допуском на рабочее место для всех работников подрядных организаций проводится вводный и первичный инструктаж. Первичный инструктаж на рабочем месте проводят с каждым работником с практическим показом безопасных приемов труда (оформляется в журнале инструктажа в разделе «Регистрация первичного инструктажа на рабочем месте»). При ежедневном допуске для работников подрядных организаций проводится целевой инструктаж, где указываются меры безопасности, опасные и вредные производственные факторы, имеющиеся на объекте ДЗО. Программы производственного обучения предусматривают обучение персонала:

- По безопасному выполнению работ, эксплуатации оборудования;
- По оказанию первой медицинской помощи;
- По пользованию средствами индивидуальной и коллективной защиты, предохранительными устройствами.

Для профессий с вредными условиями труда проводится доплата за время фактической работы во вредных условиях труда, определены дополнительные дни к трудовому отпуску и выдается спецпитание. Сотрудники аттестованы на право проведения работ в области промышленной

безопасности. Ежегодно разрабатываются планы мероприятий по ликвидации или снижению поражающего воздействия опасных производственных факторов на основании результатов проверки состояния промышленной безопасности и аттестации рабочих мест.

Работа по обеспечению соблюдения требований безопасности и охраны труда проводилась в соответствии с законодательством, нормативно-правовыми и регламентирующими актами РК.

В целях сохранения и укрепления физического и психологического здоровья работников ОХК будет продолжено осуществление добровольного страхования на случай болезни работников и членов их семей. Затраты по данной статье в 2016 году составили 106 526 944 тенге при плане 147 143 380 тенге, в 2015 году – 65 027 090 тенге при плане 113 101 160 тенге. Расходы на обязательное страхование работников от несчастных случаев при исполнении ими трудовых обязанностей в 2016 году составили 13 947 306 тенге при плане 18 538 332 тенге, в 2015 году – 6 894 552 тенге при плане 22 211 314 тенге.

В 2016–2017 годы успешно был дан старт программе по сертификации системы менеджмента производственной безопасности и охраны труда в соответствии с требованиями стандарта OHSAS18001, внедрена Политика в области охраны здоровья,

техники безопасности и охраны окружающей среды.

Разработаны и внедрены документы по Положению о производственном контроле за соблюдением требований промышленной безопасности на опасном производственном объекте.

Реализован 3-х ступенчатый производственный контроль:

- Наличие Декларации безопасности опасного промышленного объекта;
- Наличие планов ликвидации аварий;
- Проведение тренировок по Плану ликвидации аварийных ситуаций;
- Выполнение мероприятий по предупреждению и ликвидации аварий;
- Выполнение мероприятий по материалам расследования несчастных случаев, инцидентов и аварий.

Выполнен годовой план аттестации рабочих мест, мероприятий по приведению условий труда на каждом рабочем месте в соответствие с требованиями правил и норм по охране труда. На объектах ДЗО ОХК выполнены замеры напряженности поля, шумов и вибрации, определены вредные и опасные факторы производственной среды, влияющие на здоровье работников на рабочих местах, разработаны и реализованы планы мероприятий по улучшению условий безопасности труда, работа на которых связана с воздействием вредных и опасных факторов, установлены соответствующие льготы.

Для контроля состояния здоровья работников проведены запланированные на 2016 год медицинские осмотры. Согласно установленным нормам, работники обеспечены необходимыми средствами индивидуальной защиты, в том числе электрзащитными средствами, а также спецпитанием, медикаментами. В 2016 году случаев профессиональных заболеваний работников ДЗО ОХК не зарегистрировано.

В отчетном периоде были организованы и проведены целевые проверки состояния технической эксплуатации,

техники безопасности, охраны труда и пожарной безопасности во всех ДЗО, по итогам которых оформлены акты-предписания, касающиеся несоответствий нормативно-технической документации, организации эксплуатации, техники безопасности и охраны труда, и разработаны соответствующие мероприятия.

В течение 2016 года ОХК приняла участие в работе по разработке Отраслевой рамки квалификаций нефтегазовой отрасли (далее – ОРК), организованной Ассоциацией «KAZENERGY», которая предназначена для различных групп пользователей (работодателей, органов образования, граждан, рабочих) и является основой для системы подтверждения соответствия и присвоения квалификации специалистов. По итогам данного мероприятия были разработаны проекты описаний ОРК и карты профессиональной квалификации для 6 отраслей профессиональной деятельности: «Разведка нефти и газа», «Бурение нефтегазовых скважин», «Добыча нефти и газа», «Транспортровка нефти и газа», «Переработка нефти и газа» (в том числе нефтехимия), «Реализация нефти, нефтепродуктов и газа».

Проведенные мероприятия направлены на повышение результативности производственных процессов, выполнение корректирующих и предупреждающих действий и устранение несоответствий нормативным и распорядительным документам.

Случаи производственного травматизма в Группе компаний ОХК за 2014–2015 годы не зафиксированы. За 2016 год зафиксирован 1 несчастный случай.

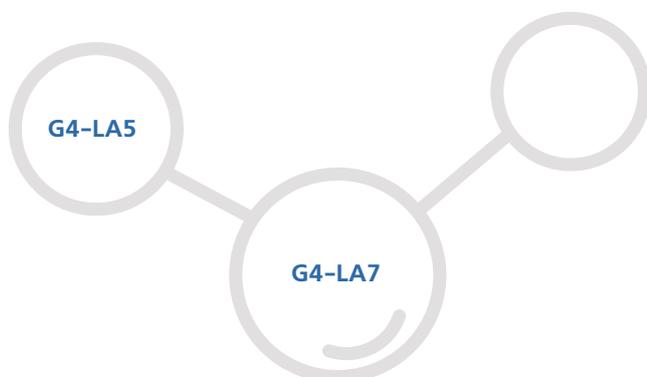
Официальные комитеты по здоровью и безопасности, участвующие в мониторинге и формулирующие рекомендации в отношении программ по здоровью и безопасности на рабочем месте, в группе ДЗО отсутствуют. Однако имеется отдел охраны здоровья, труда и окружающей среды

в состав которого входят 2 человека, представитель работников – 1 человек.

Согласно аттестации рабочих мест по условиям труда, определено 16 рабочих мест с вредными условиями труда.

Мы признаем, что для нас вопрос охраны здоровья, труда и безопасности работников на производстве стоит на первом месте. К сожалению, несмотря на все предпринимаемые меры в области безопасности и охраны труда, в ТОО «СП СКЗ Казатомпром» зарегистрирован 1 случай заболевания с потерей трудоспособности в течение 22 дней, что составляет 1,9% по заболеваемости и 4,5% по потере трудоспособности в днях. Помимо данного несчастного случая, еще один зарегистрирован в ТОО «Полимер Продакшн» – с легкой травмой по вине самого работника. Профессиональные заболевания не зарегистрированы. Мы считаем инциденты такого рода неприемлемыми и утверждаем, что охрана здоровья и обеспечение безопасных условий труда для работников на производстве являются обязательным условием в функционировании Компании. Результативность в сфере здоровья и безопасности является ключевым критерием того, как организация выполняет свои обязанности по заботе о сотрудниках. Мы с уверенностью можем отметить, что низкий уровень производственного травматизма связан с положительными тенденциями в моральном состоянии персонала и его производительности.

В дальнейшем мы планируем инвестирование средств в обучение работников, проведение информационных кампаний для повышения бдительности наших работников и сознательной ответственности в области безопасности работников на производстве. Мы нацелены на проведение постоянной работы по созданию безопасных условий труда, снижению травматизма при выполнении технологических операций, улучшению производственных и санитарно-бытовых условий труда работников, а также по уменьшению влияния вредных



и неблагоприятных факторов. Мы считаем необходимым применение практических подходов в области менеджмента здоровья и безопасности, что приведет к снижению количества

несчастных случаев и профессиональных заболеваний. В рамках Политики нашей Компании по ОЗТОС мы планируем провести аудиты по безопасности и ряд других мероприятий

в соответствии с требованиями стандарта OHSAS18001 для дальнейшего устойчивого развития Компании.

КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА

В своей деятельности ОХК придерживается принципов Глобального договора ООН, таких как:

- Ликвидация всех форм принудительного и обязательного труда;
- Недопущение использования принудительного детского труда;
- Недопущение дискриминации в любых проявлениях.

Основополагающий документ ОХК в области управления персоналом – Кадровая политика ОХК, утвержденная НС ОХК 29 октября 2013 года. Кадровая политика ОХК направлена на обеспечение работников достойной оплатой труда, социальных гарантий, условий для самореализации и развития.

Ключевыми направлениями в соответствии с Кадровой политикой ОХК являются:

- Повышение качества трудовых ресурсов;
- Управление эффективностью труда;
- Развитие корпоративной культуры;
- Управление организационной структурой, эффективная организация бизнес-процессов.

Реализация кадровой политики осуществляется в соответствии с утвержденным НС ОХК планом мероприятий.

Вопросы организации труда и трудовых отношений урегулированы Правилами внутреннего трудового распорядка, трудовыми договорами. Для вновь принятых работников разработан ряд адаптационных процедур. Для поощрения работников внедрена система нефинансового стимулирования, поощрение работников также реализуется через систему Индивидуальных планов развития работников, на основе которых проводится

периодическая оценка деятельности и премирование, для реализации положений Кодекса корпоративной этики проводятся ежегодные семинары. ОХК реализует программу кадрового резерва, направленную на замещение внутренних ключевых позиций. Выработаны механизмы социальной поддержки работников (компенсация жилья приглашенным работникам, медицинское страхование, материальная помощь на оздоровление). Принимаются своевременные меры по недопущению протестных настроений, трудовых споров (своевременная оплата труда, соблюдение интересов работников при создании условий работы, в том числе по отношению к кормящим матерям, отсутствие фактов незаконного увольнения работников, справедливая оплата труда, ежегодная оценка вовлеченности персонала).

АСПЕКТ «ЗАНЯТОСТЬ»

Среднесписочная численность персонала по ОХК и ДЗО за 2016 год составила 752 единицы (в 2015 г. – 712 единиц).

Фактическая численность сотрудников за последние три года по ОХК и ДЗО составляет (рисунок 24):

- В 2014 году – 399 человек, из них производственный персонал – 146 человек, административно-управленческий персонал – 253 человека;
- В 2015 году – 650 человек, из них производственный персонал – 331 человек, административно-управленческий персонал – 319 человек;
- В 2016 году – 752 человека, из них производственный персонал – 437 человек, административно-управленческий персонал – 315 человек.

Стратегический персонал – 319 человек; административно-управленческий персонал – 319 человек; производственный персонал – 437 человек, административно-управленческий персонал – 356 человек.

Рис. 24. Структура персонала Группы компаний ОХК



За отчетный период по Группе компаний ОХК было расторгнуто 117 трудовых договоров с работниками по соглашению сторон, из них 19 сотрудников были переведены по Группе Фонда.



Рис. 25. Общая численность сотрудников Группы компаний ОХК с разбивкой по региону и полу

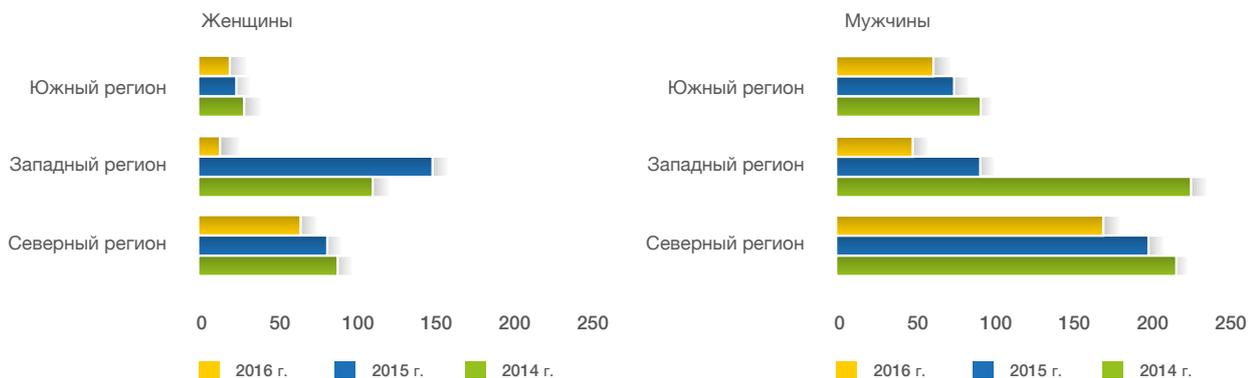
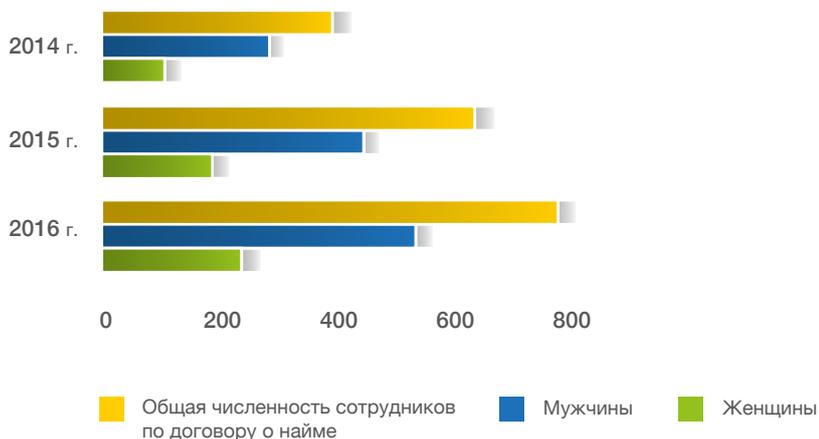


Рис. 26. Общая численность сотрудников с разбивкой по договору о найме и полу



Общая численность персонала по договору о найме в 2016 году по Группе ОХК составила 793 единицы (в 2014 г. – 399 единиц и в 2015 г. – 650 единиц) (рисунок 26).

Таблица 23. Общая численность постоянных сотрудников по типу занятости и полу

Период	Мужчины		Женщины	
	Полная занятость	Частичная занятость	Полная занятость	Частичная занятость
2014 г.	291	1	107	0
2015 г.	455	3	192	0
2016 г.	548	3	242	0

Таблица 24. Общая численность рабочей силы с разбивкой на штатных и внештатных сотрудников

Период	Мужчины		Женщины	
	Штатные сотрудники	Внештатные сотрудники	Штатные сотрудники	Внештатные сотрудники
2014 г.	275	1	124	3
2015 г.	434	1	216	4
2016 г.	551	1	242	4

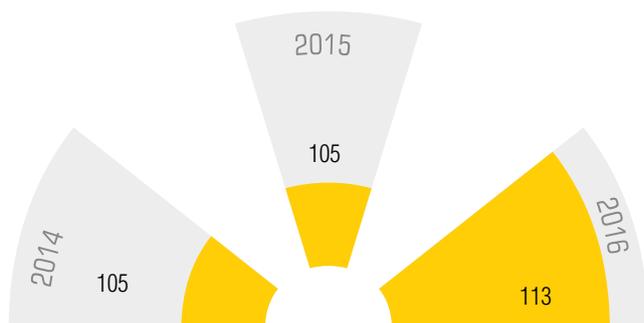
Рис. 27. Структура персонала по гендерному признаку



Структура персонала ОХК и его ДЗО по гендерному признаку представлена следующим образом (рисунок 27):

- Руководящие работники (мужчины): в 2014 году – 51 работник, в 2015 году – 58 работников, в 2016 году – 89 работников;
- Руководящие работники (женщины): в 2014 году – 12 работников, в 2015 году – 17 работников, в 2016 году – 22 работника;
- Остальные работники (мужчины): в 2014 году – 113 работников, в 2015 году – 145 работников, в 2016 году – 481 работник;
- Остальные работники (женщины): в 2014 году – 78 работников, в 2015 году – 99 работников, в 2016 году – 201 работник.

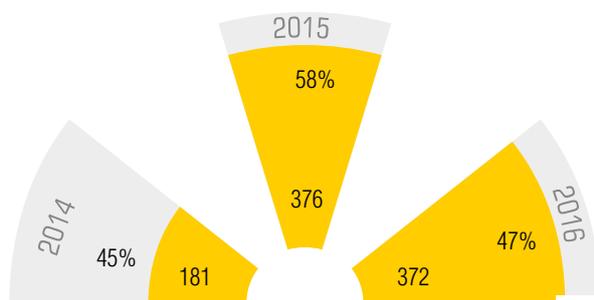
Рис. 28. Общее количество структурных подразделений в динамике трех лет



Общее количество структурных подразделений за последние три года представлено следующим образом (рисунок 28):

- В 2014 году – 105 структурных подразделений;
- В 2015 году – 105 структурных подразделений;
- В 2016 году – 113 структурных подразделений.

Рис. 29. Общее количество и процент вновь нанятых сотрудников

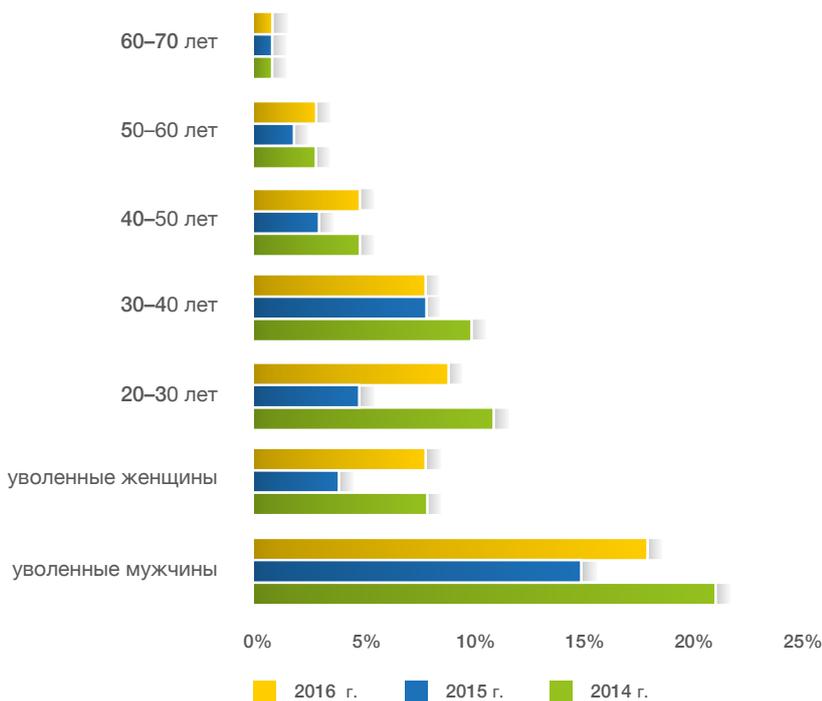


Общее количество вновь нанятых сотрудников по группе ОХК за последние три года составило (рисунок 29):

- 2014 год – 181 сотрудник (45%);
- 2015 год – 376 сотрудников (58%);
- 2016 год – 372 сотрудника (47%).

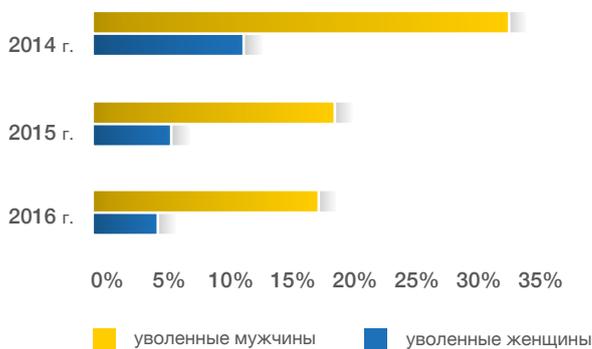


Рис. 30. Текучесть кадров Группы компаний ОХК в разбивке по возрастной группе и полу



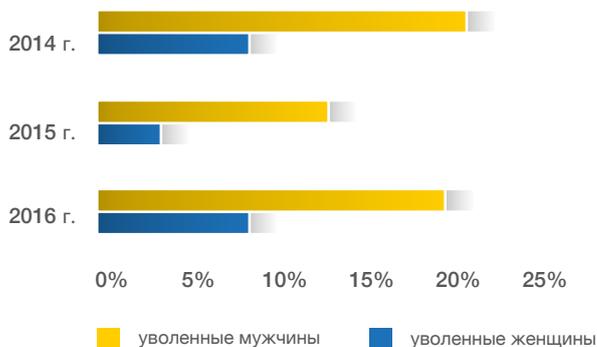
Среднесписочная численность в 2016 году составила 752 работника, из них уволенных мужчин – 18%, уволенных женщин – 8% (рисунок 30).

Рис. 31. Текучесть кадров в разбивке по полу по Южному региону



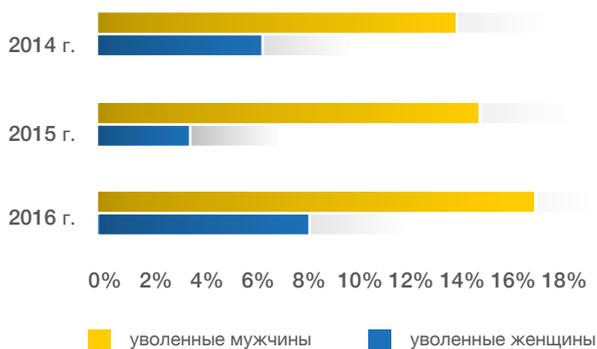
Среднесписочная численность по Южному региону в отчетном периоде составила 119 работников, из них уволенных мужчин – 18%, уволенных женщин – 5% (рисунок 31).

Рис. 32. Текучесть кадров в разбивке по полу по Западному региону



Среднесписочная численность по Западному региону в отчетном периоде составила 317 работников, из них уволенных мужчин – 20%, уволенных женщин – 9% (рисунок 32).

Рис. 33. Текучесть кадров в разбивке по полу по Акмолинской области и по г. Астане



Среднесписочная численность по Акмолинской области и по г. Астане в отчетном периоде составила 316 работников, из них уволенных мужчин – 17%, уволенных женщин – 8% (рисунок 33).



Рис. 34. Доля сотрудников, вернувшихся после отпуска по материнству на работу

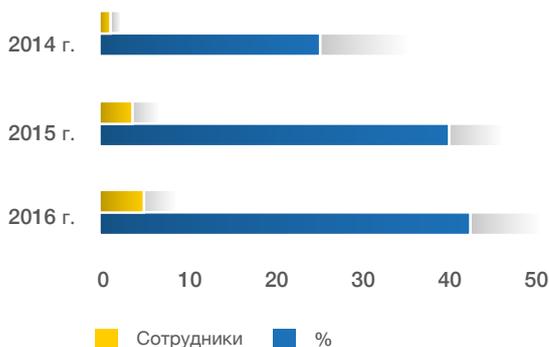
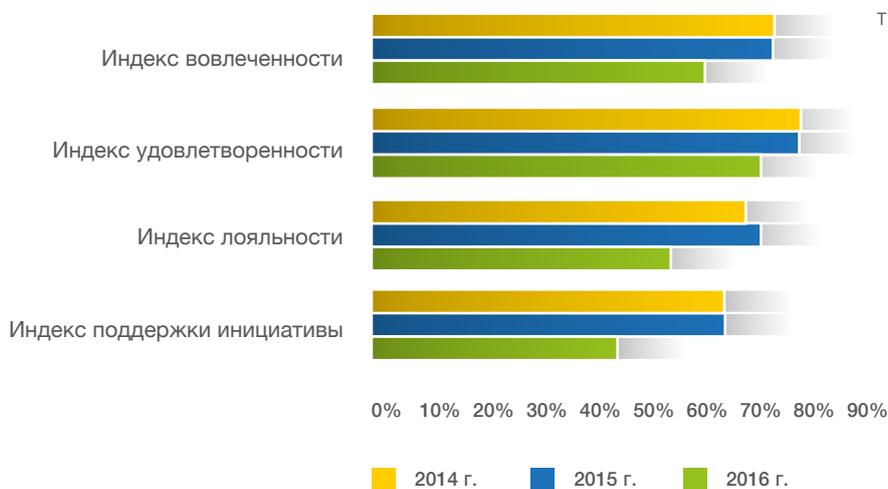


Рис. 35. Индексы по основным аспектам



В целях определения степени удовлетворенности (индекса вовлеченности) персонала, частным учреждением «Корпоративный университет «Самрук-Қазына» в декабре 2016 года было проведено исследование вовлеченности персонала ОХК путем анкетирования (рисунок 35).

По итогам опроса индексы по основным аспектам в целом находятся в позитивной зоне:

- Индекс вовлеченности персонала ОХК составил 61%, это указывает на то, что ситуация в ОХК, согласно методологии, находится в позитивной зоне;
- Индекс удовлетворенности ОХК – 71%;
- Индекс лояльности персонала – 55%;
- Индекс поддержки инициативы ОХК – 45%.

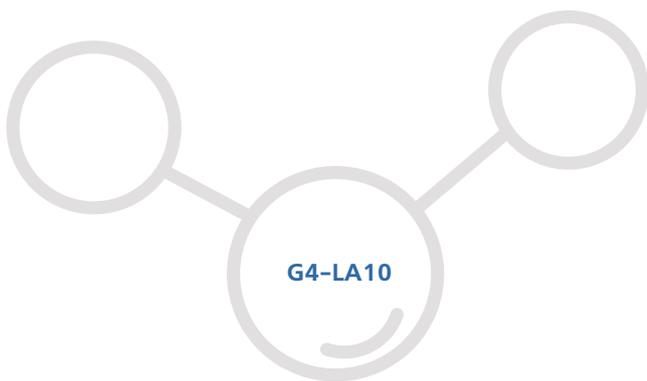
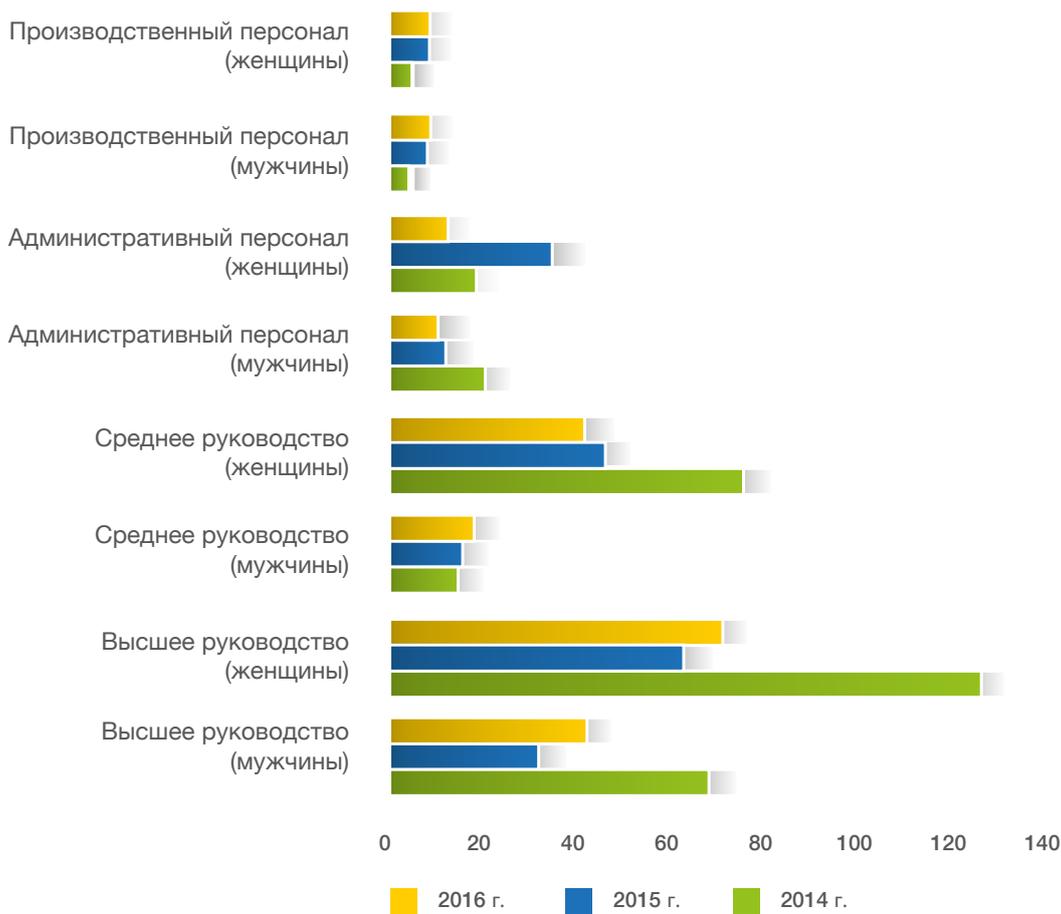
АСПЕКТ «ПОДГОТОВКА И ОБРАЗОВАНИЕ»

В ОХК на постоянной основе проходит комплексное повышение профессионализма работников, заключающееся в развитии профессионального мышления и сознания, путем участия в стажировках, семинар-совещаниях,

конференциях, форумах, выставках, симпозиумах, круглых столах, вебинарах, обучении на рабочем месте, программах обучения, связанных с внедрением и реализацией проектов в ОХК, адаптационном обучении.

В соответствии с Правилами профессионального обучения и развития работников предоставляется возможность работникам повысить свой уровень образования и квалификацию (рисунок 36).

Рис. 36. Среднегодовое количество часов обучения на одного сотрудника в течение отчетного периода



В 2016 году в индивидуальных обучающих мероприятиях приняло участие 74 работника ОХК (в 2014 г. – 41 работник; в 2015 г. – 39 работников). В том числе были организованы корпоративные семинары по следующим темам:

- Риск-менеджмент. Основные методы по управлению рисками;
- Эмоциональный интеллект;
- Разработка бизнес-процессов;
- Self-Made Man: самоменеджмент и самомотивация;
- Лаборатория развития компетенции, как фактор эффективности компании, методы оценки персонала и развитие необходимых навыков;

- Модуль тренинг: HR дивизион – развиваем в кадрах лидерство;
- Модуль тренинг: IT в повышении эффективности корпоративного обмена.

Для работников ОХК также проводятся курсы по повышению уровня знаний государственного и английского языков.

В целях облегчения процесса внедрения принципов устойчивого развития, ОХК с блоком по корпоративному управлению Фонда подготовили и организовали семинар по устойчивому развитию для сотрудников ОХК, включая управленческий персонал.

Освоение затрат на обучение сотрудников ОХК в 2016 году составило 63 985 тыс. тенге при плане 64 339 тыс. тенге (в 2014 г. – 30 638 тыс. тенге при плане 34 724 тыс. тенге, в 2015 г. – 32 831 тыс. тенге при плане 34 724 тыс. тенге).

В 2017 году планируется осуществить 100-процентное участие работников в обучающих мероприятиях по повышению квалификации в соответствии с Индивидуальным планом развития и освоение суммы на подготовку и переподготовку работников ОХК в размере 72 127 тыс. тенге.

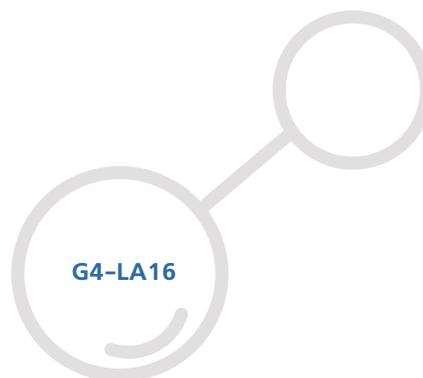
МОТИВАЦИЯ СОТРУДНИКОВ ОХК

В ОХК действуют Правила нематериального стимулирования работников, утвержденные решением Правления ОХК от 30 марта 2015 года. Система нематериальной мотивации введена в действие с 1 июля 2015 года

путем голосования на корпоративном портале.

Система мотивации включает в себя социальные выплаты, а также нематериальное стимулирование.

В ОХК и ДЗО развивается система нематериального стимулирования, включающая также корпоративные награды (звания, почетные грамоты, знаки отличия, призы, профессиональные праздники и т. д.).



АСПЕКТ «МЕХАНИЗМЫ ПОДАЧИ ЖАЛОБ НА ПРАКТИКУ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ»

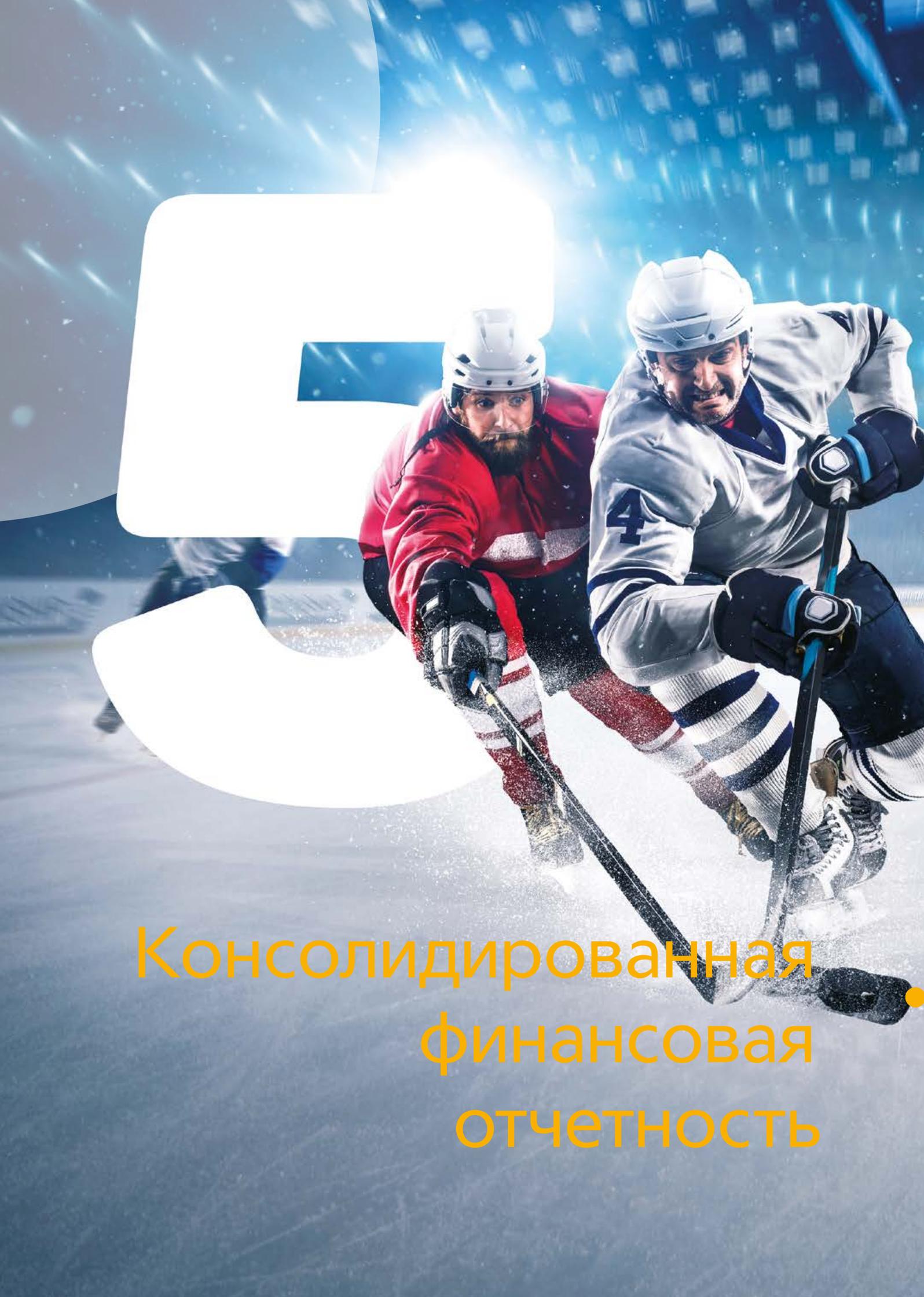
В рамках мер по совершенствованию системы корпоративного управления в Группе компаний ОХК действует Политика уведомления о предполагаемых нарушениях. Она реализуется в целях создания основ для повышения прозрачности и подотчетности в деятельности ОХК посредством предоставления возможности работникам ОХК и Группы компаний ОХК ответственно заявлять о своих опасениях, связанных с практикой, нарушающей нормы законодательства или

внутренних документов ОХК. Настоящая Политика определяет основные положения, направленные на регулирование порядка подачи заявлений о нарушениях, их рассмотрение, принятие мер по результатам их рассмотрения, а также устанавливает основы для поддержки работников ОХК и Группы компаний ОХК при подаче ими заявлений о соответствующих нарушениях внутри ОХК. Уведомления о предполагаемых нарушениях в соответствии с настоящей Политикой

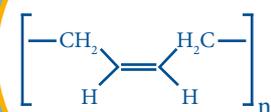
в ОХК и ее дочерних организациях направляются напрямую уполномоченным лицам – Ревизионной комиссии и омбудсмену по почте, а также по горячей телефонной линии ОХК – (+7 (7172) 27–71–30), или по электронной почте (hotline@ucc.com.kz). На практике Правление ОХК и все его структурные подразделения не препятствуют передаче уведомлений о предполагаемых нарушениях уполномоченным лицам.

Обращения и жалобы по факту нарушения со стороны сотрудников ОХК и заинтересованных сторон по настоящее время не поступали.



A dynamic photograph of two ice hockey players in action on an ice rink. The player on the left is wearing a red jersey and a white helmet, while the player on the right is wearing a white jersey with the number 4 and a white helmet. Both players are leaning forward, holding their hockey sticks, and appear to be competing for the puck. The background is a bright, blue-tinted arena with a large white number '5' visible on the wall. The overall atmosphere is energetic and competitive.

Консолидированная
финансовая
отчетность



Синтетический каучук

– высокомолекулярные соединения, получаемые методом полимеризации или сополимеризации мономеров с непредельными связями (изопрена, изобутилена, бутадиена, стирола и т.п.). Молекулы синтетического каучука, как и природного, характеризуются высокой степенью полимеризации. Полимерные цепи в синтетическом каучуке в большинстве случаев имеют двойные связи, благодаря которым при вулканизации образуется пространственная сетка, получаемая при этом резина приобретает характерные физико-механические свойства.

5.1. ЗАКЛЮЧЕНИЕ АУДИТОРОВ

АУДИТОРСКИЙ ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

Участнику и Руководству ТОО «Объединенная химическая компания»

Отчет по результатам аудита консолидированной финансовой отчетности

Мнение

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности ТОО «Объединенная химическая компания» и его дочерних организаций (далее – «Группа»), состоящий из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2016 года, консолидированного отчета о совокупном доходе, консолидированного отчета об изменениях в капитале и консолидированного отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к консолидированной финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных аспектах консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2016 года, а также ее консолидированные финансовые результаты и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (далее – «МСА»). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности» нашего отчета. Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (далее – «Кодекс СМСЭБ»), и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с Кодексом СМСЭБ.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ответственность руководства за консолидированную финансовую отчетность

Руководство Группы несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление консолидированной отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у него нет реальной альтернативы таким действиям.



Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности

Наши цели заключаются в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность в целом не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского отчета, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявит существенное искажение при его наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что по отдельности или в совокупности они могли бы повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- Выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибок, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- Получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
- Оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность определенных руководством бухгалтерских оценок и раскрытия соответствующей информации;
- Делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности и, на основании полученных аудиторских доказательств, вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, которые могут вызвать значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском отчете к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского отчета. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- Проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление;
- Получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства в отношении финансовой информации организаций и хозяйственной деятельности внутри Группы, чтобы выразить мнение о консолидированной финансовой отчетности. Мы отвечаем за общее руководство, контроль и проведение аудита Группы. Мы являемся единолично ответственными за наше аудиторское мнение.



Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, если мы выявляем таковые в процессе аудита.

Ernst & Young LLP

Бахтиёр Эшонкулов

Бахтиёр Эшонкулов
Аудитор/ партнер по аудиту



Гульмира Турмагамбетова

Гульмира Турмагамбетова
Генеральный директор
ТОО «Эрнст энд Янг»



Квалификационное свидетельство аудитора
№ МФ-0000099 от 27 августа 2012 года

Государственная лицензия на занятие аудиторской деятельностью на территории Республики Казахстан серии МФЮ-2 № 0000003, выданная Министерством финансов Республики Казахстан 15 июля 2005 года

050060, Алматы, Республика Казахстан,
проспект аль-Фараби, 77/7

10 февраля 2017 года



5.2. ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ

За год, закончившийся 31 декабря 2016 г.

В тыс. тенге	Прим.	2016 г.	2015 г.
Доходы от реализации	5	6.410.578	4.017.726
Себестоимость реализации	6	(5.047.494)	(2.525.518)
Валовая прибыль		1.363.084	1.492.208
Общие и административные расходы	7	(3.943.768)	(3.337.676)
Расходы по реализации		(241.238)	(39.020)
Операционный убыток		(2.821.922)	(1.884.488)
Финансовые доходы	18	1.838.762	454.840
Финансовые расходы	18	(1.830.493)	(564.296)
(Убыток)/доход от курсовой разницы		(320.598)	5.159.939
Доля в (убытке)/прибыли ассоциированных компаний и совместных предприятий	11	(4.277.106)	8.646.285
Резерв по обременительному обязательству	16	(582.108)	(1.655.760)
Расходы по обесценению активов		(57.721)	–
Прочие неоперационные доходы/ (расходы), нетто	19	15.851.070	(106.453)
Прибыль до налогообложения		7.799.884	10.050.067
Расход по подоходному налогу	8	(199.235)	(1.457.560)
Чистая прибыль за отчетный год		7.600.649	8.592.507
Прочий совокупный доход за отчетный год		–	–
Совокупный доход за год, за вычетом налогов		7.600.649	8.592.507
Совокупный доход, приходящийся на:			
Участника материнской компании		7.546.556	8.548.234
Неконтрольные доли участия		54.093	44.273
		7.600.649	8.592.507

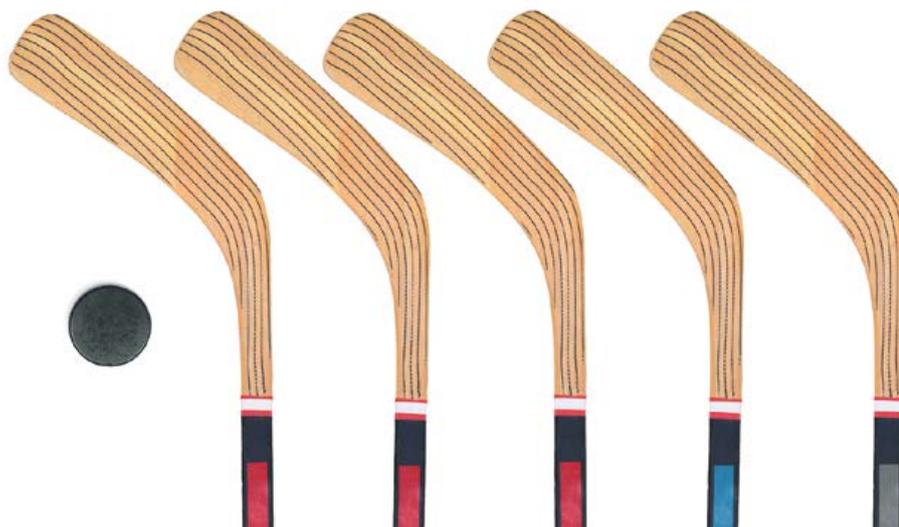
Заместитель Председателя Правления по экономике и финансам
Главный бухгалтер

Крылова Т.Н.
Аркабаева М.А.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

За год, закончившийся 31 декабря 2016 г.

В тыс. тенге	Прим.	2016 г.	2015 г.
Активы			
Долгосрочные активы			
Остаточная стоимость основных средств, без учета резерва по обременительному обязательству		103.453.055	42.449.122
Минус: использование резерва	16	(46.043.840)	(16.342.922)
Балансовая стоимость основных средств	9	57.409.215	26.106.200
Нематериальные активы		158.342	90.685
Авансы, выданные за долгосрочные активы		31.836.495	35.423.090
Инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия	11	33.493.255	65.518.154
Долгосрочный НДС к возмещению		7.199.553	2.668.050
Дебиторская задолженность		118.078	126.731
Прочие долгосрочные активы		737.394	611.698
Денежные средства, ограниченные в использовании	13	38.145.747	43.162.641
		169.098.079	173.707.249
Текущие активы			
Товарно-материальные запасы		1.378.406	382.933
Дебиторская задолженность и прочие активы		1.272.080	1.090.478
Краткосрочный НДС к возмещению		271.066	758.572
Предоплата по корпоративному подоходному налогу		108.666	–
Денежные средства, ограниченные в использовании	13	3.274.508	–
Средства в кредитных учреждениях	12	2.844.107	4.149.320
Денежные средства и их эквиваленты	14	47.648.368	28.144.151
		56.797.201	34.525.454
Итого: активы		225.895.280	208.232.703



Капитал и обязательства			
Капитал			
Уставный капитал	15	233.515.621	195.428.730
Дополнительный оплаченный капитал		4.164.225	4.164.225
Накопленный убыток		(72.226.046)	(21.302.321)
Капитал, приходящийся на участника материнской компании		165.453.800	178.290.634
Неконтрольные доли участия	15	778.989	724.896
Итого: капитал		166.232.789	179.015.530
Долгосрочные обязательства			
Займы	17	9.285.607	11.384.559
Кредиторская задолженность		210.935	–
Проценты к уплате	17	425.042	383.630
		9.921.584	11.768.189
Текущие обязательства			
Кредиторская задолженность		6.289.221	3.423.348
Краткосрочная часть долгосрочных займов	17	1.882.036	2.877.022
Проценты к уплате	17	629.648	774.252
Обязательство по корпоративному подоходному налогу		–	1.391.266
Налоги к уплате		117.660	456.370
Резерв по обременительному обязательству	16	38.046.659	8.083.218
Прочие резервы	16	2.186.839	–
Прочие текущие обязательства		588.844	443.508
		49.740.907	17.448.984
Итого: обязательства		59.662.491	29.217.173
Итого: капитал и обязательства		225.895.280	208.232.703

Заместитель Председателя Правления по экономике и финансам
Главный бухгалтер

Крылова Т.Н.
Аркабаева М.А.



КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

За год, закончившийся 31 декабря 2016 г.

В тыс. тенге	Прим.	2016 г.	2015 г.
Денежные потоки от операционной деятельности			
Прибыль до налогообложения		7.799.884	10.050.067
Корректировки на:			
Износ и амортизацию		911.946	312.011
Финансовые доходы		(1.838.762)	(454.840)
Финансовые расходы		1.830.493	564.296
Начисленные резервы		–	9.467
Расходы по резервам по сомнительным долгам, обесценению авансов выданных и неликвидным ТМЗ	7	104.537	65.445
Резерв по обременительному обязательству	16	582.108	1.655.760
Убыток от выбытия основных средств		1.883	136.506
Нереализованная курсовая разница, нетто		39.423	(5.066.575)
Доход от выгодного приобретения доли участия в ТОО «KLPE»	4	(15.573.605)	–
Доля в убытке/(прибыли) ассоциированных компаний и совместных предприятий	11	4.277.106	(8.646.285)
		(1.864.987)	(1.374.148)
Изменение в товарно-материальных запасах		(995.473)	(236.608)
Изменение в дебиторской задолженности и прочих активах		(3.730.337)	2.090.330
Изменение в отсроченных комиссиях по займам		(300.848)	6.514
Изменение в НДС к возмещению и прочих долгосрочных активах		(913.830)	(1.501.878)
Изменение в кредиторской задолженности		3.557.125	(1.613.837)
Изменение в налогах к уплате		(139.475)	424.758
Изменение в прочих текущих обязательствах		151.181	104.189
		(4.236.644)	(2.100.680)
Подходный налог уплаченный		(1.592.451)	(66.244)
Проценты полученные		432.242	149.385
Проценты выплаченные		(1.249.845)	(885.108)
Чистое использование денежных средств в операционной деятельности		(6.646.698)	(2.902.647)
Денежные потоки от инвестиционной деятельности			
Приобретение основных средств		(9.725.742)	(13.098.784)
Авансы, выданные за основные средства		(4.345.038)	(27.848.980)
Приобретение нематериальных активов		(91.466)	(36.563)
Приобретение инвестиций в ассоциированных и совместных предприятиях	11	(321.340)	–
Поступления от выбытия основных средств		7.731	5.154
Размещение средств в кредитных учреждениях		(10.822.811)	(5.889.237)
Изъятие средств из кредитных учреждений		12.145.208	5.979.000
Денежные средства, ограниченные в использовании		(5.098.105)	(35.879.642)
Возврат части уставного капитала KLPE	11	12.495.080	–

В тыс. тенге	Прим.	2016 г	2015 г
Чистые денежные средства при приобретении дочерней организации	4	977.559	(160)
Дивиденды от ассоциированных и совместных предприятий	11	422	–
Приобретение прочих долгосрочных активов		–	(33.000)
Чистое использование денежных средств в инвестиционной деятельности		(4.778.502)	(76.802.212)
Денежные потоки от финансовой деятельности			
Взнос в уставный капитал	15	33.674.646	82.170.115
Поступление банковских займов		1.826.782	2.289.873
Погашение банковских займов		(4.621.461)	(4.092.739)
Чистое поступление денежных средств от финансовой деятельности		30.879.967	80.367.249
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов		19.454.767	662.390
Влияние изменения обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты		49.450	526.705
Денежные средства и их эквиваленты, на начало года	14	28.144.151	26.955.056
Денежные средства и их эквиваленты, на конец года	14	47.648.368	28.144.151

Заместитель Председателя Правления по экономике и финансам
 Главный бухгалтер

Крылова Т.Н.
 Аркабаева М.А.



ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ НЕДЕНЕЖНЫЕ ОПЕРАЦИИ – ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ РАСКРЫТИЕ

Следующие значительные неденежные операции были исключены из консолидированного отчета о движении денежных средств:

- В 2016 году Группа признала резерв по обременительному обязательству на нетто сумму 58.470.281 тыс. тенге (2015 г.: 5.612.399 тыс. тенге) по проекту ТОО «Karabatan Utility Solutions» на строительство газовой турбинной электростанции, как Прочие операции с Акционером в составе капитала. В 2016 году в счет этого резерва Группа уменьшила балансовую стоимость незавершенного капитального строительства ТОО «Karabatan Utility Solutions» на сумму 27.385.957 тыс. тенге (2015 г.: 2.888.251 тыс. тенге). (Примечания 9, 16);
- В 2016 году Группа также признала дополнительный резерв по обременительному обязательству на нетто сумму 486.498 тыс. тенге (2015 г.: 1.655.760 тыс. тенге) по проекту строительства инфраструктуры СЭЗ «Химический парк Тараз» и отразила данную операцию в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе. В счет этого накопленного резерва Группа также уменьшила балансовую стоимость незавершенного капитального строительства «ХимПарк Тараз» на сумму 2.314.961 тыс. тенге (2015 г.: 9.053.802 тыс. тенге). (Примечания 9, 16);
- В 2016 году Единственный участник Компании АО «Самрук-Қазына» увеличил уставный капитал Компании на сумму 4.412.245 тыс. тенге путем передачи имущества в виде проектно-сметной документации газотурбинной электростанции (Примечание 15);
- В течение 2016 года Группа приобрела основные средства и погасила задолженность путем зачета против авансов, уплаченных за долгосрочные активы в 2015 году, на сумму 19.672.924 тыс. тенге.

В 2016 году Группа также приобрела основные средства за счет увеличения кредиторской задолженности на 4.708.188 тыс. тенге, за вычетом НДС.

Заместитель Председателя Правления по экономике и финансам
Главный бухгалтер

Крылова Т.Н.
Аркабаева М.А.



КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ

За год, закончившийся 31 декабря 2016 г.

В тыс. тенге	Прим.	Приходится на участника материнской компании				Некон- троль- ные доли участия	Итого: капитал
		Уставный капитал	Дополни- тельный опла- ченный капитал	Накоплен- ный убыток	Итого		
На 1 января 2015 г.		113.107.922	4.164.225	(24.238.156)	93.033.991	680.623	93.714.614
Чистая прибыль за год		-	-	8.548.234	8.548.234	44.273	8.592.507
Итого: совокупный доход за год		-	-	8.548.234	8.548.234	44.273	8.592.507
Взносы в уставный капитал		82.320.808	-	-	82.320.808	-	82.320.808
Прочие операции с Акционером	16	-	-	(5.612.399)	(5.612.399)	-	(5.612.399)
На 31 декабря 2015 г.		195.428.730	4.164.225	(21.302.321)	178.290.634	724.896	179.015.530
Чистая прибыль за год		-	-	7.546.556	7.546.556	54.093	7.600.649
Итого: совокупный доход за год		-	-	7.546.556	7.546.556	54.093	7.600.649
Взносы в уставный капитал	15	38.086.891	-	-	38.086.891	-	38.086.891
Прочие операции с Акционером	16	-	-	(58.470.281)	(58.470.281)	-	(58.470.281)
На 31 декабря 2016 г.		233.515.621	4.164.225	(72.226.046)	165.453.800	778.989	166.232.789

Заместитель Председателя Правления по экономике и финансам
Главный бухгалтер

Крылова Т.Н.
Аркабаева М.А.

5.3. ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

1. КОРПОРАТИВНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ОХК является товариществом с ограниченной ответственностью, которое было создано в соответствии с решением Совета директоров АО «Фонд национального Благосостояния «Самрук-Қазына» (далее «Самрук-Қазына») от 28 ноября 2008 года и было зарегистрировано 22 января 2009 года. Офис Компании находится по адресу: Республика Казахстан, г. Астана, ул. Динмухамеда Кунаева, 8.

«Самрук-Қазына» является Единственным участником Компании. Единственным акционером «Самрук-Қазына» является Правительство Республики Казахстан.

Основные направления деятельности Группы, помимо прочего, включают следующее:

- Организация и проведение исследований, экспертиз и иных работ, необходимых для реализации инвестиционных проектов в химической отрасли;
- Организация и реализация проектов в области недропользования, необходимых для организации инвестиционных проектов в химической отрасли;
- Учреждение новых и (или) приобретение долей участия в существующих юридических лицах для реализации инвестиционных проектов в химической отрасли с возможностью последующего отчуждения долей участия в таких юридических лицах.

Прилагаемая консолидированная финансовая отчетность включает финансовую отчетность ТОО «Объединенная химическая компания» (далее – «Компания» или «ОХК») и его дочерних организаций (совместно именуемые «Группа») (Примечание 2).

Прилагаемая консолидированная финансовая отчетность Группы была утверждена к выпуску заместителем Председателя Правления по экономике и финансам и главным бухгалтером 10 февраля 2017 года. Единственный участник Компании имеет право вносить изменения в данную консолидированную финансовую отчетность после ее выпуска.

2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ И СУЩЕСТВЕННЫЕ БУХГАЛТЕРСКИЕ СУЖДЕНИЯ И ОЦЕНКИ

ЗАЯВЛЕНИЕ О СООТВЕТСТВИИ

Данная консолидированная финансовая отчетность Группы подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее «МСФО») в редакции, опубликованной Советом по международным стандартам финансовой отчетности (далее «Совет по МСФО»).

Консолидированная финансовая отчетность подготовлена на основе первоначальной стоимости, за исключением указанной в учетной политике и примечаниях к данной консолидированной финансовой отчетности.

Консолидированная финансовая отчетность представлена в тенге и все значения округлены до тысячи, за исключением случаев, когда указано иное.

ПРИНЦИП НЕПРЕРЫВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

За год, закончившийся 31 декабря 2016 года, Группа получила операционный убыток в размере 2.821.922 тыс. тенге (2015 г.: 1.884.488 тыс. тенге), а чистые денежные потоки, использованные в операционной деятельности, составили 6.646.698 тыс. тенге (2015 г.: 2.902.647 тыс. тенге). Руководство Группы достигло договоренности с «Самрук-Қазына» о предоставлении

Группе в случае необходимости дополнительного капитала, а также оборотных средств на непрерывной основе.

Консолидированная финансовая отчетность была подготовлена на основе того, что Группа будет продолжать свою деятельность в качестве непрерывно функционирующего предприятия. Данная основа

подготовки подразумевает, что «Самрук-Қазына» имеет как возможность, так и намерение оказывать финансовую поддержку, которая позволит Группе реализовать свои активы и исполнить свои обязательства в ходе ее обычной деятельности.

ПЕРЕСЧЕТ ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЫ

Финансовая отчетность представлена в тенге, который является функциональной валютой Группы. Операции в иностранных валютах первоначально учитываются в функциональной валюте по обменному курсу, действующему на дату операции. Денежные активы и обязательства, выраженные в иностранных валютах, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу,

действующему на отчетную дату. Все разницы отражаются в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе. Неденежные активы и обязательства, учитываемые в статьях, оцениваемых по исторической стоимости, пересчитываются по обменному курсу, действующему на дату первоначальной операции.

По состоянию на 31 декабря 2016 года валютный обменный курс Казахстанской фондовой биржи (далее – «КФБ») составлял 333,29 тенге за 1 доллар США. Этот курс использовался для пересчета денежных активов и обязательств Группы, выраженных в долларах США по состоянию на 31 декабря 2016 года (31 декабря 2015 г.: 339,47 тенге за 1 доллар США).

ОСНОВА КОНСОЛИДАЦИИ

Консолидированная финансовая отчетность включает финансовую отчетность Компании и ее дочерних организаций по состоянию на 31 декабря 2016 года. Дочерние организации полностью консолидируются Компанией с даты приобретения, представляющей собой дату получения Группой контроля над дочерней организацией, и продолжают консолидироваться до даты потери такого контроля. Финансовая отчетность дочерних организаций подготовлена за тот же отчетный период, что и отчетность материнской компании на основе последовательного применения учетной политики Группы. Все внутригрупповые остатки, операции, нереализованные доходы и расходы, возникающие в результате осуществления операций внутри Группы, и дивиденды полностью исключены.

Убытки дочерней организации относятся на неконтрольную долю участия даже в том случае, если это приводит к отрицательному сальдо такой доли.

Изменение доли участия в дочерней организации без потери контроля над ней учитывается как операция в капитале.

Если Группа утрачивает контроль над дочерней организацией, она:

- Прекращает признание активов и обязательств дочерней организации (в том числе относящегося к ней гудвилла);
- Прекращает признание балансовой стоимости неконтрольной доли участия;
- Прекращает признание накопленных курсовых разниц, отраженных в капитале;

- Признает справедливую стоимость полученного вознаграждения;
- Признает справедливую стоимость оставшейся инвестиции;
- Признает образовавшийся в результате операции излишек или дефицит в составе прибыли или убытка;
- Переклассифицирует долю материнской компании в компонентах, ранее признанных в составе прочего совокупного дохода, в состав прибыли или убытка, или нераспределенной прибыли в соответствии с конкретными требованиями МСФО.

По состоянию на 31 декабря 2016 года и 2015 года следующие компании являлись дочерними организациями Группы и были включены в данную консолидированную финансовую отчетность:

Компания	Тип деятельности	Регион	На 31 декабря 2016 г.,%	На 31 декабря 2015 г.,%
ТОО «ХИМ-плюс»	Производство треххлористого фосфора, каустической соды, хлора и глифосата	Жамбылская область	99,65	99,34
ТОО «Полимер Продакшн»	Производство полимерной продукции	Атырауская область	99,78	99,68
ТОО «СП СКЗ Казатомпром»	Переработка серы и выпуск серной и аккумуляторной кислоты	Акмолинская область	90,11	90,11
АО «УК СЭЗ «Химический парк Тараз»	Привлечение инвестиций для строительства объектов инфраструктуры	Жамбылская область	100	100
ТОО «Центр компетенций Самрук»	Реализация специализированных образовательных программ	Астана	–	99,68
ТОО «Бутадиен»	Производство бутадиена	Атырауская область	100	100
ТОО «Karabatan Utility Solutions»	Строительство газовой турбинной станции	Атырауская область	100	100
ТОО «PVH Development»	Производство нефтехимической продукции	Алматы	100	100
ТОО «KLPE»	Строительство первого интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области – Вторая фаза (полиэтилен)	Астана Атырауская область	100	–

В 2016 году Группа произвела взнос денежными средствами в уставный капитал «ХИМ-плюс» в размере 2.600.000 тыс. тенге (в 2015 г.: 0 тенге), в связи с чем увеличила свою долю участия в «ХИМ-плюс» на 0,31%.

В 2016 году Группа произвела вклад денежными средствами в уставный капитал «Полимер Продакшн» на сумму 4.000.000 тыс. тенге (в 2015 г.: 1.406.703 тыс. тенге), в связи с чем увеличила свою долю участия в «Полимер Продакшн» на 0,1%.

В 2016 году Группа приобрела 50% доли участия у LG Chem в ТОО «KLPE» (далее – KLPE), в результате увеличила свою долю участия в KLPE до 100% и получила контроль над данной компанией.

В 2016 году Группа ликвидировала ТОО «Центр компетенций Самрук».

СУЩЕСТВЕННЫЕ БУХГАЛТЕРСКИЕ СУЖДЕНИЯ И ОЦЕНКИ

Подготовка консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО требует от руководства оценок и допущений, которые влияют на суммы активов и обязательств, отраженные на дату подготовки консолидированной финансовой

отчетности, и на отраженные суммы доходов и расходов в течение отчетного периода. Фактические результаты могут отличаться от этих оценок.

Основные допущения, касающиеся будущих и прочих основных

источников неопределенности суждения на отчетную дату, которые имеют значительный риск вызвать существенные корректировки балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, представлены далее.

Налогообложение

При оценке налоговых рисков руководство рассматривает в качестве возможных сферы несоблюдения налогового законодательства, которые Группа не может оспорить или не считает, что она сможет успешно обжаловать, если дополнительные

налоги будут начислены налоговыми органами. Такое определение требует вынесения существенных суждений и может изменяться в результате изменений в налоговом законодательстве и нормативно-правовых актах, определения ожидаемых результатов

по ожидающим своего решения налоговым разбирательствам и результата осуществляемых налоговыми органами проверок на соответствие.

Активы по отсроченному налогу

Активы по отсроченному налогу признаются по неиспользованным налоговым убыткам, начисленным обязательствам и налогам, в той степени, в которой существует значительная вероятность того, что будет

существовать налогооблагаемая прибыль, против которой могут быть зачтены вычитаемые временные разницы. Существенные суждения руководства требуются для оценки активов по отсроченному налогу, которые

могут быть признаны на основе планируемого уровня и времени доходности, а также успешного применения стратегии налогового планирования. Более подробная информация представлена в Примечании 8.

Обесценение нефинансовых активов

Обесценение имеет место, если балансовая стоимость актива или подразделения, генерирующего денежные потоки, превышает его возмещаемую стоимость, которая является наибольшей из следующих величин: справедливая стоимость за

вычетом затрат на продажу и ценность от использования. Расчет справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу основан на имеющейся информации по имеющим обязательную силу коммерческим сделкам продажи аналогичных активов

или на наблюдаемых рыночных ценах за вычетом дополнительных затрат, понесенных в связи с выбытием актива. Расчет ценности от использования основан на модели дисконтированных денежных потоков.

Срок полезной службы основных средств

Группа оценивает оставшийся срок полезной службы основных средств, по крайней мере, на конец каждого финансового года и, если ожидания

отличаются от предыдущих оценок, изменения учитываются перспективно, как изменения в учетных оценках в соответствии с МСБУ 8 «Учетная

политика, изменения в расчетных оценках и ошибки».

Справедливая стоимость финансовых инструментов

В случаях, когда справедливая стоимость финансовых инструментов и финансовых обязательств, признанных в консолидированном отчете о финансовом положении, не может быть определена на основании данных активных рынков, она определяется с использованием методов оценки, включая модель

дисконтированных денежных потоков. В качестве исходных данных для этих моделей по возможности используется информация с наблюдаемых рынков, однако в тех случаях, когда это не представляется практически осуществимым, требуется определенная доля суждения для установления справедливой стоимости. Суждения

включают учет таких исходных данных, как риск ликвидности, кредитный риск и волатильность. Изменения в допущениях относительно данных факторов могут оказать влияние на справедливую стоимость финансовых инструментов, отраженную в консолидированной финансовой отчетности.

Резерв по обременительному обязательству

АО «УК СЭЗ «ХИМПАРК ТАРАЗ»

В соответствии с поручением Президента Республики Казахстан № 426 от 13 ноября 2012 года была создана Специальная экономическая зона «Химический парк Тараз» (далее – «СЭЗ «ХимПарк Тараз»). Реализацией данного проекта занимается специально созданная компания АО «УК СЭЗ «ХимПарк Тараз» (далее – «ХимПарк Тараз»), которая является полностью контролируемой дочерней организацией Группы. Реализация данного проекта осуществляется за счет средств Национального фонда, денежные средства поступают в виде вклада в уставный капитал Группы от «Самрук-Қазына».

По состоянию на 31 декабря 2014 года, в соответствии с существующей финансово-экономической моделью проекта, общая сумма

инвестиций превысила чистую приведенную стоимость проекта при использовании ставки доходности на вложенный капитал в размере 13,62%, утвержденной решением Правления «Самрук-Қазына» № 47/14 от 24 октября 2014 года. Соответственно, превышение суммы инвестиций в проект над его чистой приведенной стоимостью признано Группой как обременительное обязательство на сумму 17.157.980 тыс. тенге в консолидированной финансовой отчетности за 2014 год. Справедливая (продисконтированная) стоимость обременительного обязательства, составившая 16.881.185 тыс. тенге на дату первоначального признания, была отражена как Прочие операции с Акционером в консолидированной финансовой отчетности. В течение

2016 года в связи с ухудшением показателей проекта Группа увеличила сумму чистого резерва по обременительному обязательству на 486.498 тыс. тенге (2015 г.: 1.655.760 тыс. тенге) и отразила данную операцию в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе. По состоянию на 31 декабря 2016 года Группа использовала часть данного резерва на сумму 2.314.961 тыс. тенге (2015 г.: 9.053.802 тыс. тенге), где данная сумма представляет собой фактические капитальные затраты по данному проекту за 2016 год. Таким образом, на 31 декабря 2016 года остаток резерва по данному обременительному обязательству составил 3.892.581 тыс. тенге (2015 г.: 5.359.070 тыс. тенге) (Примечания 9, 16).

ТОО «KARABATAN UTILITY SOLUTIONS»

В соответствии с Протоколом заседания Совета по управлению Национальным фондом Республики Казахстан от 29 августа 2014 года под председательством Президента Республики Казахстан было принято решение о выделении средств на строительство объектов инфраструктуры на территории Специальной экономической зоны «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк». Как часть развития данной СЭЗ реализацией проекта «Газовая турбинная электростанция» занимается специально созданная компания ТОО «Karabatan Utility Solutions» (далее – «КУС»). Денежные средства для реализации проекта поступают в виде вклада в уставный капитал Группы от «Самрук-Қазына». По состоянию на 31 декабря 2015 года, в соответствии с существующей финансово-экономической моделью

проекта, общая сумма инвестиций превысила чистую приведенную стоимость проекта при использовании средней ставки доходности на вложенный капитал в размере 12,02%, утвержденной решением Инвестиционно-инновационного комитета «Самрук-Қазына» № 13/15 от 19 мая 2015 года. Соответственно, превышение суммы инвестиций в проект над его чистой приведенной стоимостью было признано Группой как обременительное обязательство на сумму 5.958.004 тыс. тенге в консолидированной финансовой отчетности за 2015 год. Справедливая (продисконтированная) стоимость обременительного обязательства, составившая 5.612.399 тыс. тенге на дату первоначального признания, была отражена как Прочие операции с Акционером в консолидированной финансовой отчетности.

В течение 2016 года в связи с ухудшением показателей проекта Группа увеличила сумму чистого резерва по обременительному обязательству на 58.470.281 тыс. тенге (2015 г.: 5.612.399 тыс. тенге) и отразила данную операцию как Прочие операции с Акционером в консолидированной финансовой отчетности. По состоянию на 31 декабря 2016 года, Группа использовала часть данного резерва в сумме 27.385.957 тыс. тенге (2015 г.: 2.888.251 тыс. тенге), где данная сумма представляет собой фактические капитальные затраты по данному проекту за 2016 год. Таким образом, на 31 декабря 2016 года остаток резерва по данному обременительному обязательству составил 34.154.078 тыс. тенге (2015 г.: 2.724.148 тыс. тенге) (Примечания 9, 16).

Договор опциона на покупку доли участия в KLPE

27 декабря 2016 года Компания приобрела у LG Chem 50-процентную долю участия в ТОО «KLPE» за 1 доллар США (эквивалентно 0,332 тыс. тенге) в соответствии с договором опциона от 18 марта 2016 года в дополнение к имевшейся ранее 50-процентной доле участия.

В результате данной сделки Компания увеличила свою долю участия в KLPE до 100%.

В соответствии со статьей 4 пункта 4.5.2 Договора опциона, половина денежных средств, оставшаяся после урегулирования спора

с ТШО (после вычета налогов и других обязательных платежей и удержаний) должна быть переведена LG Chem. По состоянию на 31 декабря 2016 года в составе начисленных обязательств отражен резерв по ожидаемому платежу в LG Chem на сумму 1.067.432 тыс. тенге.

3. ОБЗОР СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ УЧЁТНОЙ ПОЛИТИКИ

ОБЪЕДИНЕНИЕ БИЗНЕСА И ГУДВИЛЛ

Объединение бизнеса учитывается с использованием методов приобретения. Стоимость приобретения оценивается как сумма переданного возмещения, оцененного по справедливой стоимости на дату приобретения и неконтрольных долей участия в объекте приобретения. Затраты, связанные с приобретением, включаются в состав административных расходов в тот момент, когда они были понесены.

Если Группа приобретает бизнес, она соответствующим образом классифицирует и обозначает приобретенные финансовые активы и принятые обязательства в зависимости от условий договора, экономической ситуации и соответствующих условий на дату приобретения. Сюда относится анализ на предмет необходимости выделения объектом встроенных в основные договоры производных инструментов.

Условное возмещение, подлежащее передаче приобретателем, признается по справедливой стоимости на дату приобретения. Условное возмещение, классифицируемое в качестве актива или обязательства, которое является финансовым инструментом и попадает в сферу применения МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка», оценивается по справедливой стоимости, а изменения справедливой стоимости признаются в консолидированном отчете о прибыли и убытке.

Гудвилл первоначально оценивается по первоначальной стоимости (определяемой как превышение суммы переданного возмещения, признанных неконтрольных долей участия и ранее принадлежавших покупателю долей участия над суммой чистых идентифицируемых активов, приобретенных Группой, и принятых ею обязательств). Если справедливая

стоимость приобретенных чистых активов превышает сумму переданного возмещения, Группа повторно анализирует правильность определения всех приобретенных активов и всех принятых обязательств, а также процедуры, использованные при оценке сумм, которые должны быть признаны на дату приобретения. Если после повторного анализа переданное возмещение вновь оказывается меньше справедливой стоимости чистых приобретенных активов, доход от выгодного приобретения признается в составе прибыли и убытка.

Впоследствии гудвилл оценивается по первоначальной стоимости за вычетом накопленных убытков от обесценения. Для целей тестирования на обесценение гудвилла, приобретенного при объединении бизнеса, начиная с даты приобретения Компанией дочерней организации, гудвилл распределяется на каждую из единиц.

ИНВЕСТИЦИИ В АССОЦИИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ И СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Ассоциированная компания – это компания, на деятельность которой Группа имеет значительное влияние. Значительное влияние – это полномочие участвовать в принятии решений по финансовой и операционной политике объекта инвестиций, но не контролировать или совместно контролировать эту политику.

Совместное предприятие – это совместное предпринимательство, которое предполагает наличие у сторон, обладающих совместным контролем над деятельностью, прав на чистые активы деятельности.

Совместный контроль – это предусмотренное договором совместное разделение контроля над деятельностью, которое имеет место тогда, когда принятие решений в отношении значимой деятельности требует единогласного согласия сторон, разделяющих контроль.

Факторы, учитываемые при определении наличия значительного влияния или совместного контроля, аналогичны факторам, учитываемым при определении наличия контроля над дочерними организациями.

Инвестиции Группы в ее ассоциированные компании и совместные

предприятия учитываются по методу долевого участия.

В соответствии с методом долевого участия инвестиции в ассоциированную организацию или совместное предприятие первоначально признаются по первоначальной стоимости. Балансовая стоимость инвестиций впоследствии корректируется вследствие признания изменений в доле Группы в чистых активах ассоциированной организации или совместного предприятия, возникающих после даты приобретения. Гудвилл, относящийся к ассоциированной организации или совместному предприятию, включается в балансовую стоимость инвестиций и не тестируется на обесценение отдельно.

Консолидированный отчет о прибыли или убытке отражает долю Группы в результатах деятельности ассоциированной организации или совместного предприятия. Изменение ПСД таких объектов инвестиций представляются в собственном капитале ассоциированной организации или совместного предприятия и, соответственно, Группа признает свою долю такого изменения и раскрывает этот факт, когда это применимо, в отчете об изменениях в собственном капитале. Нереализованные прибыли

и убытки, возникающие по операциям Группы с ассоциированной организацией или совместным предприятием, исключены в той степени, в которой Группа имеет долю участия в ассоциированной организации или совместном предприятии.

Доля Группы в прибыли или убытке ассоциированной организации или совместного предприятия представлена непосредственно в отчете о прибыли или убытке за рамками операционной прибыли. Она представляет собой прибыль или убыток после налогообложения и учета неконтролирующих долей участия в дочерних организациях ассоциированной организации или совместного предприятия.

Финансовая отчетность ассоциированной организации или совместного предприятия составляется за тот же отчетный период, что и консолидированная финансовая отчетность Группы. В случае необходимости в нее вносятся корректировки с целью приведения учетной политики в соответствие с учетной политикой Группы.

После применения метода долевого участия Группа определяет необходимость признания дополнительного убытка от обесценения по

своей инвестиции в ассоциированную организацию или совместное предприятие. На каждую отчетную дату Группа устанавливает объективные подтверждения обесценения инвестиций в ассоциированную организацию или совместное предприятие. В случае наличия таких подтверждений Группа рассчитывает сумму обесценения как разницу между возмещаемой суммой инвестиций в ассоциированную организацию или совместное предприятие

и ее балансовой стоимостью и признает убыток в консолидированном отчете о прибыли или убытке по статье «Доля в прибыли/(убытке) ассоциированной организации или совместного предприятия».

В случае потери значительного влияния над ассоциированной организацией или над совместным предприятием Группа оценивает и признает оставшиеся инвестиции

по справедливой стоимости. Разница между балансовой стоимостью инвестиций в ассоциированной организации или совместном предприятии на момент потери значительного влияния или совместного контроля и справедливой стоимостью оставшихся инвестиций, и поступлениями от выбытия признается в составе прибыли или убытка.

КЛАССИФИКАЦИЯ АКТИВОВ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВ: ТЕКУЩИЕ И ДОЛГОСРОЧНЫЕ

В консолидированном отчете о финансовом положении Группа представляет активы и обязательства на основе их классификации на текущие и долгосрочные. Актив является текущим, если:

- Его предполагается реализовать или он предназначен для продажи или потребления в рамках обычного операционного цикла;
- Он удерживается главным образом для целей торговли;
- Его предполагается реализовать в пределах 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчетного периода;

или

- Он представляет собой денежные средства или эквивалент денежных средств, кроме случаев, когда существуют ограничения на его обмен или использование для погашения обязательств, действующих в течение, как минимум, 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчетного периода.

Все прочие активы классифицируются в качестве долгосрочных.

Обязательство является текущим, если:

- Его предполагается урегулировать в рамках обычного операционного цикла;

- Оно удерживается преимущественно для целей торговли;
- Оно подлежит урегулированию в течение 12 (двенадцати) месяцев после окончания отчетного периода;
- У организации нет безусловного права отсрочить урегулирование обязательств по меньшей мере на 12 (двенадцать) месяцев после окончания отчетного периода.

Группа классифицирует все прочие обязательства в качестве долгосрочных.

Активы и обязательства по отсроченному налогу классифицируются как долгосрочные активы и обязательства.

ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

Основные средства отражаются по первоначальной стоимости за минусом накопленного износа и накопленных убытков по обесценению. Первоначальная стоимость основных средств включает в себя стоимость приобретения, в том числе импортные

пошлины и прямо относящиеся не возмещаемые налоги, а также любые прямые затраты, связанные с приведением актива в рабочее состояние и доставкой на место предполагаемого использования.

Износ рассчитывается прямолинейным методом, исходя из срока полезной службы основных средств. Расчетный срок полезной службы некоторых активов представлен следующим образом:

	гг.
Здания и сооружения	22–83
Оборудование	5–25
Транспорт	7–9
Прочее	5–10

При продаже или выбытии активов их балансовая стоимость и накопленный износ удаляются из финансовой отчетности, а любая прибыль или убыток, возникающие в результате их выбытия, включаются в консолидированный отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

Затраты, понесенные после ввода основных средств в эксплуатацию, такие как затраты на ремонт и обслуживание, обычно относятся на расходы в том периоде, когда эти затраты возникли. Затраты, которые приводят к увеличению ожидаемых будущих

экономических выгод от использования основного средства сверх его первоначально оцененных показателей (увеличение срока полезной службы, мощности и т.д.), капитализируются как дополнительная стоимость основных средств.

Ликвидационная стоимость, срок полезной службы и метод начисления износа основного средства пересматриваются на конец каждого финансового года и исправляются перспективно в случае возникновения такой необходимости.

НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

Первоначально нематериальные активы, приобретенные по отдельности, признаются по себестоимости. После первоначального признания

нематериальные активы учитываются по себестоимости за минусом накопленной амортизации и накопленного убытка от обесценения. Амортизация

по нематериальным активам начисляется на основе прямолинейного метода в течение 7–10 лет.

ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

Первоначальное признание и оценка

Финансовые активы, находящиеся в сфере действия МСБУ 39, классифицируются соответственно, как финансовые активы, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток; займы и дебиторская задолженность; инвестиции, удерживаемые до погашения; финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи; производные инструменты, определенные в качестве инструментов хеджирования при эффективном хеджировании. Группа классифицирует свои

финансовые активы при их первоначальном признании.

Финансовые активы первоначально признаются по справедливой стоимости, увеличенной в случае инвестиций, не переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль либо убыток, на непосредственно связанные с ними затраты по сделке.

Все сделки по покупке или продаже финансовых активов, требующие поставку активов в срок, устанавливаемый законодательством или

правилами, принятыми на определенном рынке (торговля на «стандартных условиях»), признаются на дату заключения сделки, то есть на дату, когда Группа принимает на себя обязательство купить или продать актив.

Финансовые активы Группы включают денежные средства и их эквиваленты, денежные средства, ограниченные в использовании, средства в кредитных учреждениях, а также дебиторскую задолженность.

Последующая оценка

Последующая оценка финансовых активов зависит от их классификации.

Категория «Финансовые активы, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток» включает финансовые активы, предназначенные для торговли, и финансовые активы, отнесенные при первоначальном признании в категорию переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые активы классифицируются как предназначенные для торговли, если они приобретены с целью продажи в ближайшем будущем. Данная категория включает производные инструменты, в которых Группа является стороной по договору, не определенные в качестве инструментов хеджирования в операции хеджирования, как они определены в МСБУ 39. Производные инструменты, включая отделенные встроенные производные инструменты, также классифицируются как предназначенные для торговли, за исключением случаев, когда они определяются как инструменты эффективного хеджирования. Финансовые активы, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, учитываются в консолидированном отчете о финансовом положении по справедливой стоимости, а изменения справедливой стоимости признаются в составе финансовых доходов или финансовых расходов в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

У Группы отсутствуют финансовые активы, определенные ею при первоначальном признании в качестве

переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Производные инструменты, встроенные в основные договоры, учитываются как отдельные производные инструменты и отражаются по справедливой стоимости, если присущие им экономические характеристики и риски не являются тесно связанными с рисками и характеристиками основных договоров, и эти основные договоры не предназначены для торговли и не классифицируются как переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Встроенные производные инструменты такого рода оцениваются по справедливой стоимости, а изменения их справедливой стоимости признаются в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе. Пересмотр порядка учета происходит лишь в случае изменений в условиях договора, приводящих к существенному изменению денежных потоков, которые потребовались бы в противном случае.

Займы и дебиторская задолженность представляют собой непроемлемые финансовые активы с установленными или определяемыми выплатами, которые не котируются на активном рынке. После первоначального признания финансовые активы такого рода оцениваются по амортизированной стоимости, определяемой с использованием метода эффективной процентной ставки, за вычетом убытков от обесценения. Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой

частью эффективной процентной ставки. Амортизация на основе использования эффективной процентной ставки включается в состав финансовых доходов в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе. Расходы, обусловленные обесценением, признаются в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе в составе общих и административных расходов.

Непроизводные финансовые активы с фиксированными или определяемыми платежами и фиксированным сроком погашения классифицируются как инвестиции, удерживаемые до погашения, когда Группа твердо намерена и способна удерживать их до срока погашения. После первоначальной оценки инвестиции, удерживаемые до погашения, оцениваются по амортизированной стоимости, определяемой с использованием метода эффективной процентной ставки, за вычетом убытков от обесценения. Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки.

Амортизация эффективной процентной ставки включается в состав финансовых доходов в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе. Расходы, обусловленные обесценением, признаются в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе в составе финансовых расходов. Группа не имела инвестиций, удерживаемых

до погашения, в течение периода, завершившегося 31 декабря 2016 и 2015 годов.

Имеющиеся в наличии для продажи финансовые инвестиции включают в себя долевыми и долговыми ценными бумагами. Долевые инвестиции, классифицированные в качестве имеющихся в наличии для продажи, это такие инвестиции, которые не были классифицированы ни как предназначенные для торговли, ни как переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Долговые ценные бумаги в данной категории – это такие ценные бумаги, которые Группа намеревается удерживать в течение неопределенного периода времени и которые могут быть проданы для целей обеспечения ликвидности или в ответ на изменение рыночных условий.

После первоначальной оценки финансовые инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи, оцениваются по справедливой стоимости,

а нереализованные прибыль или убытки по ним признаются в качестве прочего совокупного дохода или убытка в составе резерва по переоценке инструментов, имеющихся в наличии для продажи, вплоть до момента прекращения признания инвестиций, в которых накопленные прибыль или убытки переклассифицируются из резерва по переоценке инструментов, имеющихся в наличии для продажи, в состав прибыли или убытка, и признаются в качестве операционного убытка или обесцениваются, в случае чего совокупный убыток признается в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе и переклассифицируются из резерва по переоценке инструментов, имеющихся в наличии для продажи.

Группа оценивает свои финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи, на предмет справедливости допущения возможности и наличия намерения продать их в ближайшем будущем.

Если Группа не в состоянии осуществлять торговлю данными активами ввиду отсутствия для них активных рынков и намерения руководства относительно их продажи в ближайшем будущем изменились, Группа в редких случаях может принять решение о переклассификации таких финансовых активов. Переклассификация в категорию займов и дебиторской задолженности разрешается в том случае, если финансовый актив удовлетворяет определению займов и дебиторской задолженности, и при этом Группа имеет возможность и намеревается удерживать данные активы в обозримом будущем или до погашения. Переклассификация в состав инструментов, удерживаемых до погашения, разрешается только в том случае, если Группа имеет возможность и намеревается удерживать финансовый актив до погашения. Группа не приобретала никаких финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи, за 2016 и 2015 годы, закончившиеся 31 декабря.

Прекращение признания

Финансовый актив (или, где применимо, часть финансового актива или часть группы аналогичных финансовых активов) прекращает признаваться в консолидированном отчете о финансовом положении, если:

- Срок действия прав на получение денежных потоков от актива истек;
- Группа передала свои права на получение денежных потоков от актива либо взяла на себя обязательство по выплате третьей стороне получаемых денежных потоков в полном объеме и без существенной задержки по «транзитному» соглашению; либо:
 - (а) Группа передала практически все риски и выгоды от актива,

- либо (б) Группа не передала, но и не сохраняет за собой практически все риски и выгоды от актива, но передала контроль над данным активом.

Если Группа передала все свои права на получение денежных потоков от актива, либо заключила транзитное соглашение, и при этом не передала, но и не сохранила за собой практически все риски и выгоды от актива, а также не передала контроль над активом, новый актив признается в той степени, в которой Группа продолжает свое участие в переданном активе.

В этом случае Группа также признает соответствующее обязательство. Переданный актив и соответствующее обязательство оцениваются на основе, которая отражает права и обязательства, сохраненные Группой.

Продолжающееся участие, которое принимает форму гарантии по переданному активу, признается по наименьшей из следующих величин: первоначальной балансовой стоимости актива или максимальной суммы, выплата которой может быть потребована от Группы.

Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты представляют собой средства в кассе

и на банковских счетах, а также краткосрочные вклады с первоначальным

сроком погашения, не превышающим 3 (три) месяца.

ФИНАНСОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Первоначальное признание и оценка

Финансовые обязательства, находящиеся в сфере действия МСБУ 39, классифицируются, соответственно, как финансовые обязательства, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, кредиты и заимствования, или

производные инструменты, определенные в качестве инструментов хеджирования при эффективном хеджировании. Группа классифицирует свои финансовые обязательства при их первоначальном признании.

Финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, увеличенной в случае займов и кредитов на непосредственно связанные с ними затраты по сделке.

Финансовые обязательства Группы включают кредиторскую задолженность и займы.

Последующая оценка

Последующая оценка финансовых обязательств зависит от их классификации следующим образом.

Категория «Финансовые обязательства, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток» включает финансовые обязательства, предназначенные для торговли, и финансовые обязательства, определенные при первоначальном признании в качестве переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Прибыли и убытки по обязательствам, предназначенным для торговли, признаются в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

Группа не имеет финансовых обязательств, определенных ею при первоначальном признании в качестве переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

После первоначального признания процентные кредиты и займы оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Прибыли и убытки по таким финансовым обязательствам признаются в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе при прекращении их признания, а также по мере начисления амортизации с использованием эффективной процентной ставки.

Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация эффективной

процентной ставки включается в состав финансовых расходов в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

Прекращение признания

Признание финансового обязательства в консолидированном отчете о финансовом положении прекращается, если обязательство погашено, аннулировано или срок его действия истек. Если имеющееся финансовое обязательство заменяется другим обязательством перед тем же кредитором на существенно отличающихся условиях или, если условия имеющегося обязательства значительно изменены, такая замена или изменения учитываются как прекращение признания первоначального обязательства и начало признания нового обязательства, а разница в их балансовой стоимости признается в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

ВЗАИМОЗАЧЕТ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

Финансовые активы и финансовые обязательства подлежат взаимозачету, а нетто-сумма – представлению в консолидированном отчете

о финансовом положении, когда имеется обеспеченное в настоящий момент юридической защитой право на взаимозачет признанных сумм

и когда имеется намерение произвести расчет на нетто-основе, реализовать активы и одновременно с этим погасить обязательства.

СПРАВЕДЛИВАЯ СТОИМОСТЬ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

Справедливая стоимость финансовых инструментов, торговля которыми осуществляется на активных рынках на каждую отчетную дату, определяется, исходя из рыночных котировок или котировок дилеров (котировки на покупку для длинных позиций

и котировки на продажу для коротких позиций), без вычета затрат по сделке.

Для финансовых инструментов, торговля которыми не осуществляется на активном рынке, справедливая стоимость определяется путем применения соответствующих методик

оценки. Такие методики могут включать использование цен, недавно введенных на коммерческой основе сделок, использование текущей справедливой стоимости аналогичных инструментов; анализ дисконтированных денежных потоков, либо другие модели оценки.

ОБЕСЦЕНЕНИЕ

Финансовые активы

На каждую отчетную дату Группа оценивает наличие объективных признаков обесценения финансового актива или группы финансовых активов. Финансовый актив или группа финансовых активов считаются обесцененными тогда и только тогда, когда существует объективное свидетельство обесценения в результате одного или более событий, произошедших после первоначального признания актива (наступление «случая понесения убытка»), которые оказали поддающееся надежной оценке влияние на ожидаемые будущие денежные

потоки по финансовому активу или группе финансовых активов.

Свидетельства обесценения могут включать в себя указания на то, что должник или группа должников испытывают существенные финансовые затруднения, не могут обслуживать свою задолженность или неисправно осуществляют выплату процентов или основной суммы задолженности, а также вероятность того, что ими будет проведена процедура банкротства или финансовой реорганизации иного рода. Кроме того, к таким свидетельствам относятся наблюдаемые данные, указывающие на наличие поддающегося

оценке снижения ожидаемых будущих денежных потоков по финансовому инструменту, в частности, такие как изменение объемов просроченной задолженности или экономических условий, находящихся в определенной взаимосвязи с отказами от исполнения обязательств по выплате долгов. Сторнирование ранее признанных убытков от обесценения учитывается тогда, когда уменьшение убытка от обесценения может быть объективно связано с событием, произошедшим после снижения стоимости. Такое сторнирование учитывается как доход в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

Нефинансовые активы

На каждую отчетную дату Группа определяет, имеются ли признаки возможного обесценения актива. Если такие признаки имеют место или, если требуется проведение ежегодной проверки актива на обесценение, Группа производит оценку возмещаемой стоимости актива. Возмещаемая стоимость актива или подразделения, генерирующего денежные потоки (ПГДП) – это наибольшая из следующих величин: справедливая стоимость актива (ПГДП), за вычетом затрат на продажу, и ценность от использования актива (ПГДП). Возмещаемая стоимость определяется для отдельного актива, за исключением случаев, когда актив не генерирует притоки денежных средств, которые, в основном, независимы от притоков, генерируемых другими активами или группами активов. Если балансовая стоимость актива или подразделения, генерирующего денежные потоки, превышает

его возмещаемую стоимость, актив считается обесцененным и списывается до возмещаемой стоимости. При оценке ценности от использования будущие денежные потоки дисконтируются по ставке дисконтирования до налогообложения, которая отражает текущую рыночную оценку временной стоимости денег и риски, присущие активу. При определении справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу применяется соответствующая модель оценки.

Убытки от обесценения продолжающейся деятельности признаются в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе в составе тех категорий расходов, которые соответствуют функции обесцененного актива.

На каждую отчетную дату Группа определяет, имеются ли признаки того, что ранее признанные убытки от обесценения актива больше не существуют

или сократились. Если такой признак имеется, Группа рассчитывает возмещаемую стоимость актива или подразделения, генерирующего денежные потоки. Ранее признанные убытки от обесценения восстанавливаются только в том случае, если имело место изменение в оценке, которая использовалась для определения возмещаемой стоимости актива, со времени последнего признания убытка от обесценения. Восстановление ограничено таким образом, что балансовая стоимость актива не превышает его возмещаемой стоимости, а также не может превышать балансовую стоимость, за вычетом амортизации, по которой данный актив признавался бы в случае, если в предыдущие годы не был бы признан убыток от обесценения. Такое восстановление стоимости признается в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

РЕЗЕРВЫ

Резервы отражаются в консолидированной финансовой отчетности тогда, когда Группа имеет текущее (правовое или вытекающее из практики) обязательство в результате событий, произошедших в прошлом, а также существует вероятность того, что произойдет отток средств, связанных с экономическими выгодами,

для погашения обязательства, и может быть произведена соответствующая достоверная оценка этого обязательства.

Если влияние временной стоимости денег является существенным, резервы рассчитываются посредством дисконтирования ожидаемого

будущего движения денежных средств по ставке до уплаты налогов, которая отражает текущую рыночную оценку временной стоимости денег и там, где это уместно, риски, присущие обязательству. При использовании дисконтирования увеличение резерва вследствие истечения времени признается как финансовые расходы.

ПРИЗНАНИЕ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ

Доходы признаются в той степени, в которой существует вероятность того, что Группа сможет получить экономические выгоды, и сумма дохода может быть достоверно оценена. Доход от реализации учитывается за вычетом косвенных налогов.

времени к отчетной дате от общего расчетного количества рабочих часов по каждому договору. Если финансовый результат от договора не может быть надежно оценен, доходы признаются только в пределах суммы понесенных расходов, которые могут быть возмещены.

доход включается в состав финансовых доходов в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

Продажа товаров

Доходы от реализации товаров признаются тогда, когда произошла поставка товара, и большинство рисков и выгод были переданы покупателю.

Процентный доход

По всем процентным финансовым инструментам процентный доход признается с использованием метода эффективной процентной ставки, который точно дисконтирует ожидаемые будущие выплаты или поступления денежных средств на протяжении предполагаемого срока использования финансового инструмента или, если это уместно, менее продолжительного периода до чистой балансовой стоимости актива. Процентный

Доход от аренды

Доход от операционной аренды учитывается по прямолинейному методу в течение срока аренды и включается в состав операционных доходов.

Расходы

Расходы учитываются в момент фактического получения соответствующих товаров или услуг, независимо от того, когда денежные средства или их эквиваленты были выплачены, и отражаются в консолидированной финансовой отчетности в том периоде, к которому они относятся.

Предоставление услуг

Доходы от оказания исследовательских услуг признаются, исходя из стадии завершения работ. Стадия завершенности работ оценивается как процент затраченного рабочего

ЗАТРАТЫ ПО ЗАЙМАМ

Затраты по займам, непосредственно связанные с приобретением, строительством или производством долгосрочного актива, который обязательно требует продолжительного периода времени для его подготовки

к использованию в соответствии с намерениями Группы или к продаже, капитализируются как часть первоначальной стоимости такого актива. Все прочие затраты по займам относятся на расходы в том отчетном

периоде, в котором они были понесены. Затраты по займам включают в себя выплату процентов и прочие затраты, понесенные Группой в связи с получением заемных средств.

ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ

Активы и обязательства по текущему подоходному налогу за текущий период рассчитываются, исходя из суммы ожидаемого возмещения от налогового органа или выплаты налоговому органу.

в которой существует вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, против которой могут быть зачтены эти относимые на вычет временные разницы.

Активы и обязательства по отсроченному налогу могут быть зачтены при наличии законных, юридически действительных прав на зачет текущих налоговых активов против текущих налоговых обязательств.

Налоговые ставки и налоговое законодательство, использованные для расчета данной суммы, представляют собой ставки и налоги, которые действовали или практически были узаконены в Республике Казахстан на отчетную дату.

Балансовая стоимость актива по отсроченному налогу пересматривается по состоянию на каждую отчетную дату и уменьшается в той степени, в которой более не существует вероятности того, что будет получена достаточная налогооблагаемая прибыль, позволяющая реализовать часть или весь указанный актив по отсроченному налогу или, когда существует неопределенность в отношении трактовки разниц, согласно налоговому законодательству.

СКЗК, дочерняя организация Группы, заключила договор с Комитетом по инвестициям Министерства индустрии и торговли Республики Казахстан «На осуществление инвестиций, предусматривающих инвестиционные преференции» № 19-05-12-2008 от 30 декабря 2008 года, впоследствии дополненным 12 июня 2012 года (далее – «Инвестиционный договор»). В соответствии с Инвестиционным договором данная дочерняя организация имеет налоговые преференции, а именно, 5-летнее освобождение от уплаты корпоративного подоходного налога и налога на имущество с момента ввода в эксплуатацию основных средств в рамках инвестиционного проекта.

Отсроченный подоходный налог отражается с использованием метода обязательств по всем временным разницам, возникающим между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей финансовой отчетности.

Активы и обязательства по отсроченному налогу оцениваются по ставке, которая, как ожидается, будет применяться в течение периода реализации актива или урегулирования обязательства, исходя из ставок налогообложения (законодательства о налогообложении), вступивших в силу или фактически узаконенных на отчетную дату.

Обязательства по отсроченному налогу признаются для всех налогооблагаемых временных разниц.

Активы по отсроченному налогу признаются для всех временных разниц, относимых на вычеты в той степени,

ПРОЧИЕ НАЛОГИ

Группа выплачивает социальный налог в бюджет Республики Казахстан, в соответствии с налоговым законодательством Республики Казахстан, по фиксированной ставке 11% от суммы заработной платы.

Группа также удерживает до 10% от заработной платы своих работников, но не более 171.442 тенге в 2016 году (2015 г.: 160.230 тенге) в качестве отчислений в их накопительные пенсионные фонды. Согласно

законодательству, пенсионные отчисления являются обязательством работников, и Группа не имеет ни текущего, ни будущего обязательства по выплатам работникам после их выхода на пенсию.

НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ

Налоговые органы позволяют производить погашение НДС по продажам и приобретениям на нетто основе.

Кроме того, НДС, относящийся к продажам, расчеты по которым не были завершены на отчетную дату, также включается в сумму НДС к уплате. Если сформирован резерв под обесценение дебиторской задолженности, убыток от обесценения учитывается на всю сумму задолженности, включая НДС. Соответствующее обязательство по НДС отражается в финансовой отчетности до списания дебиторской задолженности в налоговых целях.

НДС к возмещению

НДС к возмещению относится к приобретениям, не оплаченным по состоянию на отчетную дату. НДС к возмещению подлежит возврату посредством зачета против суммы задолженности по НДС, относящегося к продажам, по мере оплаты приобретений.

НДС к уплате

НДС подлежит уплате в налоговые органы после взимания дебиторской задолженности с покупателей. НДС по приобретениям, расчет по которым был осуществлен на отчетную дату, вычитается из суммы к оплате.

УСЛОВНЫЕ АКТИВЫ И УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Условные активы не признаются в консолидированной финансовой отчетности. Когда реализация дохода является бесспорной, тогда соответствующий актив не является условным

активом и учитывается соответствующим образом.

Условные обязательства не учитываются в консолидированной финансовой отчетности. Они раскрываются,

если только возможность оттока ресурсов, сопряженных с получением экономической выгоды, становится вероятной, а сумма обязательства существенной.

РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ О СВЯЗАННЫХ СТОРОНАХ

Связанные стороны включают в себя организации группы «Самрук-Қазына», организации под контролем ключе-

вого руководящего персонала компаний «Самрук-Қазына», ключевой руководящий персонал Группы

и прочие организации, контролируемые Правительством РК.

СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

События, произошедшие после окончания года, которые предоставляют дополнительную информацию о финансовом положении Группы

на отчетную дату (корректирующие события), отражаются в консолидированной финансовой отчетности. События, произошедшие после

окончания года, которые не являются корректирующими событиями, раскрываются в примечаниях, если они существенны.

НОВЫЕ СТАНДАРТЫ, РАЗЪЯСНЕНИЯ И ПОПРАВКИ К ДЕЙСТВУЮЩИМ СТАНДАРТАМ И РАЗЪЯСНЕНИЯМ

В 2016 году Группа впервые применила некоторые новые стандарты и поправки к действующим стандартам, которые вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 года или после этой даты. Характер и влияние этих изменений рассматриваются ниже:

Поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38 «Разъяснения допустимых методов амортизации»

Поправки разъясняют принципы МСФО (IAS) 16 «Основные средства» и МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы», которые заключаются в том, что выручка отражает структуру экономических выгод, которые генерируются в результате деятельности бизнеса (частью которого является актив), а не экономические выгоды,

которые потребляются в рамках использования актива. В результате основанный на выручке метод не может использоваться для амортизации основных средств и может использоваться только в редких случаях для амортизации нематериальных активов. Поправки применяются на перспективной основе и не влияют на финансовую отчетность Компании, поскольку она не использовала основанный на выручке метод для амортизации долгосрочных активов.

ЕЖЕГОДНЫЕ УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МСФО, ПЕРИОД 2012–2014 гг.

Данный документ включает в себя следующие поправки:

МСФО (IFRS) 5 «Долгосрочные активы, предназначенные для продажи, и прекращенная деятельность»

Выбытие активов (или выбывающих групп) осуществляется, как правило, посредством продажи либо распределения собственникам. Поправка разъясняет, что переход от одного метода выбытия к другому должен считаться не новым планом по выбытию, а продолжением первоначального плана. Таким образом, применение требований МСФО (IFRS) 5 не прерывается. Данная поправка применяется перспективно.

МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации»

Договоры на обслуживание

Поправка разъясняет, что договор на обслуживание, предусматривающий уплату вознаграждения, может представлять собой продолжающееся участие в финансовом активе. Для определения необходимости раскрытия информации организация должна оценивать характер вознаграждения и соглашения в соответствии с указаниями в отношении продолжающегося участия в МСФО (IFRS) 7. Оценка того, какие договоры на обслуживание представляют собой продолжающееся участие, должна быть проведена ретроспективно. Однако раскрытие информации не требует периодов, начинающихся до

годового периода, в котором организация впервые применяет данную поправку.

Применение поправок к МСФО (IFRS) 7 в сокращенной промежуточной финансовой отчетности

Поправка разъясняет, что требования к раскрытию информации о взаимозачете не применяются в сокращенной промежуточной финансовой отчетности, за исключением случаев, когда такая информация представляет собой значительные обновления информации, отраженной в последнем годовом отчете. Данная поправка применяется ретроспективно.

МСФО (IFRS) 19 «Вознаграждение работникам»

Поправка разъясняет, что развитость рынка высококачественных корпоративных облигаций оценивается на

основании валюты, в которой облигация деноминирована, а не страны, в которой облигация выпущена. При отсутствии развитого рынка высококачественных корпоративных облигаций, деноминированных в определенной валюте, необходимо использовать ставки по государственным облигациям. Данная поправка применяется перспективно.

МСФО (IAS) «Промежуточная финансовая отчетность»

Поправка разъясняет, что информация за промежуточный период должна быть раскрыта либо в промежуточной финансовой отчетности, либо в другом месте промежуточного финансового отчета (например, в комментариях руководства или в отчете об оценке рисков) с указанием соответствующих перекрестных

ссылок в промежуточной финансовой отчетности. Прочая информация в промежуточном финансовом отчете должна быть доступна для пользователей на тех же условиях и в те же сроки, что и промежуточная финансовая отчетность. Данная поправка применяется ретроспективно.

Поправки не влияют на консолидированную финансовую отчетность Группы.

СТАНДАРТЫ, КОТОРЫЕ БЫЛИ ВЫПУЩЕНЫ, НО ЕЩЕ НЕ ВСТУПИЛИ В СИЛУ

Ниже приводятся стандарты и разъяснения, которые были выпущены, но еще не вступили в силу на дату выпуска финансовой отчетности Группы. Группа намерена применить эти стандарты с даты их вступления в силу.

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты»

В июле 2014 года Совет по МСФО выпустил окончательную редакцию МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты», которая заменяет МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» и все предыдущие редакции МСФО (IFRS) 9. МСФО (IFRS) 9 объединяет вместе три части проекта по учету финансовых инструментов: классификация и оценка, обесценение и учет хеджирования. МСФО (IFRS) 9 вступает в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2018 года или после этой даты, при этом допускается досрочное применение. За исключением учета хеджирования стандарт применяется ретроспективно, но предоставление сравнительной информации не является обязательным. Требования в отношении учета хеджирования, главным образом, применяются перспективно, с некоторыми ограниченными исключениями. Группа планирует начать применение нового стандарта с требуемой даты вступления в силу. В целом Группа не ожидает значительного влияния новых требований на свой бухгалтерский баланс и собственный капитал, за исключением применения требований к обесценению в МСФО (IFRS) 9.

(а) Классификация и оценка

Группа не ожидает значительного влияния на свой отчет о финансовом положении и собственный капитал при применении требований к классификации и оценке МСФО (IFRS) 9.

Группа планирует продолжать оценивать по справедливой стоимости все финансовые активы, оцениваемые в настоящее время по справедливой стоимости.

Займы, а также торговая дебиторская задолженность удерживаются для получения договорных денежных потоков, и ожидается, что они приведут к возникновению денежных потоков, являющихся исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов. Следовательно, Группа ожидает, что, согласно МСФО (IFRS) 9, они продолжат учитываться по амортизированной стоимости. Однако Группа более детально анализирует характеристики договорных денежных потоков по этим инструментам, прежде чем делать вывод о том, все ли инструменты отвечают критериям для оценки по амортизированной стоимости, согласно МСФО (IFRS) 9.

(б) Обесценение

МСФО (IFRS) 9 требует, чтобы Группа отражала по всем долговым ценным бумагам, займам и торговой дебиторской задолженности 12-месячные ожидаемые кредитные убытки за весь срок. Группа планирует применить упрощенный подход и отразить ожидаемые кредитные убытки за весь срок по торговой дебиторской задолженности. Группа ожидает, что эти требования окажут значительное влияние на ее собственный капитал ввиду необеспеченности займов и дебиторской задолженности, но она должна будет провести более детальный анализ, учитывающий всю обоснованную и подтверждаемую информацию, включая прогнозную, для определения размеров влияния.

МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями»

МСФО (IFRS) 15 был выпущен в мае 2014 года и предусматривает модель, включающую пять этапов, которая будет применяться в отношении выручки по договорам с покупателями. Согласно МСФО (IFRS) 15, выручка признается в сумме, отражающей возмещение, право на которое организация ожидает получить в обмен на передачу товаров или услуг покупателю.

Новый стандарт по выручке заменит все существующие требования МСФО к признанию выручки. Будет требоваться полное ретроспективное применение или модифицированное ретроспективное применение для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 года или после этой даты, при этом допускается досрочное применение. Группа планирует использовать вариант полного ретроспективного применения нового стандарта с требуемой даты вступления в силу. Группа принимает во внимание поправки, выпущенные Советом по МСФО в апреле 2016 года, и будет отслеживать изменения в будущем.

Поправки к МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28 «Продажа или взнос активов в сделках между инвестором и его ассоциированной организацией или совместным предприятием»

Поправки рассматривают противоречие между МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28 в части учета потери контроля над дочерней организацией, которая продается ассоциированной организации или совместному предприятию, или вносится в них. Поправки разъясняют, что прибыль или убыток, которые возникают в результате продажи или вноса активов, представляющих собой бизнес, согласно определению в МСФО (IFRS) 3, в сделке между

инвестором и его ассоциированной организацией или совместным предприятием, признаются в полном объеме. Однако прибыль или убыток, которые возникают в результате продажи или взноса активов, не представляющих собой бизнес, признаются только в пределах долей участия, имеющих у иных, чем организация, инвесторов в ассоциированной организации или совместном предприятии. Совет по МСФО перенес дату вступления данных поправок в силу на неопределенный срок, однако организация, применяющая данные поправки досрочно, должна применять их перспективно.

Поправки к МСФО (IAS) 7 «Инициатива в сфере раскрытия информации»

Поправки к МСФО (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств» являются частью инициативы Совета по МСФО в сфере раскрытия информации и требуют, чтобы организация раскрывала информацию, позволяющую пользователям финансовой отчетности оценить изменения в обязательствах, обусловленных финансовой деятельностью, включая как изменения, обусловленные денежными потоками, так и изменения, не обусловленные ими. При первом применении данных поправок организации не обязаны предоставлять сравнительную информацию за предшествующие периоды. Данные поправки вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2017 года или после этой даты. Допускается досрочное применение. Применение данных поправок потребует раскрытия Группой дополнительной информации.

Поправки к МСФО (IAS) 12 «Признание активов по отсроченному налогу в отношении нерезализованных убытков»

Поправки разъясняют, что организация должна учитывать то, ограничивает ли налоговое законодательство источники налогооблагаемой прибыли, против которой она может делать вычеты при восстановлении такой вычитаемой временной разницы. Кроме того, поправки содержат указания в отношении того, как организация должна определять будущую налогооблагаемую прибыль, и описывают обстоятельства, при которых налогооблагаемая прибыль может предусматривать возмещение

некоторых активов в сумме, превышающей их балансовую стоимость.

Организации должны применять данные поправки ретроспективно. Однако при первоначальном применении поправок изменение собственного капитала на начало самого раннего сравнительного периода может быть признано в составе нераспределенной прибыли на начало периода (или в составе другого компонента собственного капитала, соответственно) без разнесения изменения между нераспределенной прибылью и прочими компонентами собственного капитала на начало периода. Организации, которые применяют данное освобождение, должны раскрыть этот факт.

Данные поправки вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2017 года или после этой даты. Допускается досрочное применение. Если организация применит данные поправки в отношении более раннего периода, она должна раскрыть этот факт. Ожидается, что данные поправки не окажут влияния на финансовую отчетность Группы.

Поправки к МСФО (IFRS) 2 «Классификация и оценка операций по выплатам на основе акций»

Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IFRS) 2 «Выплаты на основе акций», в которых рассматриваются три основных аспекта: влияние условий перехода прав на оценку операций по выплатам на основе акций с расчетами денежными средствами; классификация операций по выплатам на основе акций с условием расчетов на нетто-основе для обязательств по налогу, удерживаемому у источника; учет изменения условий операции по выплатам на основе акций, в результате которого операция перестает классифицироваться как операция с расчетами денежными средствами и начинает классифицироваться как операция с расчетами долевыми инструментами.

Поправки к МСФО (IFRS) 2 «Классификация и оценка операций по выплатам на основе акций» (продолжение)

При принятии поправок организации не обязаны пересчитывать информацию за предыдущие периоды, однако допускается ретроспективное признание при условии применения

поправок в отношении всех трех аспектов и соблюдения других критериев. Поправки вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 года или после этой даты. Допускается досрочное применение. Ожидается, что данные поправки не повлияют на финансовую отчетность Группы.

МСФО (IFRS) 16 «Аренда»

МСФО (IFRS) 16 был выпущен в январе 2016 года и заменяет собой МСФО (IAS) 17 «Аренда», Разъяснение КРМФО (IFRIC) 4 «Определение наличия в соглашении признаков аренды», Разъяснение ПКР (SIC) 15 «Операционная аренда – стимулы» и Разъяснение ПКР (SIC) 27 «Определение сущности операций, имеющих юридическую форму аренды». МСФО (IFRS) 16 устанавливает принципы признания, оценки, представления и раскрытия информации об аренде и требует, чтобы арендаторы отражали все договоры аренды с использованием единой модели учета в балансе, аналогично порядку учета, предусмотренному в МСФО (IAS) 17 для финансовой аренды. Стандарт предусматривает два освобождения от признания для арендаторов – в отношении аренды активов с низкой стоимостью (например, персональных компьютеров) и краткосрочной аренды (т.е. аренды со сроком не более 12 месяцев). На дату начала аренды арендатор будет признавать обязательство в отношении арендных платежей (т.е. обязательство по аренде), а также актив, представляющий право пользования базовым активом в течение срока аренды (т.е. актив в форме права пользования).

Арендаторы будут обязаны признавать процентный расход по обязательству по аренде отдельно от расходов по амортизации актива в форме права пользования.

Арендаторы также должны будут переоценивать обязательство по аренде при наступлении определенного события (например, изменении сроков аренды, изменении будущих арендных платежей в результате изменения индекса или ставки, используемых для определения таких платежей). В большинстве случаев арендатор будет учитывать суммы переоценки обязательства по аренде в качестве корректировки актива в форме права пользования.

Порядок учета для арендодателя в соответствии с МСФО (IFRS) 16 практически не изменяется по сравнению с действующими в настоящий момент требованиями МСФО (IAS) 17. Арендодатели будут продолжать классифицировать аренду, используя те же принципы классификации, что и в МСФО (IAS) 17, выделяя при

этом два вида аренды: операционную и финансовую.

Кроме этого, МСФО (IFRS) 16 требует от арендодателей и арендаторов раскрытия большего объема информации по сравнению с МСФО (IAS) 17. МСФО (IFRS) 16 вступает в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или

после этой даты. Допускается досрочное применение, но не ранее даты применения организацией МСФО (IFRS) 15. Арендатор вправе применять данный стандарт с использованием ретроспективного подхода либо модифицированного ретроспективного подхода. Переходные положения стандарта предусматривают определенные освобождения.

4. ОБЪЕДИНЕНИЕ БИЗНЕСА

27 декабря 2016 года Компания приобрела у LG Chem 50-процентную долю участия в ТОО «KLPE» за 1 доллар США (эквивалентно 0,332 тыс. тенге) в соответствии с договором опциона от 18 марта 2016 года в дополнение к имевшейся ранее 50-процентной доле участия. В результате данной сделки Компания увеличила свою долю участия в KLPE до

100%. ТОО «KLPE» являлось совместным предприятием, созданным для целей реализации Второй фазы интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области.

По состоянию на 31 декабря 2016 года справедливая стоимость цены приобретения 50-процентной доли участия в KLPE составила

15.573.605 тыс. тенге. Справедливая стоимость цены приобретения была рассчитана на дату приобретения, согласно международным стандартам оценки и в соответствии с определениями, содержащимися в МСФО 3 «Объединение бизнеса».

Приобретенные активы и принятые обязательства

Справедливая стоимость идентифицируемых активов и обязательств KLPE на дату приобретения представлены следующим образом:

В тыс. тенге	Справедливая стоимость, признанная при приобретении
Основные средства (Примечание 9)	25.881.801
Нематериальные активы	3.004
Прочие долгосрочные активы	3.130.167
Авансы выданные	2.102
Прочие краткосрочные активы	114.337
Денежные средства, ограниченные в использовании	3.254.258
Денежные средства и их эквиваленты	977.559
Итого: активы	33.363.228
Кредиторская задолженность и прочие обязательства	2.216.018
Условные обязательства по выплате LG Chem (Примечание 19)	
Итого: обязательства	2.216.018
Чистые активы	31.147.210
Справедливая стоимость 50-процентной доли участия	15.573.605
Вознаграждение уплаченное	0,332
Доход от выгодного приобретения	(15.573.604,7)
Чистые денежные средства, приобретенные с дочерней организацией	977.559
Уплаченная сумма денежных средств	(0,332)
Чистые денежные потоки при приобретении	977.558,7

Компания признала доход от выгодного приобретения в размере 15.573.605 тыс. тенге в отчете о совокупном доходе.

Компания отразила чистые денежные средства, приобретенные с дочерней организацией в размере 977.559 тыс. тенге, как поступление от инвестиционной деятельности в консолидированном отчете о движении денежных средств.

В настоящее время ТОО «KLPE» проводит работу по поиску стратегического партнера для привлечения инвестиций в проект. В связи с чем, Компания предполагает, что будущая стоимость продажи доли участия в ТОО «KLPE» партнеру составит 1 (один) доллар

США с целью привлечения инвестиций в проект при вхождении стратегического партнера. В результате чего, обязательство перед LG Chem в соответствии с договором опциона от 18 марта 2016 года не возникает.

5. ДОХОДЫ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Доход от реализации продукции собственного производства	4.941.835	524.734
Доход от реализации покупной серной кислоты	1.116.129	3.127.795
Доход от аренды полувагонов	352.614	362.449
Прочие доходы	–	2.748
	6.410.578	4.017.726

6. СЕБЕСТОИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Себестоимость реализации продукции собственного производства	3.840.122	473.960
Железнодорожный тариф	484.836	393.058
Аренда полувагонов	330.602	577.575
Себестоимость реализации покупной серной кислоты	323.861	1.045.383
Прочее	68.073	35.542
	5.047.494	2.525.518

7. ОБЩИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Заработная плата и социальные отчисления	1.944.040	1.869.150
Консультационные услуги	480.312	83.995
Налоги, кроме подоходного налога	294.858	261.690
Расходы по аренде	224.915	208.883
Командировочные расходы	196.658	173.953
Расходы по резервам по сомнительным долгам, обесценению авансов выданных и неликвидным ТМЗ	46.976	65.445
Износ и амортизация	92.405	156.283
Расходы на транспортировку	88.022	115.176
Ремонт и обслуживание	37.798	22.886
Расходы на охрану	32.868	24.269
Услуги связи	23.453	19.029
Услуги банка	12.467	18.394
Сырье и материалы	9.130	5.395
Прочие	459.866	313.128
	3.943.768	3.337.676

8. ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Текущий подоходный налог	199.235	1.457.560
Отсроченный подоходный налог	–	–
	199.235	1.457.560

Ниже представлена сверка расхода по корпоративному подоходному налогу, применимому к прибыли до налогообложения по официальной ставке подоходного налога с расходами по текущему подоходному налогу за годы, закончившиеся 31 декабря 2016 и 2015 годов:

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Прибыль до налогообложения	7.799.884	10.050.067
Официальная ставка налога	20%	20%
Расходы по подоходному налогу по официальной ставке	1.559.977	2.010.013

Изменение в непризнанных активах по отсроченному налогу	678.490	746.871
Необлагаемая доля в прибыли/(убытке) ассоциированных компаний и совместных предприятий	855.422	(1.729.257)
Прочие невычитаемые расходы	(2.894.654)	429.933
Расходы по подоходному налогу	199.235	1.457.560

На 31 декабря компоненты активов и обязательств по отсроченному налогу представлены следующим образом:

В тыс. тенге	2016 г.	Отнесено на отчет о совокупном доходе	2015 г.	Отнесено на отчет о совокупном доходе	2014 г.
Активы по отсроченному налогу					
Переносимый налоговый убыток	3.382.084	839.170	2.542.914	1.235.118	1.307.796
Начисленные резервы по отпускам и прочие обязательства	62.378	35.242	27.136	6.755	20.381
Резерв по устаревшим ТМЗ	784	(1.252)	2.036	(398)	2.434
Прочие резервы	9.725	(4.753)	14.478	(5.078)	19.556
Основные средства	5.593	3.625	1.968	1.035	933
Налоги	759	699	60	(70)	130
Дебиторская задолженность	24.601	24.601	-	-	-
Прочие обязательства	62.084	62.084	-	-	-
	3.548.008	959.416	2.588.592	1.237.362	1.351.230
Обязательства по отсроченному налогу					
Основные средства	(796.172)	(275.509)	(520.663)	(490.491)	(30.172)
Дебиторская задолженность	(5.417)	(5.417)	-	-	-
Минус: непризнанные активы по отсроченному налогу	(2.746.419)	(678.490)	(2.067.929)	(746.871)	(1.321.058)
Чистые активы по отсроченному налогу	-	-	-	-	-

По состоянию на 31 декабря 2016 года непризнанные чистые активы по отсроченному налогу в размере 2.745.419 тыс. тенге (2015 г.: 2.067.929 тыс. тенге) относились, в основном, к переносимому налоговому убытку прошлых лет в размере 16.910.420 тыс. тенге (2015 г.: 12.714.570 тыс. тенге). Так как эти убытки могут быть использованы в течение 10 (десяти) лет, возникает налоговый актив по временной разнице. Ввиду неопределенности, существующей в отношении вероятности наличия налогооблагаемой прибыли в будущем, против которой данные убытки могут быть использованы, соответствующий актив по отсроченному налогу не был признан.

9. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

В тыс. тенге	Земля, здания и сооружения	Оборудование	Транспорт	Прочие	Незавершенное строительство	Итого
Первоначальная стоимость						
1 января 2015 г.	373.429	113.930	4.495	127.493	25.226.397	25.845.744
Поступления	19.662	2.254	-	51.093	17.173.018	17.246.027
Выбытия	(87.343)	(14.310)	-	(4.610)	(128.032)	(234.295)
Перевод в ТМЗ	-	-	-	-	(517)	(517)
Внутреннее перемещение	11.422.338	8.427.554	-	455.998	(20.305.890)	-
31 декабря 2015 г.	11.728.086	8.529.428	4.495	629.974	21.964.976	42.856.959
Поступления	28.075	4.858.767	6.878	60.178	31.053.876	36.007.774
Поступление при объединении бизнеса (Примечание 4)	-	-	-	12.359	25.869.442	25.881.801

Выбытия	(3.451)	(96.356)	–	(382)	–	(100.189)
Перевод в/из ТМЗ	–	–	–	(6)	294	288
Внутреннее перемещение	238.877	5.333.266	2.793	(353.889)	(5.221.047)	–
31 декабря 2016 г.	11.991.587	18.625.105	14.166	348.234	73.667.541	104.646.633
Накопленный износ						
1 января 2015 г.	(38.898)	(43.522)	(2.651)	(44.556)	(4.400.869)	(4.530.496)
Отчисления за год	(123.905)	(126.019)	(510)	(38.803)	–	(289.237)
Использование резерва (Примечание 15)	–	–	–	–	(11.942.053)	(11.942.053)
Выбытия	–	7.831	–	3.196	–	11.027
31 декабря 2015 г.	(162.803)	(161.710)	(3.161)	(80.163)	(16.342.922)	(16.750.759)
Отчисления за год	(268.804)	(548.053)	(732)	(66.178)	–	(883.767)
Использование резерва (Примечание 15)	–	–	–	–	(29.700.918)	(29.700.918)
Выбытия	3.451	94.376	–	199	–	98.026
Внутреннее перемещение по износу	(13.083)	8.770	(1.909)	6.222	–	–
31 декабря 2016 г.	(441.239)	(606.617)	(5.802)	(139.920)	(46.043.840)	(47.237.418)
Остаточная стоимость						
31 декабря 2015 г.	11.565.283	8.367.718	1.334	549.811	5.622.054	26.106.200
31 декабря 2016 г.	11.550.348	18.018.488	8.364	208.314	27.623.701	57.409.215

По состоянию на 31 декабря 2016 и 2015 годов незавершенное строительство в основном представлено строительством специальной экономической зоны «Химический парк Тараз» на сумму 15.769.632 тыс. тенге (2015 г.: 9.053.803 тыс. тенге), затратами на строительство газовой турбинной станции на сумму 30.274.208 тыс. тенге (2015 г.: 2.888.251 тыс. тенге), а также затратами на строительство Второй фазы интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области на сумму 25.833.698 тыс. тенге (2015 г.: ноль), которые были включены в консолидированную финансовую отчетность Группы по справедливой стоимости на дату приобретения Компанией контроля в ТОО «KLPE». В 2015 году в незавершенное строительство включены затраты на реконструкцию завода серной кислоты на сумму 11.724.857 тыс. тенге.

В течение 2016 года Группа запустила третью производственную линию из трёх по производству полимерной продукции, две линии были запущены в 2015 году. По состоянию на 31 декабря 2016 года оборудование сернокислотного завода на сумму 2.346.417 тыс. тенге (2015 г.: 1.391.549 тыс. тенге) находится в залоге, согласно условиям кредитного договора с Евразийским банком развития (Примечание 17).

В 2016 году Группа капитализировала в состав незавершенного капитального строительства процентные расходы в размере 138.959 тыс. тенге (2015 г.: 692.329 тыс. тенге) (Примечание 17).

В 2016 году Группа также уменьшила балансовую стоимость незавершенного строительства «ХимПарк Тараз» за счет использования резерва по обременительному обязательству на

сумму 2.314.961 тыс. тенге (2015 г.: 9.053.802 тыс. тенге) (Примечание 16).

В 2016 году Группа также уменьшила балансовую стоимость незавершенного строительства газовой турбинной станции за счет использования резерва по обременительному обязательству на сумму 27.385.957 тыс. тенге (2015 г.: 2.888.251 тыс. тенге) (Примечание 16).

10. АВАНСЫ, ВЫДАННЫЕ ЗА ДОЛГОСРОЧНЫЕ АКТИВЫ

По состоянию на 31 декабря 2016 года долгосрочные авансы выданные включали в основном авансы в сумме 27.818.239 тыс. тенге (2015 г.: 35.350.619 тыс. тенге), выданные корейской компании «Doosan Heavy Industries & Construction Co. Ltd» по договору проектирования, материально-технического обеспечения и управления строительством газовой турбинной электростанции в Атырауской области в рамках проекта «Строительство объектов инфраструктуры специальной

экономической зоны «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк». Срок реализации проекта – до 2018 года.

Кроме того, в составе долгосрочных авансов на 31 декабря 2016 года числятся авансы, выданные подрядчикам на строительство объектов инфраструктуры СЭЗ «Химический парк Тараз» в сумме 2.040.882 тыс. тенге (2015 г.: ноль) и авансы, выданные компании ТОО «KazSMU» на строительные работы по инвестиционным

проектам «Производство глифосата (гербицида)», «Производство каустической соды и хлора» и «Производство трёххлористого фосфора» в сумме 1.945.147 тыс. тенге (2015 г.: 63.821 тыс. тенге).

11. ИНВЕСТИЦИИ В АССОЦИИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ И СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Деятельность ассоциированных компаний и совместных предприятий, страна их местонахождения и доля участия Группы в этих организациях на 31 декабря представлены следующим образом:

% в уставном капитале

Компания	Тип деятельности	Страна	На 31 декабря 2016 г.	На 31 декабря 2015 г.
Совместные предприятия				
ТОО «Kazakhstan Petrochemical Industries Inc.»	Строительство первого интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области – Первая фаза (полипропилен)	Казахстан	51	51
KAPIC FZCO	Организация нефтехимического производства на базе сырья с месторождений Карачаганак и Кашаган	ОАЭ	50	50
ТОО «KLPE»	Строительство первого интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области – Вторая фаза (полиэтилен)	Казахстан	–	50
Ассоциированные компании				
ТОО «ОХК Инжиниринг»	Аудит, разработка технико-экономических обоснований, технических регламентов и стандартов	Казахстан	25	25
ТОО «KAZGOLD Reagents»	Строительство комплекса по производству синильной кислоты и цианида натрия»	Казахстан	–	15
УК СЭЗ «НИНТ»	Обеспечение функционирования специальной экономической зоны «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» в соответствии с Законом «О СЭЗ»	Казахстан	6,65	2,5

На 31 декабря инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия представлены следующим образом:

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Совместные предприятия		
ТОО «Kazakhstan Petrochemical Industries Inc.» (ТОО «KPI»)	33.034.149	35.840.382
KAPIC FZCO	27.440	–
ТОО «KLPE»	–	29.515.714
Ассоциированные компании		
УК СЭЗ «НИНТ»	431.666	162.032
ТОО «KAZGOLD Reagents»	–	26
ТОО «ОХК Инжиниринг»	–	–
	33.493.255	65.518.154

Изменения в инвестициях в ассоциированные компании и совместные предприятия представлены следующим образом:

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Сальдо на 1 января	65.518.154	56.721.176
Доля в (убытке) / прибыли	(4.277.106)	8.646.285
Приобретение АО «УК СЭЗ «НИНТ»	–	150.693
Дивиденды	(422)	–
Приобретение акций/вклад в уставный капитал ассоциированных компаний и совместных предприятий	321.340	–
Ликвидация ассоциированных компаний и совместных предприятий	(26)	–
Возврат части уставного капитала KLPE	(12.495.080)	–
Выбытие инвестиции в KLPE в связи с приобретением контроля (реклассификация)	(15.573.605)	–
Сальдо на 31 декабря	33.493.255	65.518.154

В 2016 году в связи с уменьшением своего уставного капитала ТОО «KLPE» вернуло денежными средствами на расчетный счет Компании сумму в размере 12.495.080 тыс. тенге (2015 г.: ноль).

В декабре 2016 года Группа приобрела у LG Chem 50-процентную долю участия в KLPE, в результате увеличила свою долю участия в KLPE до 100% и реклассифицировала инвестиции в KLPE из совместных в дочерние организации на сумму 15.573.605 тыс. тенге.

В декабре 2014 года Группа приобрела у ТОО «Sat & Company» 25-процентную долю участия в уставном капитале KLPE, стоимость сделки составила 12.112.540 тыс. тенге и была полностью выплачена денежными средствами. Согласно отчету об оценке, справедливая стоимость 25-процентной доли участия в KLPE составила 12.407.000 тыс. тенге. Разницу между стоимостью приобретения и справедливой стоимостью

в размере 294.460 тыс. тенге Группа признала в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе в составе прочих неоперационных доходов.

В 2016 году Группа приобрела объявленные простые акции АО «УК СЭЗ «НИНТ» в количестве 293 900 шт. на сумму 293.900 тыс. тенге, в результате чего доля Компании в акционерном капитале АО «УК СЭЗ «НИНТ» на 31 декабря 2016 года составила 6,65% (на 31 декабря 2015 г.: 2,5%).

В 2016 году Компания произвела взнос в уставный капитал KAPIC FZCO в размере 27.440 тыс. тенге (2015 г.: ноль).

В 2016 году Компания ликвидировала ТОО «KAZGOLD Reagents».

По состоянию на 31 декабря 2016 года Группа приняла на себя обязательства предоставить финансовую поддержку KPI в случае необходимости, с целью продолжения деятельности предприятия в обозримом будущем.

Ниже представлена обобщенная финансовая информация об ассоциированных компаниях и совместных предприятиях, а также сверка этой информации с балансовой стоимостью инвестиции в консолидированной финансовой отчетности:

В тыс. тенге	ТОО «KPI»	ТОО «KLPE»	ТОО «ОХК Инжини- ринг»	KAPIC FZCO	АО «УК СЭЗ «НИНТ»
На 31 декабря 2016 г.					
Текущие активы	31.661.663	–	13.186	54.880	127.947
Долгосрочные активы	38.147.935	–	11.105	–	6.368.828
Текущие обязательства	(4.943.751)	–	(414.187)	–	(5.557)
Долгосрочные обязательства	(93.006)	–	(3.330)	–	–
Капитал	64.772.841	–	(393.226)	54.880	6.491.218
Балансовая стоимость инвестиций	33.034.149	–	–	27.440	431.666
2016 г.					
Доходы	–	–	–	–	–
Себестоимость реализации	–	–	–	–	–
Общие и административные расходы	(805.085)	(325.737)	–	–	(364.710)
Прочие неоперационные доходы/ (расходы)	(4.515.610)	(3.200.433)	–	–	6.152
Курсовая разница	(295.728)	258.077	–	–	–
Финансовые доходы	550.055	469.084	–	–	–
Финансовые расходы	(436.049)	–	–	–	–
Убыток до налогообложения	(5.502.417)	(2.799.009)	–	–	(358.558)
Расходы по подоходному налогу	–	(95.049)	–	–	–
Чистый убыток за год	(5.502.417)	(2.894.058)	–	–	(358.558)
Доля Группы в чистом убытке за год	(2.806.233)	(1.447.029)	–	–	(23.844)
На 31 декабря 2015 г.					
Текущие активы	40.918.884	34.538.135	13.186	24.230	50.868
Долгосрочные активы	34.783.228	27.476.636	11.105	–	6.437.029
Текущие обязательства	(4.862.989)	(2.983.343)	(414.187)	(24.230)	(6.617)
Долгосрочные обязательства	(563.864)	–	(3.330)	–	–
Капитал	70.275.259	59.031.428	(393.226)	–	6.481.280
Балансовая стоимость инвестиций	35.840.382	29.515.714	–	–	162.032
2015 г.					
Доходы	–	–	103.932	–	135.792

В тыс. тенге	ТОО «КРП»	ТОО «КЛРЕ»	ТОО «ОХК Инжини-ринг»	KAPIC FZCO	АО «УК СЭЗ «НИНТ»
Себестоимость реализации	-	-	(100.702)	-	-
Общие и административные расходы	(915.351)	(754.731)	(226.350)	(3.436)	(112.304)
Прочие операционные доходы/(расходы)	(4.413.468)	(499)	(132.113)	-	(349)
Курсовая разница	14.465.239	12.840.679	-	-	-
Финансовые доходы	383.922	6.559	314	-	-
Финансовые расходы	(369.542)	-	-	-	-
Прибыль/(убыток) до налогообложения	9.150.800	12.092.008	(354.919)	(3.436)	23.139
Расходы по подоходному налогу	(1.683.639)	(2.435.183)	-	-	-
Чистая прибыль/(убыток) за год	7.467.161	9.656.825	(354.919)	(3.436)	23.139
Доля Группы в чистой прибыли/(убытке) за год	3.808.252	4.828.413	-	(1.718)	11.338

Группа прекратила признание своей доли убытков в ТОО «ОХК Инжинириг». Непризнанная доля в убытках ТОО «ОХК Инжинириг» за 2016 год отсутствует (2015 г.: 88.730 тыс. тенге). На 31 декабря 2016 года накопленная непризнанная доля в убытках ТОО «ОХК Инжинириг» составила 98.307 тыс. тенге (2015 г.: 98.307 тыс. тенге).

12. СРЕДСТВА В КРЕДИТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

По состоянию на 31 декабря 2016 года средства в кредитных учреждениях в размере 2.844.107 тыс. тенге были размещены в банках

второго уровня Республики Казахстан (2015 г.: 4.149.320 тыс. тенге). В течение 2016 года на средства в кредитных учреждениях начислялось

вознаграждение по ставке от 0,4% до 15,0% годовых, которое составило 324.977 тыс. тенге (2015 г.: 158.351 тыс. тенге).

13. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА, ОГРАНИЧЕННЫЕ В ИСПОЛЬЗОВАНИИ

По состоянию на 31 декабря 2016 года Группа имеет денежные средства на аккредитиве в АО «Казкоммерцбанк» в размере 38.145.747 тыс. тенге, классифицированные как долгосрочные активы (2015 г.: 43.162.641 тыс. тенге). Данные денежные средства предназначены для оплаты по контракту, заключенному между ТОО «Karabataп Utility Solutions» и корейской компанией «Doosan Heavy Industries & Construction Co. Ltd» за оборудование

и работы по строительству газовой турбинной станции.

По состоянию на 31 декабря 2016 года Группа имеет денежные средства в АО «AltynBank» в размере 3.254.258 тыс. тенге (2015 г.: ноль). Данные денежные средства предназначены для урегулирования спора KLPE с ТОО «Тенгизшевройл» в соответствии с условиями договора опциона между Компанией и LG Chem.

По состоянию на 31 декабря 2016 года Группа имеет денежные средства, ограниченные в использовании в банках второго уровня на сумму 20.250 тыс. тенге, классифицированные как текущие активы (2015 г.: ноль). Данная сумма является неснижаемым остатком по средствам, размещенным в кредитных учреждениях на срок от 3 месяцев до 1 года.

14. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Текущие банковские счета, выраженные в тенге	31.995.748	26.192.005
Текущие банковские счета, выраженные в долларах США	13.557.896	798.361
Текущие банковские счета, выраженные в евро	15.455	262.739
Текущие банковские счета, выраженные в рос. рублях	398.733	206
Краткосрочные вклады в тенге	1.680.536	890.840
	47.648.368	28.144.151

Краткосрочные банковские вклады размещены на различные сроки до 3 (трех) месяцев. Вознаграждение по вкладам в 2016 году начислялось по ставкам от 1% до 35% годовых (2015 г.: от 1% до 18% годовых). По текущим банковским счетам вознаграждение начислялось по ставке от

0,2% до 10,0% годовых (2015 г.: от 0,5% до 14,5% годовых).

В 2016 году вознаграждение по краткосрочным банковским вкладам и текущим счетам составило 1.040.851 тыс. тенге (2015 г.: 264.899 тыс. тенге).

По состоянию на 31 декабря 2016 года, денежные средства не заложены в качестве обеспечения по займам, полученным (2015 г.: ноль).

15. КАПИТАЛ

УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

По состоянию на 31 декабря 2016 и 2015 годов уставный капитал Компании составил 233.515.621 тыс. тенге и 195.428.730 тыс. тенге, соответственно.

В 2016 году «Самрук-Қазына» осуществил дополнительный взнос в уставный капитал Компании в сумме 33.674.646 тыс. тенге денежными средствами (2015 г.: 82.170.115 тыс.

тенге), а также взнос в виде проектно-сметной документации газовой турбинной электростанции на сумму 4.412.245 тыс. тенге.

НЕКОНТРОЛЬНЫЕ ДОЛИ УЧАСТИЯ

Неконтрольные доли участия представлены следующим образом:

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
ТОО «СП СКЗ Казатомпром»	744.549	687.531
ТОО «ХИМ-плюс»	24.878	25.559
ТОО «Полимер Продакшн»	9.562	11.806
	778.989	724.896

16. РЕЗЕРВЫ

РЕЗЕРВ ПО ОБРЕМЕНИТЕЛЬНОМУ ОБЯЗАТЕЛЬСТВУ

В тыс. тенге	«ХимПарк Тараз»	КУС	Итого
На 1 января 2015 г.	12.480.316	–	12.480.316
Признание обременительного обязательства	2.017.735	5.958.004	7.975.739
Начисление дисконта	(361.975)	(345.605)	(707.580)
Чистый резерв	1.655.760	5.612.399	7.268.159
Использование резерва (Примечание 8)	(9.053.802)	(2.888.251)	(11.942.053)
Амортизация дисконта	276.796	–	276.796
На 31 декабря 2015 г.	5.359.070	2.724.148	8.083.218
Признание обременительного обязательства	582.108	62.650.740	63.232.848
Начисление дисконта	(95.610)	(4.180.459)	(4.276.069)
Чистый резерв	486.498	58.470.281	58.956.779
Использование резерва (Примечание 8)	(2.314.961)	(27.385.957)	(29.700.918)
Амортизация дисконта	361.974	345.606	707.580
На 31 декабря 2016 г.	3.892.581	34.154.078	38.046.659

РЕЗЕРВ ПО ОБРЕМЕНИТЕЛЬНОМУ ОБЯЗАТЕЛЬСТВУ «ХИМПАРК ТАРАЗ»

В течение 2016 года Группа признала дополнительный чистый резерв по обременительному обязательству на сумму 486.498 тыс. тенге (2015 г.: 1.655.760 тыс. тенге), в связи с убыточностью проекта строительства СЭЗ «ХимПарк Тараз», реализацией которого занимается «ХимПарк Тараз», дочерняя организация Компании. Убыточность проекта была определена как превышение инвестиций в проект над его чистой приведенной стоимостью при использовании внутренней ставки доходности «Самрук-Қазына» в размере 8,7% (2015 г.: 12,82%). Данное

обременительное обязательство было признано по его справедливой (приведенной) стоимости на дату признания, которая была определена дисконтированием валовой суммы признанного обязательства по рыночной ставке вознаграждения на период, в течение которого Группа ожидает завершить реализацию проекта.

Дополнительный резерв по обременительному обязательству на нетто сумму 486.498 тыс. тенге (2015 г.: 1.655.760 тыс. тенге) была признана в консолидированном отчете о совокупном доходе.

В течение 2016 года Группа использовала часть резерва по обременительному обязательству путем уменьшения балансовой стоимости незавершенного капитального строительства «ХимПарк Тараз» на сумму 2.314.961 тыс. тенге (2015 г.: 9.053.802 тыс. тенге) (Примечание 9).

РЕЗЕРВ ПО ОБРЕМЕНИТЕЛЬНОМУ ОБЯЗАТЕЛЬСТВУ КУС

В течение 2016 года Группа признала дополнительный чистый резерв по обременительному обязательству на сумму 58.470.281 тыс. тенге (2015 г.: 5.612.399 тыс. тенге), в связи с увеличением объема строительства и убыточностью проекта строительства газовой турбинной станции, реализацией которого занимается ТОО «Karabatan Utility Solutions», дочерняя организация Компании. Убыточность проекта была определена как превышение инвестиций в проект над его чистой приведенной стоимостью при использовании внутренней средней ставки

доходности «Самрук-Қазына» в размере 8,7% (2015 г.: 12,02%). Данное обременительное обязательство было признано по его справедливой (приведенной) стоимости на дату признания, которая была определена дисконтированием валовой суммы признанного обязательства по рыночной ставке вознаграждения на период, в течение которого Группа ожидает завершить реализацию проекта.

Дополнительный резерв по обременительному обязательству на сумму 58.470.281 тыс. тенге (2015 г.:

5.612.399 тыс. тенге) был признан в консолидированном отчете об изменениях в капитале как Прочие операции с Акционером в увеличение накопленного убытка.

В течение 2016 года Группа использовала часть резерва по обременительному обязательству путем уменьшения балансовой стоимости незавершенного капитального строительства газовой турбинной станции на сумму 27.385.957 тыс. тенге (2015 г.: 2.888.251 тыс. тенге) (Примечание 9).

ПРОЧИЕ РЕЗЕРВЫ

По состоянию на 31 декабря 2016 года Группа отразила прочие резервы, в основном состоящие из начисленных обязательств по затратам на подключение к комплексным

технологическим линиям производственных объектов ТОО «Тенгизшевройл», необходимых для подачи газа к объектам ТОО «KLPE» на сумму 1.119.393 тыс. тенге (2015 г.:

403.290 тыс. тенге), а также из начисленного обязательства перед LG Chem, согласно договору опциона, на сумму 1.067.432 тыс. тенге (2015 г.: ноль).

17. ЗАЙМЫ

Банк	Валюта	Дата погашения	Процентная ставка	2016 г.	2015 г.
АО «Евразийский банк развития»	тенге	1 марта 2022 г.	10,5–16	4.303.828	4.762.723
ДБ АО «Сбербанк России»	евро	27 августа 2023 г.	6 месяцев EURIBOR + 6,5–8,5	4.789.084	4.609.763
ДБ АО «Сбербанк России»	доллары США, евро, тенге	27 августа 2016 г.	9–13,2 годовых	485.352	1.798.001
ДБ АО «Сбербанк России»	евро	27 августа 2023 г.	6 месяцев EURIBOR + 6,5%–8,5%	421.688	1.260.654
ДБ АО «Сбербанк России»	евро	27 августа 2023 года	6 месяцев EURIBOR + 6,5	1.076.247	1.096.613
ДБ АО «Сбербанк России»	евро	27 августа 2023 года	9–13,2 годовых	–	460.424
ДБ АО «Сбербанк России»	евро	27 августа 2023 г.	6 месяцев EURIBOR + 6–9	91.444	273.403
Итого: займы				11.167.643	14.261.581
Минус: сумма к погашению в течение 12 месяцев				(1.882.036)	(2.877.022)
Долгосрочная часть займов				9.285.607	11.384.559

ЗАЙМ ОТ АО «ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК РАЗВИТИЯ»

Займ от АО «Евразийский банк развития» был получен в рамках реконструкции завода по производству серной кислоты. Займ подлежит погашению в соответствии с установленным графиком через 36 месяцев после получения первого транша, начиная с 31 октября 2011 года.

Проценты подлежат погашению через 24 месяца после получения первого транша, то есть с 31 октября 2011 года. 5 мая 2015 года Группа подписала дополнительное соглашение на изменение процентной ставки вознаграждения – с 10,5% на 16% годовых на транши, полученные после 2 апреля 2015 года.

В 2016 году Группа начислила процентные расходы по займу в размере 590.822 тыс. тенге (2015 г.: 530.285 тыс. тенге), которые были полностью учтены в составе финансовых расходов (2015 г.: на финансовые расходы отнесено 155.800 тыс. тенге, капитализировано в состав незавершенного строительства

374.485 тыс. тенге). На 31 декабря 2016 года текущая часть процентов к уплате составила 553.159 тыс. тенге (2015 г.: 611.100 тыс. тенге), долгосрочная часть процентов к уплате

составила 425.042 тыс. тенге (2015 г.: 383.630 тыс. тенге).

В соответствии с условиями договора займа оборудование, приобретенное за счет кредитных средств,

предоставляется в качестве залогового имущества (Примечание 9). На 31 декабря 2016 года дополнительным обеспечением по данному займу также является 100-процентная доля участия Компании в СКЗК.

ЗАЙМ ОТ ДБ АО «СБЕРБАНК РОССИИ»

На 31 декабря 2016 года по имеющимся займам ДБ АО «Сбербанк России» ставки вознаграждения установлены EURIBOR (6 месяцев + 4,5%) и составляют примерно 4,5%. На 31 декабря 2016 года проценты к уплате составили 76.489 тыс. тенге (31 декабря 2015 г.: 163.152 тыс. тенге).

В 2016 году финансовые расходы составили 623.912 тыс. тенге (2015 г.: 449.545 тыс. тенге), из которых сумма в 138.959 тыс. тенге была капитализирована в состав незавершенного строительства (2015 г.: 317.844 тыс.

тенге) и сумма в 484.953 тыс. тенге была учтена в составе финансовых расходов.

На 31 декабря 2016 года обеспечением по данным займам в евро и долларах США является 100-процентная доля участия Компании в ТОО «Полимер Продакшн».

В рамках кредитной линии в евро в 2013–2015 годах Группе был выдан займ в размере 1.751.984 евро (эквивалент 617.434 тыс. тенге – курс по состоянию на 31 декабря 2016 года)

на оплату страховой премии экспортного кредитного агентства, что, в свою очередь, является расходами по финансированию. В связи с этим Группа признала данную сумму вместе с прочими финансовыми расходами в составе краткосрочных активов и амортизировала пропорционально займам, освоенным в последующем. На 31 декабря 2016 года сумма неамортизированных комиссий по займам отсутствует (2015 г.: 11.501 тыс. тенге).

18. ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ И ДОХОДЫ

Финансовые расходы и финансовые доходы за годы, закончившиеся 31 декабря, включали:

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Финансовые расходы		
Проценты по банковским займам (Примечание 17)	(1.075.775)	(287.500)
Расходы по дисконтированию	(754.718)	(276.796)
	(1.830.493)	(564.296)
Финансовые доходы		
Проценты по краткосрочным банковским вкладам и депозитным счетам	1.365.828	454.840
Доходы по дисконтированию	472.934	–
	1.838.762	454.840

19. ПРОЧИЕ РАСХОДЫ И ДОХОДЫ

Прочие расходы за годы, закончившиеся 31 декабря, включали:

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Прочие расходы		
Себестоимость реализации прочих товаров и услуг	(124.530)	–
Убыток от выбытия основных средств	(2.163)	(135.871)
Прочие расходы	(23.149)	(140.754)
	(149.842)	(276.625)
Прочие доходы		
Доход от выгодного приобретения КЛРЕ (Примечание 4)	15.573.605	–
Доход от реализации прочих товаров и услуг	127.637	68.030
Доходы по штрафам, пени, неустойке	116.272	28.923
Доход от безвозмездно полученного имущества	97.028	18.939
Прочие доходы	86.370	54.280
	16.000.912	170.172

20. СДЕЛКИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Сделки со связанными сторонами были проведены на условиях, согласованных между сторонами, которые не обязательно осуществлялись по рыночным ставкам. непогашенные

остатки на конец года не имеют обеспечения, являются беспроцентными и расчеты производятся в денежной и неденежной форме.

Основные сделки со связанными сторонами за годы, закончившиеся 31 декабря 2016 и 2015 годов, представлены ниже:

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Приобретения		
Организации под общим контролем «Самрук-Қазына»		
АО «НК «КазМунайГаз»	153.731	122.934
АО «НК «КТЖ»	92.068	
АО «НАК «Казатомпром»	58.578	52.001
ТОО «Самрук-Казына Контракт»	11.041	9.565
АО «Казактелеком»	9.764	8.947
АО «Казпочта»	7.249	4.223
Ассоциированные компании		
ТОО «Казцинк»	601.535	–
ТОО «ОХК Инжиниринг»	–	33.000
	933.966	230.670

Приобретения от связанных сторон в основном относятся к покупкам услуг за разработку технико-экономического обоснования и исследовательских услуг для инвестиционных проектов.

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Продажи		
Организации под общим контролем «Самрук-Қазына»		
АО «НАК «Казатомпром»	3.424.586	2.630.327
АО «Самрук-Энерго»	218.798	–
	3.643.384	2.630.327

У Группы были следующие суммы к получению и уплате по сделкам со связанными сторонами по состоянию на 31 декабря 2016 и 2015 годов:

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Дебиторская задолженность и прочие активы		
Организации под общим контролем «Самрук-Қазына»		
АО «НАК «Казатомпром»	643.544	–
АО «Самрук-Энерго»	52.976	–
АО «НК «КТЖ»	17.634	–
АО «НК «КазМунайГаз»	4.352	–
АО «Казпочта»	120	31
ТОО «Самрук-Казына Контракт»	18	–
АО «Казактелеком»	10	–
	718.654	31

В тыс. тенге	2016 г.	2015 г.
Кредиторская задолженность		
Ассоциированные компании и совместные предприятия		
ТОО «Казцинк»	129.531	–
Организации под общим контролем «Самрук-Қазына»		
АО «НАК «Казатомпром»	5.564	44.644
АО «Казактелеком»	879	895
АО «Казпочта»	421	510
ТОО «Самрук-Казына Контракт»	89	14
АО «НК «КазМунайГаз»	–	–
	136.484	46.063

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ КЛЮЧЕВОМУ РУКОВОДЯЩЕМУ ПЕРСОНАЛУ

По состоянию на 31 декабря 2016 года, ключевой руководящий персонал Группы состоял из 6 человек (2015 г.: 5 человек). В 2016 году общая сумма вознаграждения

ключевому руководящему персоналу составила 112.898 тыс. тенге (2015 г.: 138.987 тыс. тенге) и состояла из заработной платы, вознаграждений за 2016 год, краткосрочных

вознаграждений и была включена в состав общих и административных расходов в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

21. ДОГОВОРНЫЕ И УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

Положения различных налоговых законодательных и нормативных правовых актов не всегда четко сформулированы, и их интерпретация зависит от мнения инспекторов налоговых органов на местах и должностных лиц Министерства финансов Республики Казахстан. Нередки случаи расхождения во мнениях между местными, региональными и республиканскими налоговыми органами.

Применяемая в настоящее время система штрафов и пени за выявленные правонарушения на основании действующих в Казахстане налоговых законов весьма сурова. Штрафные санкции включают в себя штрафы, как правило, в размере 50% от суммы дополнительно начисленных налогов, и пеню, начисленную по ставке рефинансирования, установленной Национальным Банком Республики Казахстан, умноженной на 2,5. В результате сумма штрафных санкций и пени может в несколько раз превышать суммы подлежащих доначислению налогов.

Группа считает, что она уплатила или начислила все применимые налоги.

В неясных случаях Группа начислила налоговые обязательства на основании обоснованных оценок руководства. Политика Группы предусматривает начисление потенциальных обязательств в тот отчетный период, в котором существует вероятность таких дополнительных трат, размеры которых могут быть определены с достаточной степенью точности.

Ввиду неопределенности, присущей казахстанской системе налогообложения, потенциальная сумма налогов, штрафных санкций и пени может превысить сумму, отнесенную на расходы по настоящее время и начисленную на 31 декабря 2016 года. Несмотря на возможность начисления таких сумм и их потенциально существенный характер, руководство Группы считает, что они либо маловероятны, либо не поддаются оценке, либо и то, и другое одновременно.

На деятельность и консолидированное финансовое положение Группы могут оказывать влияние развитие политической ситуации в Казахстане, включая применение действующего и будущего законодательства

и нормативно-правовых актов в области налогообложения. Группа не считает, что эти потенциальные обязательства в отношении ее деятельности носят более существенный характер, чем потенциальные обязательства аналогичных предприятий в Казахстане.

Руководство считает, что на 31 декабря 2016 года его толкование применимого законодательства является соответствующим и существует вероятность того, что позиция Группы по налогам будет поддержана.

Судебные иски и претензии

В ходе осуществления обычной деятельности Группа может являться объектом различных судебных процессов и исков. Руководство считает, что конечное обязательство, если такое будет иметь место, связанное с такими процессами или исками, не окажет значительного отрицательного влияния ни на текущее консолидированное финансовое положение, ни на результаты работы Группы в будущем.

ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

По состоянию на 31 декабря 2016 года Группа имела договорные обязательства по приобретению основных средств и строительных услуг в рамках инвестиционных проектов на сумму 124.242.689 тыс. тенге (2015 г.: 137.383.481 тыс. тенге).

По состоянию на 31 декабря 2016 года Группа предоставила залог в размере 100 %-ной доли участия в ТОО «СП СКЗ Казатомпром» с залоговой стоимостью 3.816.615 тыс. тенге в пользу АО «Евразийский банк развития» в обеспечение по займам полученным, и 100 %-ную долю участия в «Полимер Продакшн» с залоговой стоимостью 5.732.409 тыс. тенге

в пользу ДБ АО «Сбербанк России» в обеспечение по займам, полученным (Примечание 17).

Обязательство по передаче акций государству

В 2014 году Правление Компании приняло предварительное решение о передаче 26% простых акций АО «УК СЭЗ «Химический парк Тараз» государству в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

Инвестиционный договор

В соответствии с Инвестиционным договором по строительству сернокислотного завода Группа обязана

выполнять рабочую программу и отчитываться перед государственными органами о ходе выполняемых работ на полугодовой основе. Общая сумма инвестиций, производимых Группой в рамках рабочей программы, составляет 7.021.239 тыс. тенге в течение пяти лет (2008–2013 гг.). В соответствии с Инвестиционным договором, Группе предоставлены налоговые преференции, а именно, 5-летнее освобождение от уплаты корпоративного подоходного налога и налога на имущество с момента ввода в эксплуатацию основных средств в рамках инвестиционного проекта. Несоблюдение условий Инвестиционного договора в любое время может привести к его отзыву государственными

органами. По состоянию на 31 декабря 2016 года, Группа инвестировала сумму в 9.211.306 тыс. тенге (2010 г. – 1.330.653 тыс. тенге; 2011 г. – 805.360 тыс. тенге; 2012 г. – 4.092.729 тыс. тенге; 2013 г. – 2.771.615 тыс. тенге; 2014 г. – 50.433 тыс. тенге; 2015 г. – 160.516 тыс. тенге). Руководство считает, что на 31 декабря 2016 года Группа полностью соблюдает Инвестиционный договор.

Обязательство по договору опциона на покупку доли участия ТОО «KLPE» (далее – «договор опциона»)

Согласно договору опциона между Компанией и LG Chem, в случае, если в течение 2 (двух) лет со дня заключения договора опциона Компания продаст долю, приобретенную у LG Chem, одному новому участнику в раз- мере не менее 35% в совокупности,

половина разницы между реальной ценой продажи Компании такой доли новому участнику, но не свыше полови- ны (50%) оставшегося уставного капитала, должна быть возмещена Компанией в пользу LG Chem в тече- ние 30 рабочих дней после получения оплаты по договору купли-продажи доли между Покупателем и новым участником (см. также Примечание 4).

22. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ, ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

Основные финансовые обяза- тельства Группы включают банковские займы и кредиторскую задолжен- ность. Основной целью данных финансовых обязательств является финансирование операций Группы

и предоставление гарантий для под- держания ее деятельности. У Группы имеются займы и дебиторская задол- женность, денежные средства и их эквиваленты, денежные средства, ограниченные в использовании,

и средства в кредитных учреждениях, краткосрочные депозиты, которые возникают непосредственно в ходе ее операционной деятельности. Группа подвержена рыночному риску, кре- дитному риску и риску ликвидности.

РИСК ЛИКВИДНОСТИ

Риск ликвидности – это риск возник- новения у Группы трудностей при получении средств для погашения обязательств, связанных с финан- совыми обязательствами. Риск лик- видности может возникнуть в резуль- тате невозможности быстро продать финансовый актив по цене, близкой к его справедливой стоимости.

Потребность в ликвидных средствах отслеживается на постоянной основе, и руководство обеспечивает нали- чие средств в объеме, достаточном для выполнения любых наступающих обязательств.

Группы на 31 декабря 2016 и 2015 годов с расшифровкой по срокам погашения на основании контрактных недисконтированных платежей.

Следующая таблица показывает суммы по текущим обязательствам

В тыс. тенге	До востре- бования	Менее 3 месяцев	3–12 месяцев	1–5 лет	>5 лет	Итого
На 31 декабря 2016 г.						
Займы	–	622.446	1.913.899	6.511.968	3.553.873	12.602.186
Проценты к уплате	–	–	629.648	–	–	629.648
Кредиторская задолженность	2.335	6.255.069	19.625	1.028.918	–	7.305.947
	2.335	6.877.515	2.563.172	7.540.886	3.553.873	20.537.781
На 31 декабря 2015 г.						
Займы	–	246.461	2.630.562	5.868.240	6.715.857	15.461.120
Проценты к уплате	–	309.901	464.351	1.535.453	1.216.038	3.525.743
Кредиторская задолженность	–	3.423.348	–	–	–	3.423.348
	–	3.979.710	3.094.913	7.403.693	7.931.895	22.410.211

Кредитный риск

Кредитный риск возникает из-за денеж- ных средств и их эквивалентов, депози- тов в банках, а также займов, выданных связанной стороне, дебиторской задол- женности. Подверженность Группы кре- дитному риску возникает из-за дефолта контрагента, с максимальными поте- рями, равными балансовой стоимости этих инструментов. Несмотря на то, что погашение дебиторской задолжен- ности и займов подвержено влиянию экономических факторов, руководство

считает, что существенного риска потерь нет, так как основными клиентами Группы являются связанные стороны.

Денежные средства, их эквиваленты и банковские депозиты размещены в финансовых институтах, которые на момент открытия счета имели мини- мальный риск дефолта.

Валютный риск

Валютный риск – это риск изменений в стоимости финансового инструмента

в связи с изменениями курсов обмена валют. Основной валютный риск Группы возникает вследствие того, что боль- шинство процентных займов выражено в иностранной валюте, а поступления денежных средств выражены в тенге. Соответственно, любое существенное снижение стоимости тенге может оказать существенное отрицательное влияние на консолидированное финансовое положение и результаты деятельности Группы.

В следующей таблице представлены валюты, в которых Группа имеет значительные позиции на 31 декабря 2016 года (2015 г.: ноль) по неторговым денежным активам и обязательствам, а также прогнозируемым денежным потокам. Проведенный анализ состоит в расчете влияния возможного

изменения в валютных курсах по отношению к тенге на консолидированный отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе, при этом все другие параметры приняты величинами постоянными. Влияние на капитал не отличается от влияния на консолидированный отчет о прибылях и убытках

и прочем совокупном доходе. Отрицательные суммы в таблице отражают потенциально возможное чистое уменьшение в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе или капитале, а положительные суммы отражают потенциальное чистое увеличение.

Валюта	Изменение в валютном курсе, в% 2016 г.	Влияние на прибыль до налогообложения 2016 г.	Изменение в валютном курсе, в% 2015 г.	Влияние на прибыль до налогообложения 2015 г.
Евро	15	(1.023.704)	60,00	(5.352.496)
Евро	-15	1.023.704	-20,00	1.784.165
Доллар США	13	7.373.402	60,00	25.372.919
Доллар США	-13	(7.373.402)	-20,00	(8.457.640)
Российский рубль	23	91.703	40,00	(2.418)
Российский рубль	-19	(75.754)	-29,00	1.753

По состоянию на 31 декабря 2016 года Группа не имела значительных остатков, выраженных в иностранной валюте.

ПРОЦЕНТНЫЙ РИСК

Процентный риск – это риск того, что справедливая стоимость или будущие денежные потоки по финансовому инструменту будут колебаться вследствие изменений рыночных процентных ставок. Подверженность Группы риску изменения рыночных процентных ставок относится, прежде всего, к долгосрочным долговым

обязательствам Группы с плавающей процентной ставкой.

Группа управляет процентным риском, используя сочетание кредитов и займов с фиксированной и плавающей процентной ставкой.

В следующей таблице представлен анализ чувствительности к обоснованно возможным изменениям процентных ставок в отношении соответствующей части кредитов и займов. При условии неизменности всех прочих параметров займы с плавающей процентной ставкой оказывают следующее влияние на прибыль до налогообложения Группы:

Валюта	Изменение процентных ставок, в% 2016 г.	Влияние на прибыль до налогообложения 2016 г.	Изменение процентных ставок, в% 2015 г.	Влияние на прибыль до налогообложения 2015 г.
Евро	0,12	8.057	0,25	23.747
Евро	-0,08	(5.371)	-0,25	(23.747)

Управление капиталом

Группа управляет своим капиталом для того, чтобы продолжать придерживаться принципа непрерывной деятельности наряду с максимизацией доходов для заинтересованных сторон посредством оптимизации баланса задолженности и капитала.

Справедливая стоимость финансовых инструментов

Балансовая стоимость финансовых инструментов примерно равняется их справедливой стоимости вследствие краткосрочного характера таких инструментов.

Справедливая стоимость задолженности по банковским займам примерно равна балансовой стоимости – вследствие того, что процентная ставка приблизительно равна рыночной ставке.

23. ПОСЛЕДУЮЩИЕ СОБЫТИЯ

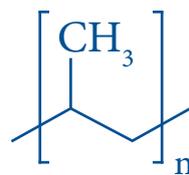
В феврале 2017 года Компания получила в доверительное управление по акту приема-передачи 49% -ную долю участия в ТОО «КРІ», согласно договору доверительного управления имуществом от ТОО «Фирма АЛМЭКС Плюс», в результате чего Компания приобрела контроль над ТОО «КРІ».

28 января 2017 года «Самрук-Қазына» увеличил уставный капитал Компании на 3.000.000 тыс. тенге, установив его в размере 236.515.621 тыс. тенге. 30 января 2017 года «Самрук-Қазына» внес денежные средства в размере 3.000.000 тыс. тенге в счет оплаты уставного капитала Компании.

30 января 2017 года Компания на общем собрании участников ТОО «ХИМ-плюс» увеличила уставный капитал ТОО «ХИМ-плюс» на 3.000.000 тыс. тенге, в результате чего доля Компании в уставном капитале ТОО «ХИМ-плюс» увеличилась на 0,12% и составила 99,77%.

Приложения к годовому отчету

6



Полипропилен

Полипропилен – синтетический термопластичный неполярный полимер, принадлежащий к классу полиолефинов. Продукт полимеризации пропилена. Твердое вещество белого цвета.

Полипропилен иногда называют «королем» пластмасс. Полипропилен используется во всех доминирующих отраслях экономики: электронике, электротехнике, машиностроении, автомобилестроении, приборостроении, транспорте, строительстве и многих других.

6.1. ГЛОССАРИЙ И ПЕРЕЧЕНЬ СОКРАЩЕНИЙ

АО «УК СЭЗ «ХимПарк Тараз»	Акционерное общество «Управляющая компания специальной экономической зоны «Химический парк Тараз»
БОПП	Биаксиально-ориентированная полипропиленовая пленка
ГПИИР	Государственная программа индустриально-инновационного развития на 2015–2019 гг. (в период 2010–2014 гг. действовала Государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию РК – ГПФИИР)
ГТЭС	Газовая турбинная электростанция
ДЗО, Группа компаний ОХК	Дочерние и зависимые организации ОХК – юридические лица, пакеты акций/долей участия которых принадлежат ОХК на праве собственности или доверительного управления
Единственный участник/ Фонд ..	Акционерное общество «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына»
ИГХК	Интегрированный газохимический комплекс
КПД	Ключевые показатели деятельности
ЛПЭНП	Линейный полиэтилен низкой плотности
НИОКР	Научно-исследовательские и конструкторские работы
ОЗТОС	Охрана здоровья, труда и окружающей среды
ОСА/ОСУ	Общее собрание акционеров/ Общее собрание участников
ОХК, Товарищество, Компания ...	Товарищество с ограниченной ответственностью «Объединенная химическая компания»
ПГДП	Подразделение, генерирующее денежные потоки
ПДВ	Предельно допустимые выбросы
ПИР	Проектно-изыскательские работы
ПП	Полипропилен
ПСД	Проектно-сметная документация
ПЭ	Полиэтилен
ПЭВП	Полиэтилен высокой плотности
РК	Республика Казахстан
СВК	Система внутреннего контроля
СД/НС	Совет директоров/Наблюдательный совет
СМР	Строительно-монтажные работы
СЭЗ	Специальная экономическая зона
СЭЗ «НИНТ»	Специальная экономическая зона «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» (Атырауская область)
СЭЗ «ХимПарк Тараз»	Специальная экономическая зона «Химический парк Тараз» (Жамбылская область)
ТОО «СП СКЗ Казатомпром»	Товарищество с ограниченной ответственностью «Совместное предприятие серно-кислотный завод Казатомпром»
ТОО «KGR»	Товарищество с ограниченной ответственностью «KAZGOLD Reagents» (КАЗГОЛД РЕАГЕНТС)»
ТОО «KLPE»	Товарищество с ограниченной ответственностью «KLPE (КейЭлПиИ)»
ТОО «KPI Inc.»	Товарищество с ограниченной ответственностью «Kazakhstan Petrochemical Industries Inc.» («Казахстан Петрокемикал Индастриз Инк.»)
ТОО «KUS»	Товарищество с ограниченной ответственностью «Karabatan Utility Solutions»
ТЭО	Технико-экономическое обоснование
С-подрядчик	Подрядчик по строительным работам (от англ. Construction)
ЕРС-контракт	Форма договора подряда, включающая услуги проектирования, поставки и строительства (от англ. Engineering, Procurement and Construction)
ЕРСМ-контракт	Система управления проектом в целом, включая организацию инженерных изысканий, управление проектированием, поставками и строительством (от англ. Engineering, Procurement, Construction, Management)
РМС-контракт	Контракт на управление проектом (от англ. Project Management Contract) предусматривает участие подрядчика в качестве менеджера проекта или управляющего проектом, с оставлением заказчику функции поиска, на основе торга подрядчиков и заключения с ними договоров

6.2. МЕХАНИЗМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СО СТЕЙКХОЛДЕРАМИ

Ключевая заинтересованная сторона	1. Единственный участник ОХК	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> Соответствие стратегии развития Фонда; Создание экономической стоимости; Дивиденды; Рост стоимости; Рентабельность инвестированного капитала; Финансовая устойчивость. 	<p>Предоставление полномочий:</p> <ul style="list-style-type: none"> Обеспечение реализации прав Единственного участника; Выполнение ожиданий Единственного участника. 	<ul style="list-style-type: none"> Заседания Правления Фонда для принятия решений Единственного участника; Отчетность Наблюдательного совета и Ревизионной комиссии ОХК; Аудит финансовой отчетности ОХК; Регулярная отчетность ОХК, в том числе Годовой отчет; Внедрение в группе ОХК единых политик, стандартов и регламентов Фонда; Интернет-ресурс ОХК, отражающий актуальную информацию.

Ключевая заинтересованная сторона	2. Инвесторы	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<p>Получение прибыли от участия и инвестирования в проекты компании.</p>	<p>Предоставление полномочий:</p> <ul style="list-style-type: none"> Обеспечение реализации прав акционеров/участников компаний; Развитие отношений с потенциальными инвесторами для привлечения инвестиций в реализацию проектов. 	<ul style="list-style-type: none"> Общие собрания акционеров/участников; Проведение встреч, обсуждений, переговоров; Участие в конференциях, симпозиумах; Презентации проектов; Профайлы компаний; Публичная отчетность; Интернет-ресурсы.

Ключевая заинтересованная сторона	3. СД/НС компаний	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> Устойчивое развитие компаний; Достижение КПД; Эффективная реализация инвестиционных проектов; Личное вознаграждение. 	<p>Предоставление полномочий:</p> <ul style="list-style-type: none"> Контроль за деятельностью исполнительного органа; Выполнение решений СД/НС; Предоставление СД/НС актуальной и своевременной информации, необходимой для принятия решений в рамках его компетенции. 	<p>Заседания СД/НС для принятия решений, в том числе в рамках:</p> <ul style="list-style-type: none"> Организации и контроля за исполнением решений Единственного участника; Назначения, оценки и мотивации членов исполнительного органа; Утверждения стратегии и плана развития компаний; Контроля за выполнением КПД стратегии и плана развития компаний; Утверждения и мониторинга эффективной реализации инвестиционных проектов; Корпоративного управления и этики; Контроля за функционированием системы управления рисками и внутреннего контроля; Отчетности исполнительного органа; Регулярной отчетности компаний; Утверждения плана ревизионной комиссии и рассмотрения результатов проверок; Утверждения отдельных политик, стандартов и регламентов компаний; Предварительного одобрения вопросов, выносимых на рассмотрение ЕУ или ОСА/ОСУ компаний.

Ключевая заинтересованная сторона	4. Исполнительный орган компаний	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Эффективное исполнение стратегии и плана развития компаний; ▪ Достижение целевых значений КПД компаний; ▪ Эффективная реализация инвестиционных проектов; ▪ Повышение операционной эффективности компаний; ▪ Личное вознаграждение. 	<p>Предоставление полномочий:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Выполнение решений исполнительного органа. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Заседания исполнительного органа (приказы единоличного органа) для принятия решений, в том числе в рамках обеспечения выполнения решений ЕУ и ОСА/ОСУ и СД/НС компаний; ▪ Регулярная отчетность ДЗО; ▪ Неукоснительное следование политикам, стандартам и регламентам компаний; ▪ Подбор и расстановка кадров; ▪ Предварительное одобрение вопросов, выносимых на рассмотрение ЕУ или ОСА/ОСУ и СД/НС компаний.

Ключевая заинтересованная сторона	5. Персонал	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Стабильная работа; ▪ Конкурентная зарплата; ▪ Справедливая оценка и мотивация; ▪ Безопасные условия труда; ▪ Возможность карьерного и профессионального роста; ▪ Благоприятный корпоративный климат; ▪ Престижность и перспектива. 	<p>Активное взаимодействие:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Повышение вовлеченности персонала в достижение стратегических целей компании. 	<p>Реализация на практике кадровой политики, обеспечивающей равные возможности для реализации потенциала, и включающей:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Прозрачный механизм найма персонала; ▪ Справедливую систему оценки вклада отдельного сотрудника в результаты деятельности компании; ▪ Систему материальной и нематериальной мотивации; ▪ Внедрение корпоративной культуры, стимулирующей добросовестное исполнение должностных обязанностей и полномочий; ▪ Мониторинг степени удовлетворенности (опросы, анкетирование); ▪ Организацию учебных курсов по повышению квалификации; ▪ Организацию регулярного обучения технике безопасности; ▪ Медицинское страхование работников и членов их семей; ▪ Полное информирование персонала по внутрикорпоративным каналам – социальная сеть (интранет портал) и система обратной связи.

Ключевая заинтересованная сторона	6. Партнеры (лицензиары, поставщики оборудования, финансовые институты)	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Коммерческие интересы; ▪ Экономическая эффективность сотрудничества; ▪ Сохранение долгосрочных отношений. 	<p>Активное взаимодействие:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Налаживание взаимовыгодного долгосрочного сотрудничества. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Заключение договоров передачи лицензий, поставки и надзора за монтажом оборудования, размещения свободных денежных средств, банковского обслуживания, кредитные соглашения; ▪ Контроль за исполнением договоров и соглашений; ▪ Встречи, обсуждения, переговоры с деловыми партнерами; ▪ Интернет-ресурсы.

Ключевая заинтересованная сторона	7. Поставщики (товары, работы, услуги)	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Коммерческие интересы; ▪ Надежный рынок сбыта; ▪ Платежеспособный покупатель. 	<p>Активное взаимодействие:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Качественный отбор поставщиков ▪ «Черные» списки. 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Четкая постановка технического задания; ▪ Проведение конкурсных закупок; ▪ Заключение договоров; ▪ Контроль за исполнением договоров; ▪ Интернет-ресурсы.

Ключевая заинтересованная сторона	8. Потребители продукции	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> Получение высококачественных, безопасных товаров и услуг по приемлемой цене; Удовлетворенность. 	<p>Наблюдение:</p> <ul style="list-style-type: none"> Ориентированность на клиента; Расширение клиентской базы; Поддержание долгосрочных отношений. 	<ul style="list-style-type: none"> Поставки продукции Опросы потребителей; Анализ удовлетворенности; Обеспечение соответствия качества ожиданиям; Предоставление достоверной информации о продукции компании; Создание позитивного имиджа; Проведение рекламных и PR-акций; Интернет-ресурсы.

Ключевая заинтересованная сторона	9. Население, включая местные сообщества	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> Развитие региона; Дополнительные рабочие места; Модернизация окружающего пространства; Благотворительность. 	<p>Наблюдение:</p> <ul style="list-style-type: none"> Вовлечение населения и местных сообществ для позитивного общественного восприятия и содействия устойчивому развитию компаний группы и регионов их присутствия. 	<ul style="list-style-type: none"> Реализация политики и программ корпоративной социальной ответственности; Раскрытие финансовой и нефинансовой информации и отчетность; Встречи с представителями местных сообществ, в том числе проведение общественных слушаний и консультаций в ходе модернизации и расширения существующих производств и строительства новых объектов компаний; Опросы общественного мнения; Реализация PR-политики; Публикации в региональных СМИ; Интернет-портал.

Ключевая заинтересованная сторона	10. Государственные органы	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> Соблюдение законности; Выполнение требований органов государственного регулирования и надзора; Поддержка государственных стратегий и программ экономического развития; Налоги, занятость; Экологическая безопасность; Развитие инфраструктуры и кластеров; Энергоэффективность; Социальная политика. 	<p>Активное взаимодействие:</p> <ul style="list-style-type: none"> Взаимодействие по вопросам деятельности компаний в рамках компетенции государственных органов. 	<ul style="list-style-type: none"> Участие в реализации государственных стратегий и программ развития в части химической отрасли Казахстана; Участие в заседаниях, совещаниях, рабочих группах; Ответственное и эффективное использование трудовых и природных ресурсов; Внедрение инноваций; Официальная переписка; Интернет-ресурсы.

Ключевая заинтересованная сторона	11. Конкуренты	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> Увеличение доли присутствия на химическом рынке. 	<p>Защита:</p> <ul style="list-style-type: none"> Соблюдение честных и законных методов в конкурентной борьбе; Ассоциация и кооперация для решений взаимовыгодных задач. 	<ul style="list-style-type: none"> Мониторинг и анализ рынка на основе статистических данных и информации из иных открытых источников, включая отчетность компаний-конкурентов; Создание отраслевых союзов и объединений; Интернет-ресурсы.

Ключевая заинтересованная сторона	12. Учреждения образования и науки	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> Заказы на подготовку кадров; Заказы или совместное использование базы научно-исследовательской деятельности. 	<p>Наблюдение:</p> <ul style="list-style-type: none"> Налаживание взаимовыгодного долгосрочного сотрудничества. 	<ul style="list-style-type: none"> Заключение договоров; Контроль за исполнением договорных отношений; Определение прогнозной потребности в кадрах и НИОКР; Встречи, обсуждения, переговоры; Проведение встреч, конференций, участие в ярмарке вакансий и трудоустройства; Деловая переписка; Заключение соглашений по программе стажировки; Интернет-ресурсы.

Ключевая заинтересованная сторона	13. Общественные организации	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> Реализация целей общественных организаций; Перспективы развития группы ОХК; Экологическая безопасность; Социальные программы группы ОХК; Благотворительность. 	<p>Наблюдение:</p> <ul style="list-style-type: none"> Налаживание сотрудничества по взаимовыгодным вопросам. 	<ul style="list-style-type: none"> Реализация политики и программа корпоративной социальной ответственности; Участие во встречах, семинарах, выставках, конференциях, и т. д.; Участие или проведение совместных мероприятий с ассоциациями и объединениями; Отчетность и открытость социальной ответственности; Оказание спонсорства и благотворительности; Интернет-ресурсы.

Ключевая заинтересованная сторона	14. Средства массовой информации	
Интересы	Стратегия взаимодействия	Механизмы взаимодействия
<ul style="list-style-type: none"> Ключевые события; Информационная открытость бизнеса; Публикации и информирование о деятельности ОХК; Информирование общественности о реальной ситуации в области химической промышленности. 	<p>Наблюдение:</p> <ul style="list-style-type: none"> Вовлечение СМИ для формирования позитивного общественного мнения и своевременного и достоверного информирования о деятельности Группы ОХК. 	<ul style="list-style-type: none"> Мониторинг СМИ в части публикаций о компаниях; Создание информационных поводов; Реализация медиа-планов компаний; Выступление руководства на выставках, форумах и конференциях; Интервью, встречи менеджмента ОХК с представителями масс-медиа; Пресс-релизы и пресс-конференции по наиболее значимым вопросам, ключевым событиям, негативным публикациям для информирования и разъяснения позиций компаний; Публикации, участие в телепрограммах, ротация видеоматериалов; Интернет-ресурсы.



6.3. ТАБЛИЦА СТАНДАРТНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ОТЧЕТНОСТИ GRI

Индекс GRI	Элемент (показатель)	Раскрытие элемента. Комментарии и/или ссылки на другие источники
ОБЩИЕ СТАНДАРТНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ОТЧЕТНОСТИ		
Стратегия и анализ		
G4-1	Заявление самого старшего руководителя	Обращение Председателя Правления ОХК
Профиль организации		
G4-3	Название организации	Раздел «О компании»
G4-4	Главная продукция и услуги	Раздел «Структура группы»
G4-5	Официальное местонахождение	Раздел «Контактная информация»
G4-6	Число стран (городов), в которых организация осуществляет свою деятельность	Разделы «Структура группы» и «Результаты деятельности по приоритетным направлениям развития»
G4-7	Характер собственности и организационно-правовая форма	Раздел «О компании»
G4-8	Рынки, на которых работает организация	Разделы «Структура группы» и «Результаты деятельности по приоритетным направлениям развития»
G4-9	Масштаб организации	Разделы «ОХК в цифрах» и «Социальная ответственность»
G4-10	Общая численность сотрудников	Раздел «Социальная ответственность»
G4-11	Процент всех сотрудников, охваченных коллективными договорами	Неприменимо. Коллективных договоров нет
G4-12	Цепочка поставок продукции и услуг организации	Раздел «Экономические аспекты деятельности» (аспект «Практики закупок»)
G4-13	Существенные изменения масштабов, структуры или собственности организации, или ее цепочки поставок	Раздел «О компании»
Обязательства по участию во внешних инициативах		
G4-14	Применяется ли принцип предосторожности в компании, и каким образом	Разделы «Управление рисками» и «Социальная ответственность» (аспект «Механизмы подачи жалоб на практику трудовых отношений»)
G4-15	Разработанные внешними сторонами экономические, экологические и социальные хартии, принципы или другие инициативы, к которым организация присоединилась или которые она поддерживает	Разделы «Социальная ответственность» и «Экологическая ответственность»
G4-16	Членство в ассоциациях (например, отраслевых) и/или национальных и международных организациях по защите интересов	Раздел «О компании»

Индекс GRI	Элемент (показатель)	Раскрытие элемента. Комментарии и/или ссылки на другие источники
Выявленные существенные аспекты и границы		
G4-17	Перечень юридических лиц, чья отчетность была включена в консолидированную финансовую отчетность или аналогичные документы	Раздел «Об отчете» Перечень юридических лиц, отчетность которых была включена в консолидированную финансовую отчетность: <ul style="list-style-type: none"> ▪ АО «УК СЭЗ «ХимПарк Тараз»; ▪ ТОО «СП СКЗ Казатомпром»; ▪ ТОО «ХИМ-плюс»; ▪ ТОО «Полимер Продакшн»; ▪ ТОО «KUS»; ▪ ТОО «KLPE». ▪ ТОО «KPI Inc.» и АО «УК СЭЗ «НИНТ» учитывались по долевному участию в данных юридических лицах
G4-18	Методика определения содержания Отчета и границ аспектов Применение организацией принципов подготовки отчетности при определении содержания Отчета	Раздел «Об отчете»
G4-19	Список всех существенных аспектов, выявленных в процессе определения содержания Отчета	Раздел «Об отчете»
G4-20	Описание границы аспекта по каждому существенному аспекту внутри организации	Раздел «Об отчете»
G4-21	Описание границы аспекта по каждому существенному аспекту внутри организации	Раздел «Об отчете»
G4-22	Сообщение о последствиях всех переформулировок показателей, опубликованных в предыдущих отчетах, и причинах такой переформулировки	Настоящий Отчет с разделом в области устойчивого развития является первым для компании
G4-23	Существенные изменения охвата и границ аспектов по сравнению с предыдущими отчетными периодами	Настоящий Отчет с разделом в области устойчивого развития является первым для компании
Взаимодействие с заинтересованными сторонами		
G4-24	Перечень групп заинтересованных сторон, с которыми взаимодействует организация	Раздел «Взаимодействие со стейкхолдерами»
G4-25	Описание принципов выявления и отбора заинтересованных сторон с целью дальнейшего взаимодействия с ними	Раздел «Взаимодействие со стейкхолдерами»
G4-26	Подходы к взаимодействию с заинтересованными сторонами	Разделы «Взаимодействие со стейкхолдерами» и «Механизмы взаимодействия со стейкхолдерами»
G4-27	Ключевые темы и интересы, поднятые или выявленные в процессе взаимодействия с заинтересованными сторонами, и то, как организация отреагировала на эти темы и интересы	Раздел «Взаимодействие со стейкхолдерами»
Общие сведения об Отчете		
G4-28	Отчетный период (например, финансовый/календарный год), за который предоставляется информация	2016 календарный год
G4-29	Дата публикации предыдущего отчета в области устойчивого развития (при наличии такового)	Настоящий Отчет с разделом в области устойчивого развития является первым для ОХК
G4-30	Цикл отчетности (годовой, двухгодичный и т.п.)	Годовой
G4-31	Контактное лицо, к которому можно обратиться с вопросами относительно отчета или его содержания	Раздел «Контактная информация»
Указатель содержания GRI		
G4-32	Указание варианта подготовки Отчета «в соответствии» с руководством GRI Указатель содержания GRI для выбранного варианта подготовки Отчета Ссылка на заключение о внешнем заверении Отчета (в случае внешнего заверения)	Раздел «Об отчете» Независимого заверения не предусмотрено

Индекс GRI	Элемент (показатель)	Раскрытие элемента. Комментарии и/или ссылки на другие источники
Заверение		
G4-33	Политика и применяемые практические подходы в отношении внешнего заверения Отчета	Независимого заверения не предусмотрено
Взаимодействие с заинтересованными сторонами		
G4-34	Структура корпоративного управления организацией	Раздел «Структура и органы управления ОХК» (в т.ч. подраздел «Комитеты при Правлении ОХК»)
Этика и добросовестность		
G4-56	Описание ценностей, принципов, стандартов и норм поведения организации	Раздел «Корпоративная этика ОХК»
КАТЕГОРИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ»		
Аспект «Экономическая результативность»		
G4-EC1	Созданная и распределенная прямая экономическая стоимость (СиРПЭС)	Раздел «Экономические аспекты деятельности»
G4-EC4	Финансовая помощь, полученная от государства	Раздел «Экономические аспекты деятельности»
Аспект «Практики закупок»		
G4-EC9	Доля расходов на местных поставщиков в существенных регионах осуществления деятельности	Раздел «Экономические аспекты деятельности»
КАТЕГОРИЯ «ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ»		
Аспект «Материалы»		
G4-EN1	Израсходованные материалы по массе или объему	Раздел «Экологическая ответственность»
G4-EN2	Доля материалов, представляющих собой переработанные или повторно используемые отходы	Раздел «Экологическая ответственность»
Аспект «Выбросы»		
G4-EN21	Выбросы в атмосферу NO _x , SO _x и других значимых загрязняющих веществ	Раздел «Экологическая ответственность»
Аспект «Сбросы и отходы»		
G4-EN22	Общий объем сбросов с указанием качества сточных вод и принимающего объекта	Раздел «Экологическая ответственность»
Аспект «Соответствие требованиям»		
G4-EN29	Денежное значение существенных штрафов и общее число нефинансовых санкций, наложенных за несоблюдение экологического законодательства и нормативных требований	Разделы «Социальная ответственность» и «Экологическая ответственность»
Аспект «Механизмы подачи жалоб на экологические проблемы»		
G4-EN34	Количество жалоб на воздействие на окружающую среду, поданных, обработанных и урегулированных через официальные механизмы их подачи	Раздел «Экологическая ответственность»



Индекс GRI	Элемент (показатель)	Раскрытие элемента. Комментарии и/или ссылки на другие источники
КАТЕГОРИЯ «СОЦИАЛЬНАЯ»		
ПОДКАТЕГОРИЯ «ПРАКТИКА ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ И ДОСТОЙНЫЙ ТРУД»		
Аспект «Занятость»		
G4-LA1	Общее количество и процент вновь нанятых сотрудников, а также текучесть кадров в разбивке по возрастной группе, полу и региону	Раздел «Социальная ответственность»
G4-LA2	Льготы, предоставляемые сотрудникам, работающим на условиях полной занятости	Раздел «Социальная ответственность»
G4-LA3	Доля сотрудников, вернувшихся после отпуска по материнству/отцовству на работу, а также доля оставшихся в организации после выхода из отпуска по материнству/отцовству, по признаку пола	Раздел «Социальная ответственность»
Аспект «Здоровье и безопасность на рабочем месте»		
G4-LA7	Работники с высоким травматизмом и высоким риском заболеваемости, связанными с родом их занятий	Раздел «Социальная ответственность»
Аспект «Подготовка и образование»		
G4-LA9	Среднегодовое количество часов обучения на одного сотрудника с разбивкой по полу и категориям сотрудников	Раздел «Социальная ответственность»
G4-LA11	Доля сотрудников, для которых проводятся периодические оценки результативности и развития карьеры, в разбивке по полу и категориям сотрудников	Раздел «Политика в области вознаграждения»
Аспект «Механизмы подачи жалоб на практику трудовых отношений»		
G4-LA16	Количество жалоб на практику трудовых отношений	Раздел «Социальная ответственность»
ПОДКАТЕГОРИЯ «ПРАВА ЧЕЛОВЕКА»		
Аспект «Механизмы подачи жалоб на нарушение прав человека»		
G4-HR12	Количество жалоб в связи с воздействием на соблюдение прав человека	Раздел «Социальная ответственность»
ПОДКАТЕГОРИЯ «ОБЩЕСТВО»		
Аспект «Противодействие коррупции»		
G4-SO4	Информирование о политиках и методах противодействия коррупции и обучение им	В 2017 г. планируется разработка Политики в области противодействия коррупции и мошенничеству
G4-SO5	Подтвержденные случаи коррупции и предпринятые действия	Подобные случаи за отчетный период не имели места
Аспект «Соответствие требованиям»		
G4-SO8	Денежная сумма существенных штрафов и общее число нефинансовых санкций, наложенных за несоблюдение законодательства и нормативных требований	Раздел «Экологическая ответственность»
ПОДКАТЕГОРИЯ «ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРОДУКЦИЮ»		
Аспект «Неприкосновенность частной жизни потребителя»		
G4-PR8	Общее количество обоснованных жалоб, касающихся нарушения неприкосновенности частной жизни потребителей и утери данных о потребителях	Раздел «Социальная ответственность» (аспект «Механизмы подачи жалоб на практику трудовых отношений»)
Аспект «Соответствие требованиям»		
G4-PR9	Денежное выражение существенных штрафов, наложенных за несоблюдение законодательства и нормативных требований, касающихся предоставления и использования продукции и услуг	Раздел «Экологическая ответственность»



КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Республика Казахстан
010000, г. Астана,
ул. Д. Кунаева, 8,
блок «Б»

Веб-сайт:
www.ucc.com.kz

Электронная почта:
info@ucc.com.kz

Главный менеджер
Службы стратегического
планирования и корпоративного
развития

Контактный телефон:
+7 (7172) 73-71-89

Электронная почта:
seitbatalova@ucc.com.kz

Объединенная
химическая
компания



ucc.com.kz